



الله  
يَا حَمْدُ  
لِلّٰهِ رَبِّ الْعٰالَمِينَ



دانشگاه اصفهان

دانشکده آموزش‌های مجازی

گروه مدیریت

## پایان نامه کارشناسی ارشد رشته‌ی مدیریت اجرایی

## بررسی نقش بازاریابی اجتماعی در کاهش استفاده از خودروی شخصی در ترافیک شهری مورد مطالعه شهر اصفهان

استاد راهنما

دکتر علی عطافر

استاد مشاور

دکتر علی کاظمی

پژوهشگر

علی صمیمی

شهریور ماه ۱۳۹۱

کلیه حقوق مادی مترتب بر نتایج مطالعات، ابتكارات  
و نوآوری های ناشی از پژوهش موضوع این پایان نامه  
متعلق به دانشگاه اصفهان است.



دانشگاه اصفهان

دانشکده مجازی

گروه مدیریت

## پایان نامه کارشناسی ارشد رشته مدیریت اجرایی گرایش بازاریابی آقای علی صمیمی

### تحت عنوان

بررسی نقش بازاریابی اجتماعی در کاهش استفاده از خودروی شخصی در ترافیک شهری  
مورد مطالعه شهر اصفهان

در تاریخ ۱۳۹۱/۶/۲۷ توسط هیأت داوران زیر بررسی و با درجه عالی به تصویب نهاده شد.

امضا

امضا

امضا

امضا

امضا

امضای مدیر گروه

۱. استاد راهنمای پایان نامه دکتر علی عطافر با مرتبه علمی استاد یار
۲. استاد مشاور پایان نامه دکتر علی کاظمی با مرتبه علمی استاد یار
۳. استاد داور داخل گروه دکتر حسین رضایی با مرتبه علمی استاد یار
۴. استاد داور خارج گروه دکتر لیلا ترکی با مرتبه علمی استاد یار

## **تقدیر و تشکر**

شکر و قدردانی از اساتید محترم استاد راهنما ، جناب آقای دکتر علی عطافر که نگارش این اثر بدون راهنمایی های بی دریغ ایشان امکان پذیر نبود و همچنین استاد ارجمند جناب آقای دکتر علی کاظمی که مسئولیت استاد مشاور این پژوهش را تقبل فرمودند .

## تقدیم به :

این اثر کوچک را تقدیم می کنم به مادر و مادر بزرگ عزیزم که معنا بخش این بیت شعر بودند:

نداشت که چه گوییم تو هر دو چشم منی  
که بی وجود خوبت جهان نمی بینم

## چکیدہ

در سالهای اخ استفاده از نگرش بازار اجتماعی در حل مشکلات اجتماعی رشد چشمگیر است. بازار اجتماعی ابزار تجاری را به کار می‌نند و با تاثیر بر رفتار افراد، تغییرات اجتماعی را شکل می‌دهد. امینی بازار اجتماعی، آگاهی دادن به مردم در موقعه مختلف به منظور تاثیر بر رفتار داوطلبانه می‌آنها است. هدف از پژوهش پردازی بررسی ارتباط ب این بازار اجتماعی و مزان استفاده از خودروی اینست که از عوامل افزای ترافیک، بوده است که رابطه می‌آگاهی ای حاصل از پیام‌های بازاریابی اجتماعی را با میزان استفاده از خودروی شخصی بررسی می‌نماید. این آماری شهر و ندان شهر اصفهان است که خودروی در دسترس آنها قرار دارد.

به منظور بررسی رابطه ب متغیرها از پرسشنامه استفاده شده است که روابط آن توسط متخصصان و پاکت آلفای کرونباخ . درصد و تحلیل عاملی تاییدی در جهت سنجش رابطه ب متغیرها از آزمون همبستگی و برای زمان آگاه شهروندان از آزمون تا -اسسه و دنت بهره برده شده است.

نشان م دهد، مزان آگاه شهروندان درباره ای ام ی بازار اجتماع در رابطه با ترافک رابطه ای معناداری زان استفاده از خودروی نداشته و آگاه شهروندان درباره ای اکثر پام ی بازار اجتماع است که در نت آگاه در شهر اصفهان در مورد مسائل مربوط به ترافک ارز گردد.

## وازگان کلیدی : بازار اجتماعی ، کندی ترافک ، ترافک ی، خودروی

## فهرست مطالب

### صفحه

### عنوان

#### فصل اول: کلیات پژوهش

۱	.....	مقدمه
۲	.....	- شرح و بیان مساله پژوهشی
۴	.....	- اهمیت و ضرورت پژوهش
۴	.....	- اهداف پژوهش
	.....	- فرضیه های پژوهش
	.....	- قلمروی پژوهش
	.....	- - قلمروی موضوعی
	.....	- - قلمروی مکانی پژوهش
	.....	- - قلمروی زمانی پژوهش
	.....	- تعریف واژگان پژوهش
	.....	.....

#### فصل دوم: مبانی نظری پژوهش

.....	- - بازار اجتماعی
.....	- - - مفهوم بازار اجتماعی
.....	- - اهداف بازار اجتماعی
.....	- - معیارهای بازاریابی اجتماعی
.....	- - تئوری ها و مدل های بازار اجتماعی
.....	- - سودمندی ها و موفقیت بازار اجتماعی
.....	- - مشکلات و انتقادات موجود بر بازار اجتماعی
.....	- - مرحله بازار اجتماعی بازار اجتماعی
.....	- - -
.....	- - علوم اجتماعی در بازار اجتماعی
.....	- - ترافک و کندی ترافک

## عنوان

- - - مفهوم کندی ترافک
- - علل و عوامل کندی ترافک
- - مشکلات و تنگناهای کندی ترافک
- - ترافک
- - راهکارهای مقابله با کندی ترافک
- - حوزه‌ی مشترک بازاریابی اجتماعی و ترافیک
- - - - - ی داخل و خارج پژوهش
- - قلمروی مکان

## فصل سوم : روش شناسی پژوهش

- - روش پژوهش
- - - آماری
- - روش نمونه‌گیری
- - روش گردآوری اطلاعات
- - ابزار گردآوری اطلاعات
- - اعتبار پرسشنامه
- - - روا
- - روش تجزیه و تحلیل داده‌ها

## فصل چهارم : و تحلیل داده‌ها

- - - دسته‌بندی
- - - جامعه نمونه بر اساس جنس
- - - جامعه نمونه بر اساس سن
- - - جامعه نمونه بر اساس تخصصات
- - - جامعه نمونه بر اساس وضع

## عنوان

.....	جامعه نمونه بر اساس درصد استفاده از خودروی	- - -
.....	آزمون فرضی پژوهش.	- - -
.....	.....	.....
.....	آزمون همبستگی مستقل و وابسته	- - -
.....	پژوهشی	- -
.....	آزمون مدرک	- - -
.....	آزمون رگرسون و سنجش تاثیر مستقل بر وابسته	- - -
.....	آزمون تحلیل واریانس	- - -
.....	آزمون معناداری تفاوت م	- - -
.....	.....	.....

## ی و ارائه ی شنیدهای :

.....	.....	.....
.....	ی اصلی پژوهش	- - -
.....	پژوهشی	- - -
.....	محدودی پژوهش	- - -
.....	شنیدهای کاربردی	- - -
.....	شنیدهای برای پژوهش های آنده	- - -
.....	.....	.....

## منابع و مأخذ

## شکل ها

## عنوان

## جدول ها

### عنوان

جدول - - برسی بازار اجتماعی در کاهش استفاده از خودروی	در ترافیک
جدول - - تعداد متوسط سفرها با وسایل نقلیه مختلف در ساعت اوج صبح در سال	
جدول - - متوسط ضریب سرنوشتین وسیله نقلیه در سال	
جدول - - زان حمل و نقل افراد با هر نوع وسیله	در ساعات اوج تردد
جدول - - کرت	
جدول - - ارتباط سوالات پرسشنامه با متغیر	
جدول - - داده های پژوهش	
جدول - - جامعه نمونه بر اساس نوع پرسشنامه	
جدول - - جامعه نمونه بر اساس جنس	
جدول - - جامعه نمونه بر اساس سن	
جدول - - ول	جامعه نمونه بر اساس تحصیلات
جدول - - جامد	جامعه نمونه بر اساس جنس
جدول - - جامد	جامعه نمونه بر اساس تحصیلات
جدول - - تحلیل عاملی تاییدی	
جدول - - مستقل اول با متغیر وابسته	
جدول - - مستقل دوم با متغیر وابسته	
جدول - - مستقل سوم با متغیر وابسته	
جدول - - مستقل چهارم با متغیر وابسته	
جدول - - وابسته	
جدول - - وابسته	
جدول - - وابسته	
جدول - آزمون م	جامعه در استفاده از خودروی
جدول - آزمون م	جامعه در آگاهی از گسترش حمل و نقل عموم

## عنوان

جدول - آزمون م	جامعه در آگاه از ق مناسب حمل و نقل
جدول - آزمون م	جامعه در آگاه از مضرات ترافک
جدول - آزمون م	جامعه در آگاه از از مقررات محدود کننده
جدول - آزمون م	جامعه در آگاه از بسترهای کاهش دهنده ی از ی
جدول - آزمون م	جامعه در آگاه از گسترش وسا ی پاک
جدول - آزمون م	جامعه در آگاه از نزد بکتر مکان های ارائه دهنده ی خدمات شهری
جدول - آزمون م	جامعه در آگاه از از مضرات استفاده به از حد از بنز
جدول - آزمون معناداری ضرا رگرس ون	تفاوت م زان استفاده از خودروی در م ان مردم عادی و کارشناسان
جدول - آزمون م	استفاده از خودروی بر اساس سن افراد
جدول - آزمون م	استفاده از خودروی بر اساس جنس افراد
جدول - بررس رابطه ی آگاه و استفاده از خودرو	بررس آگاه شهر وندان شهر اصفهان از پام ی بازار اجتماع
جدول - بررس آگاه شهر وندان شهر اصفهان از پام ی بازار اجتماع	بررس آگاه شهر وندان شهر اصفهان از پام ی بازار اجتماع

## مقدمه

هدف این پژوهش این است که کاربرد از اریابی اجتماعی را به عنوان ابزاری رای تغییر رفتار شهر وندان در مت ترغیب آنها به استفاده از سایر وسایل حمل و نقل به جای استفاده از خودروی شخصی بسنجد. به این منظور در فصل اول کلیات پژوهش مطرح گردیده است. بر فصل دوم مروری بر ادبیات موضوع بازاریابی جتماعی و ترافیک شده و قلمروی مکانی پژوهش معرفی شده است. در فصل سوم به روش پژوهش، تعیین حجم نمونه، ابزار گردآوری داده، تجزیه و تحلیل داده‌ها و سنجش روایی و پایایی پرسشنامه پرداخته شده است. در فصل چهارم، داده‌های به دست آمده به کمک روش‌های معرفی شده در فصل سوم تجزیه و تحلیل شده‌اند و فرضیه‌های پژوهش آزمون شده‌اند. در نهایت نیز در فصل پنجم نتیجه‌های حاصل از تجزیه و تحلیل داده‌ها، پیشنهادهای کاربردی پژوهش و محدودیت‌های پژوهش بررسی شده است و پیشنهادهایی به پژوهشگران در جهت پژوهش‌های آتی ارائه گردیده است.

در این فصل مساله پژوهش تشریح و اهمیت آن بیان خواهد شد و پس از آن اهداف و فرضیه‌ها و کاربرد نتایج پژوهش از نظر می‌گذرند و سپس قلمروی موضوعی، مکانی و زمانی پژوهش تشریح خواهد شد و در نهایت واژگان کلیدی این پژوهش تعریف خواهند شد.

## فصل اول کلیات پژوهش

## ۱-۱- شرح و بیان مساله پژوهشی

امروزه سکونت در شهرها نسبت به گذشته افزایش یافته است و تمرکز جمعیت زیاد در مکانهای محدود شهری باعث پیدایش پد مده : کمبود مسکن کمبود تاسیسات و تجهیزات زیر ساختی و خامت روزافزون ارتباطات کندی ترافیک شهری افزایش اجاره بهاء بسیاری معضلات و مشکلات دیگر شده است (آس ) . شهرها ممکن است مشکل داشته باشند اما الزاماً خود مشکل ن . همان گونه که م و سترو ( ) ان داشته اند مشکلات شهرها از شکست روشاهای موثر حکومت در درون شهرهast تا و های خود شهرها . ا مورد ب از احائز اهم است که مد شهری مهمتر نقش را در توسعه قانونمند و پادار شهری ا کند . شهری فرازندی است که ب ارتباط تنگاتنگ دارد . اساس امری است که تواند در حوزه های اقتصادی اجتماعی شارکت های اجتماعی و حفظ محیط شهری مؤثر ( ) .

ک از مشکلات مهم در شهرهای بزرگ مشکل کندی ترافیک است . وجود ترافیک و مشکل آفر در شهرهای بزرگ از رشد فزانده خودرو و عدم گسترش کافی جهت حرکت خودروها ناشی شود . معضل بزرگ ازدحام ترافیک در مناطق شهری را به طور عمد ناشی از ساخت نامناسب خیابانی شهر در عدم وکشش اتوبوسی موجود دامنا واقع امرا است که عوامل دیگر هستند که در وضع ترافیک مؤثرند که در حد خود م توانند شرایط مناسب و مطلوب فراهم کنند که ترافیک را نامناسب مشکلات موجود کندی ترافیک را تشکیل (ابوالحسن پور) .

از این عوامل عبارتند از عدم آگاهی مردم عدم رعایت مقررات و غرمه (فروغ ابری) . آنکه آگاهی رفتار و انصباط انسان به عنوان کس که از راه و خودرو استفاده می کند در انصباط رفت و آمد و کاهش ترافیک موثر است و اصلاح رفتار راننده اصلاح ترافیک و انصباط اجتماعی را می سازد ( ) . ۱ مسائل باعث شده است تا دولت ها به دنبال راهکارهای برای حل این مسائل باشند و ب شکوه دولت بدون پشتی مردم که آس اصل این مسائل متوجه آنهاست نه توانند چالش ها از این دست را حل کند . بسیار نشان می دهد که سازمان های مرتبط با امور آموزش و فرهنگ سازی کشور به ترتیب میزان صرف هزینه های زیاد و بهره گیری از منابع و امکانات کشور نویقی در امور ارتقای فرهنگی ترافیک نداشته اند و متأسفانه با آموزش های پراکنده و بی هدف در این مدت قابل توجهی در رفتارهای توانمند ترافیکی مردم پیدید نیاورده اند ( ) و اسماعیل کشور همچنان شاهد ترافیک در است و راهکارها مانند آگاهی سازی مردم از این امور ای اجتماعی که از بدین مناسب برای کاهش رفتارها از سوی مردم باشد که عوامل برای اجاد شود ( ) . اما انگزه دادن و توجه مردم از در این برای ترک رفتارها که در کوتاه مدت موجبات

راحت آنان را فراهم م کند به علت آنکه ا گونه رفتار ها م تواند در بلند مدت موجب آسی خود آنها و اطراف انشان شود ما را به مقوله ای رهنمون م سازد که بازار اجتماعی م دارد . بازاریابی اجتماعی حوزه و قلمرو علم جدیدی است که می کوشد با استفاده از فنون بازاریابی تجاری اهداف و مقاصد اجتماعی را تحقق بخشد . بازار اجتماعی برای فروش اعتقادات باورها نگرش ها و تغیر رفتارهای انسانی مورداستفاده قرار م گیرد که در بلند مدت رفاه جامع را فراهم م آورد (خورشید و مقدمه ). در واقع رسالت اصلی بازاریابی اجتماعی تأثیرگذاری بر رفتارهای اجتماعی و انسانی است . در بازاریابی اجتماعی کسب سود و منافع شخصی اولویت اصلی به شمار نمی رود . به عبارت دیگر تأکید بازاریابی اجتماعی تهارضاء نیازها و خواسته های افراد اجتماع از طریق فرآیند مبادله و داد و ستد نیست؛ بلکه هدف و مقصد والاتری دارد و آن تأثیرگذاری بر اعمال و رفتار افراد در اجتماع است(خورشید و مقدمه ). کاتلر و همکاران ( ) پنجاه حوزه مختلف را که بازاریابی اجتماعی در آن نقش موثری داشت شناسائی کرده اند و آنها به چهار دسته اصلی طبقه بندی نموده اند: مسائل مربوط به سلامتی گیری از آسیب های اجتماعی محافظت از منابع طبیعی و محیطی و مشارکت های اجتماعی در این دسته بندی بیشترین موارد عبارت از موارد مربوط به سلامت مربوط به جلوگیری از آلودگی هوا منع استفاده از مواد مخدر حفاظت از انرژی و ز بودند(سargent) .

آنچه از نظر گذرانده شد مقوله ای مشترک مابه ای کندی ترافیک و بازار اجتماعی که م تواند زمین که پژوهش را فراهم آورد " رفتار " و " مشارکت اجتماعی " است . در رفتارها که م تواند منجر به ایجاد ترافیک گردد و بازار اجتماعی تواند به عنوان ابزاری برای رفتارها و افزا مشارکت اجتماعی برای حل ا .

قصد ا پژوهش آن است که با نگاه از دری بازار اجتماعی به موضوع ترافیک ؟ عوامل رفتاری به استفاده ای شهر وندان از خودروهای عدم رعایت مقررات ترافیک و ... که منجر به ایجاد کندی ترافیک شود را شناسا کرده و با ایجاد امین مناسب برای هر بخش از شهر وندان رابطه ای رفتار شهر وندان هر بخش را با پام ای بازار که در معرض آن قرار گرفته اند بسنجید تا در صورت وجود روابط بتوان از آن پام ها به عنوان ابزارها برای رفتار افراد بهره مند شد . به وسیله ای پژوهش م وان کاربرد علم بازار اجتناب را به طور کلا برای ای ترافیک و به طور خاص برای مورد شهر اصفهان گسترش داد . امین می موثر بر شهر وندان تواند وسیله ای برای ایجاد بخات و ای بازار اجتماعی برای رفتارهای منجر به کندی افک گردد .

## ۱-۲- اهمیت و ضرورت پژوهش

فاده از علم بازاریابی اجتماعی در ایجاد تغییرات رفتاری و جلب مشارکت اجتماعی کاربرد فراوانی دارد. استفاده از این علم در حوزه‌ی معضلاتی که نیاز به تغییر رفتار عموم مردم دارد می‌تواند کارایی داشته باشد که حل معضلات شهرها از جمله کندی ترافیک نیز یکی از اینها است. معضلی که افزایش روز افزون جمعیت و تولید خودرو در ایران و عدم تناسب رشد بزرگراهها و زیرساخت‌ها نوید آینده‌ی مناسبی را در کلان شهرهای این کشور نمی‌دهد. برای حل این مشکل می‌توان از دو منظر به موضوع کندی ترافیک نگاه کرد یکی از منظر زیر ساخت‌های اصولی مانند استفاده از طراحی و ساخت مناسب راهها متناسب با تعداد خودروها و دیگری از دریچه‌ی رفتارهای مردم که منجر به ترافیک سنگین می‌شود و تمرکز این پژوهش بر مقوله اخیر می‌باشد. عدم ایجاد تغییر در رفتارهای کنونی مردم که منجر به استفاده‌ی هر چه بیشتر از خودروهای شخصی می‌شود موجب افزایش روز افزون مشکل خواهد شد و در واقع هر چه بر تجهیزات مدیریت ترافیک و بهبود زیرساخت افزوده شود در نهایت حل چنین مشکلاتی همکاری مردمی را می‌طلبید که خود درگیر این مشکل هستند تا با تغییر در رفتار تک تک افراد بتوان یک مساله‌ی اجتماعی را حل نمود.

اهمیت کاربردی این پژوهش تلاش برای کاهش استفاده‌ی شهروندان از خودروهای شخصی برای رفت و آمد شهری به وسیله‌ی افزایش آگاهی آنان از طریق قرار گرفتن در معرض پیام‌های بازاریابی اجتماعی است. اگر استفاده از این پیام‌ها منجر به کاهش استفاده‌ی شهروندان از خودروهای شخصی گردد پیام‌های مورد نظر می‌توانند توسط نهادهای مدیریت و کنترل ترافیک به عنوان وسیله‌ای در جهت کاهش ترافیک شهری استفاده شود. این پیام‌ها می‌توانند در تبلیغات روابط عمومی سیاست‌گذاری‌ها و ... در جهت تغییر رفتار شهروندان استفاده گردد.

ن پژوهش از حیث نظری نیز حائز اهمیت می‌باشد چرا که در حالیکه در بسیاری از کشورها از های بازاریابی اجتماعی برای تغییر رفتار افراد در جهت ایجاد بهبود در مسائلی که نیاز به مشارکت عمومی مردم دارد استفاده‌ی بسیاری می‌شود. در بررسی پیشینه‌ی این تحقیق در ایران بر روی بازاریابی اجتماعی و کاربردهای آن پژوهش چشم‌گیری انجام نشده است و این تحقیق تا حدی می‌تواند از خلا موجود در این زمینه بکاهد.

ضرورت انجام چنین پژوهشی در بعد زمانی این خواهد بود که با شناسایی پیام‌های موثر بر شهروندان می‌توان با دادن آگاهی لازم به آنان به تدریج استفاده‌ی کمتر از خودروی شخصی را در رفتار شهروندان نهادینه کرد و از بعد مکانی نیز شهر اصفهان از کلان شهرهای کشور ایران محسوب می‌شود که درگیر مساله‌ی کندی ترافیک است که نه تنها ایجاد بهبود در ترافیک شهر از عده مسائل این شهر محسوب می‌شود بلکه نتایج این پژوهش را می‌توان برای استفاده در سایر شهرها توسعه داد.

## ۱-۳- اهداف پژوهش

هدف کلی پژوهش تعیین عواملی که با میزان استفاده از خودروهای شخصی ارتباط دارند و استفاده از آنها برای ایجاد پیام برای استفاده در برنامه‌ی بازاریابی اجتماعی زیر اهداف به شرح زیر است :

- (۱) تعیین رابطه‌ی پیام گسترش سیستم حمل و نقل عمومی با میزان استفاده از خودروهای شخصی
- (۲) تعیین رابطه‌ی ام ب خدمات حمل و نقل عمومی با میزان استفاده از خودروهای شخصی
- (۳) رابطه‌ی پیام‌های آگاهی دهنده و آموزش شهر -ان درباره‌ی ترافیک با میزان استفاده از خودروهای شخصی
- (۴) تعیین رابطه‌ی میزان گسترش مقررات محدود کننده با میزان استفاده از خودروهای شخصی
- (۵) تعیین رابطه‌ی پیام‌های گسترش ایجاد بسترها کاهش دهنده‌ی نیاز به سفر‌های شهری با میزان استفاده از خودروهای شخصی
- (۶) تعیین رابطه‌ی پیام‌های گسترش وسایل نقلیه‌ی پاک با میزان استفاده از خودروهای شخصی
- (۷) تعیین رابطه‌ی پیام‌های آگاهی دهنده‌ی نزدیکترین مکانهای ارائه دهنده‌ی خدمات شهری با میزان استفاده از خودروهای شخصی
- (۸) تعیین رابطه‌ی پیام‌های حاوی مشکلات استفاده‌ی بیش از حد از بنزین با میزان استفاده از خودروهای

#### ۱-۴- فرضیه‌های پژوهش

- (۱) آگاهی از پیام‌های مربوط به گسترش حمل و نقل عمومی با میزان استفاده از خودروی شخصی رابطه دارد.
- (۲) آگاهی از پیام‌های مربوط به قیمت سیستم‌های حمل و نقل خودروی رابطه دارد.
- (۳) آگاهی از پیام‌های مربوط به مضرات ترافیک زان استفاده از خودروی رابطه دارد.
- (۴) آگاهی از مقررات محدود کننده زان استفاده از خودروی رابطه دارد.
- (۵) آگاهی از پیام‌های مربوط به بسترها کاهش دهنده‌ی نیاز به سفرهای شهری زان استفاده از خودروی رابطه دارد.
- (۶) آگاهی از پیام‌های مربوط به گسترش وسایل نقلیه‌ی پاک زان استفاده از خودروی رابطه دارد.
- (۷) آگاهی از پیام‌های مربوط به نزدیکترین مکان‌های ارائه دهنده‌ی خدمات شهری زان استفاده از خودروی رابطه دارد.
- (۸) آگاهی از پیام‌های مربوط به مضرات استفاده بیش از حد از بنزین با میزان استفاده از خودروی شخصی رابطه دارد.

## ۱-۵- قلمروی پژوهش

### ۱-۱- قلمروی موضوعی

قلمروی موضوعی این پژوهش در حیطه‌ی علم بازاریابی اجتماعی است که رابطه‌ی پیام‌های بازاریابی اجتماعی را با میزان استفاده از خودروی شخصی می‌سنجد.

### ۱-۲- قلمروی مکانی پژوهش

قلمروی مکانی پژوهش شهر اصفهان می‌باشد.

### ۱-۳- قلمروی زمانی پژوهش

قلمروی زمانی پژوهش شهریور مرداد

## ۱-۶- تعریف واژگان پژوهش

**بازاریابی اجتماعی:** بارتست از کاربرد راهکارهای بازاریابی تجاری در تحلیل برنامه‌های اجراء و ارزیابی برنامه‌های طراحی شده برای تاثیر بر فتاوارهای داوطلبانه مخاطبان هدف به منظور افزایش رفاه فردی آنان و جامعه. (اندرسون )

**یخته‌ی بازاریابی اجتماعی:** عبارتست از عواملی مشابه آمیخته‌ی بازاریابی تجاری که بازار مابان از ابزار برای مورد نظرشان در بازار استفاده می‌کنند. ا عوامل عبارتند از: مکان و ترتفعات در بازار اجتماع محصول به رفتار جد و منافع که از آن عا در اشاره دارد. در ا مکان اوسخه است که مخاطبه برای دست آوردن رفتار جد متحمل آن م اشاره دارد که مبادله در آن صورت م رد. در نهایت هم اشاره به تلاشهای بازار مابان برای ارتباط برقرار کردن با مخاطبه هدف دارد(و ).

**آگاهی‌ها اجتماعی:** عبارتست از مجموعه‌ای از شناخت انسان در مراحل اجتماعی که به کمک فرآ سازمانده و ارتباط اطلاعات که به وسیه حواس انسان جمع آوری شود به دست می‌آید(کولتز ).

**نگرش:** عبارت است از ساخت ذهنی در شخص افراد که بر اساس آگاهی افراد ایت و گذشته‌ی آنها شکل م ردد) و همکاران ؟ ترکان و کجاف .

**رفتار:** عبارتست از عملکرد قابل مشاهده و بررسی افراد که تحت تاثیر عوامل مختلف مانند نگرش قرار دارد(صفرزاده ).