

دانشگاه تهران

دانشگاه علوم اداری و مدیریت بازرگانی

تحقیقی پیرامون بررسی نقش عوامل تبلیغاتی در بازار و صنعت داروسازی ایران

پایان نامه فوق لیسانس

استاد راهنمای آقای دکتر حسن ستاری

هیئت داوران

آقایان دکتر صدقی و دکتر رزاعی

این رساله در جلسه مورخ سیمیم (۱۳۹۵) هیئت رسیدگی

بادرجه لبیار حنوب بتصویب رسید

تهیه و تدوین از محمود شامبیاتی دانشجوی فوق لیسانس

رشته مدیریت بازرگانی دانشکده علوم اداری و

مدیریت بازرگانی .

تاریخ دیماه ۱۳۹۶

۴۰

فهرست مطالب

صفحه

عنوان

الف

سند مه ، اهمیت انتخاب موضوع

د

علت انتخاب موضوع

ز

تلمر و تحقیق

ح

منابع تحقیق ، روش تحقیق

ط

رئوس مطالب

۱

فصل اول : تاریخچه داروسازی در جهان متضمن

۲

/ تاریخچه داروسازی در ایران

۳

رابطه دارو با خرد مات درمانی و بهداشتی

۴

دارو و اقتصاد کشور

۹

دارو ورشد جمهوری

۱۱

فارماگوپه

۱۲

لا براتوارکنترل داروئی

۱۳

فصل دوم : سازمانهای درمانی و بهداشتی کشور

۱۳

تفصیل بندی موسسات درمانی و بهداشتی کشور

۱۴

منو موسسات درمانی دولتی

صفحهعنوان

۱۴

وزارت بهداشت

۱۶

تشکیلات وزارت بهداشت

۱۷

مساعون پارلمانی

۱۸

مساعون فنی

۱۹

مساعون طرحها و بررسیها

۲۰

مساعون بهداشت و تنظیم خانواره

۲۰

مساعون اداری

۲۰

سایر موسسات درمانی دولتی

۲۱

موسسات درمانی وابسته به دولت

۲۱

بنیاد شیر و خورشید سرخ ایران

۲۳

~~سازمان شاهنشاهی و خدمات اجتماعی~~

۲۳

بنگاه حمایت مادران و نوزادان

۲۴

انجمن ملی ایرانی حمایت کودکان

۲۴

بنیاد کپهلوی

۲۵

سازمان بیمه های اجتماعی

۲۶

وضعیت گسترش خدمات پزشکی در گشوار

۲۸

جدول توزیع پزشکان کل گشور بر حسب استان و فرمانداریکل

۲۹

عوامل فروش دارو

جد اول مقایسه آمار جمعیت و تعداد داروخانه در سطح

۳۱	شهرهای مختلف گشور
۴۱	فصل سوم : بازارداری ایران قبل از سال ۱۳۴۵
۴۱	لا براتوارهای داخلی
۴۲	زاردهای دارود راین دوره
۴۳	وضع واردات دارو از نظر اقتصادی دراین دوره
۴۵	عکس العمل وارد کنندگان اجنبی مرغوب
۴۶	عکس العمل کار ریزشگی و عاملین فروش
۴۶	عکس العمل مصرف کنندگان
۴۷	بررسی علل
۴۸	فصل چهارم : صنایع جدید داروسازی، و سیستم کنترل محصولات داخلی
۴۸	ساخت دارو
۴۹	کنترل دارو
۴۹	فرم شناسائی لا براتوار و فرم ساخت
۵۰	فرم تناقضی پروانه و ساخت دارو
۵۰	۱ - مشخصات دارو

عنوان

میف

۵۱	۲- طرز تهییه و خصوصیات فنی
۵۲	۳- مدت قابل مصرف بودن
۵۲	۴- مشخصات ساخت داروهای خارجی که رایان ساخته میشود
۵۳	۵- محاسبه قیمت فروش طریق حسابداری صنعتی
۵۵	ملاحظات
۵۷	فرصهای جدید پروانه ساخت
۵۸	واردات (بعد از سال ۱۳۴۵) فصل پنجم :
۵۸	۱- آمارگیری
۵۹	۲- ارزشیابی
۶۰	۳- رسیدگی
۶۰	وزارت بهداشت - تقاضای پروانه ورود دارو
۶۲	ملاحظات
۶۵	سایر اقدامات موئثر در قیمت گذاری
۶۵	الف - مطالعه بر حسب گروه بندی

عنوانصفحه

ب - رسیدگی بر حسب کاتالوگ گزارش‌های دریافتی ۶۵ ۶۵
ج - داروهای جدید ۶۶ ۶۶
قیمت گذاری دارو ۶۶ ۶۶
- تقلیل دارو ۶۷ ۶۷
- قیمت گذاری روی بسته بندی ۶۸ ۶۸
فصل ششم : بررسی بازار دارویی ۶۹ ۶۹
حدود و شمول آمارگیری ۷۱ ۷۱
گروه بندی تراپتیکی داروهای مصرفی ۷۱ ۷۱
فصل هفتم : تعیین عوامل موثر در فروش دارو ۷۴ ۷۴
- کیفیت کالا و شهرت کارخانه ۷۴ ۷۴
- بسته بندی و فرم ظاهری دارو ۷۵ ۷۵
- نام کالا ۷۵ ۷۵
- قیمت کالا ۷۶ ۷۶
- خدمات و سرویس‌های علمی ۷۶ ۷۶
- تبلیغات ۷۶ ۷۶

عنوان

صفحه

۷۷	مجاری توزیع
۷۹	فصل هشتم : / تبلیغات داروئی (خدمات تحقیقی - خدمات طبی)
۸۱	خدمات علمی
۸۱	خدمات تحقیقی
۸۳	خدمات تبلیغاتی طبی
۸۳	/ انتخاب کالا در تبلیغاتی طبی
۸۳	/ آموزش کار در تبلیغاتی طبی
۸۴	ابزارهای کار
۸۵	- وارد مک-وم
۸۵	- نمونه طبی
۸۶	- پریمیوم طبی
۸۶	- فیلم های علمی
۸۷	/ فروشنده‌گان
۸۸	فروشنده‌گان سیار و خدمات پرموشنی
۸۹	/ فیلم های تبلیغاتی
۹۰	/ آگهی در مجلات طبی و صنفی
۹۱	فصل نهم : استنتاج
۹۲	بهبود وضع صنایع داروسازی از نظر تکنیک ، تحقیق ، کنترل

عنوان

صفحه

۹۴	رفع مشکلات صنایع داروسازی در شرایط کنونی
۹۵	محدودیت بیشتر برای واردات دارو
۹۵	نظرارت کامل و مدققاً در قیمت‌های در تام سطوح تولیدی و وارداتی
۹۶	ارشاد صنایع داروسازی کشور از لحاظ انتخاب دارو
۹۷	تکمیل و تجهیز کادر رخد مات در رمانی و بهداشتی کشور

فهرست مطالب (ضمایر)

صفحه

عنوان

- | | |
|----|--|
| ۱ | طبقه بندی تراپوتیکی داروها (اثرات درمانی) و درصد فروش آنها (به لاتین) |
| ۳ | طبقه بندی تراپوتیکی داروها (به لاتین) |
| ۹ | طبقه بندی کارخانجات داروسازی بر حسب موقعیت فروش و تعداد
محصول آنان در بازار ایران |
| ۱۴ | فرمهای جدید در خواست پرونده ساخت |
| ۲۵ | فرمهای جدید تقاضای تعیین قیمت دارو |

(الف)

مقدمة

اهمیت انتخاب موضوع :

درینجاہ سال اخیر، مشکلات مربوط به دارو و رکشور بسیار مختلفی از قبیل گرانی قیمت، موئثر واقع نشدن خدمات درمانی، عدم دسترسی به آن مورد توجه عموم بوده است.

دراویل، خدمات پزشکی در ایران محدود به فعالیتهای کلینیکی وبالینی ساده، در سطح شهرهای بزرگ و متکی به معلومات پزشکی و تجارت عملی اطباء میگردد. بعلت پائین بودن درآمد سرانه مردم، مسئله قیمت دارو و درمان در درجه اول اهمیت قرار داشت، و کیفیت خدمات درمانی و موئثر بودن آن در مرحله بعدی قرار میگرفت. در این دوره خدمات پاراکلینیکی (آزمایشگاهی و سرویسها) را دیپلوژی وغیره که موئثر در تشخیص و درمان میباشد) در بخش خصوصی و عمومی بعمل گرانی، گمبود کار روتوجهیزات، در حدی بسیار ضعیف و کمیاب قرار داشت.

در سطح دهات و قسمات نیز مسئله مهم دسترسی به هرگونه خدمات درمانی را یگان، حائز اهمیت بود.

با پیدایش آنتی بیوتیک‌ها و افزایش و گسترش نسبی تعداد بیمارستانها و خدمات پاراکلینیکی در شهرها، و همینطور توسعه خدمات درمانگاهی و سهد اشتی در سطح قصبات (دراشر توجه دولت)، و افزایش تعداد فارغ التحصیلان و انشکده‌های

(ب)

گروه پزشکی این خدمات در سطح شهرها تکمیل تر گردید.

در این دوره در شهرها گرانی قیمت دارو و خدمات درمانی، و گفایت این

خدمات بیشتر مورد توجه قرار گرفت، زیرا اهالی شهرنشین با تخصصهای پزشکی

و خدمات پاراکلینیکی (که در استعمال صحیح دارو و درمان موئثرند) آشنائی

پیدا کردند. ولی در قیمتات و دهات وابسته، برای مردم بغلت کمی درآمد

سرانه، مسئله گرانی دارو و درمان، دسترسی بخدمات پزشکی دولتی و رایگان

کما کان حائز اهمیت بود.

این دوره تقریباً مقادن با سال ۱۳۳۵ است که خدمات بهداشتی

در کشور و بخصوص در سطح دهات برای ریشه کنی مalaria، جلد و گیری از بیماریهای

واگیر مثل آبله، طاعون، وبا و حصیه اشرات خاصی داشته و نتیجه کلی آن آشنائی

اهالی دهات با خدمات درمانی و بهداشتی بود، که علاوه در سطح ده با آن آشنا

شد ه بودند.

پس از انجام اصلاحات ارضی، و گسترش شبکه های رادیوئی و تلویزیونی

و نفوذ خدمات درمانی و بهداشتی سپاهیان بهداشت در روستاهای بجهود

یافتن وضع راههای اصلی و فرعی، بالارفتن درآمد سرانه روستاییان، همچنین

با صنعتی شدن شهرستانهای درجه اول و دوم و تمرکز بیشتر و بهتر خدمات

(ج)

درمانی و بهداشتی سبب گردید که سطح توقعات مردم در روستاها و قصبات و شهرها نیز تغییر پیدا کرد.

سپاهیان بهداشت برای اولین بار خدمات جراحی، دندانپزشکی و مامائی و درمان بیماریهای زنان را با قسمتی از خدمات پاراکلینیکی، درسطح دهات و قصبات منتقل نمودند، نتیجتاً "سبب شد که مردم روستاها کم کم بنوش عوامل موئثر در خدمات درمانی و داروئی و ارزشهاي مختلف آن واقف شوند.

همزمان در شهرستانها کارگران و کارمندان دولت نیاز از سازمان خدمات بیمه های اجتماعی و بیمه کارمندان، و سایر طبقات نیز از خدمات بخش خصوصی متناسب با درآمد خود استفاده میکردند.

در این دوره اهالی شهرها بیشتر به مجهز بودن خدمات درمانی

و موئثر بودن آن و تناسب این خدمات با درآمد خود و بالاخره تمايل به بیمه های

درمانی موئثر متوجه شدند.

مقدمه مختصر فوق، مبين این مطلوب است که درف اساسی خدمات درمانی یک جامعه حفظ سلامتی و تأمین بهداشت برای نیروی انسانی آن جامعه میباشد. اساس این خدمات بمواد داروئی و سرویسهای تخصصی و دیگر لوازم کار درمانی بستگی دارد، که همگی لازم و ملزم یکدیگرند، بطوریکه:

(۵)

- هرچقدر سطح تخصص پزشکی و تجهیزات سرویس‌های درمانی بالاتر

باشد، بهمان اندازه امکان صحیح استفاده از داروها بیشتر خواهد بود.

- بر عکس اگر کالیته داروها خوب ولی سطح تخصص پزشکی و تجهیزات -

درمانی پائین باشد این امکان میسر نخواهد بود.

- چنانچه کالیته داروها و سطح تخصص پزشکی و تجهیزات درمانی

شروع و پائین باشند، در چنین صورتی سرمايه جامعه به درفتنه و هدفهای خدمات

درمانی تاءمین نشده، و از نیروی منابع انسانی جامعه حفظ و حراست لازم

بعمل نیامده است.

علت انتخاب موضوع پایان نامه:

باتوجه به اهمیت دارو و نقش آن در خدمات درمانی و بهداشتی،

مسلمان "یک کشور در حال توسعه مجبور است که برای تاءمین قسمتی از احتیاجات

داروئی و درمانی خود مقدار قابل توجهی از درآمد ملی را به صورت ارز خارج نموده،

و همینطور مقدار قابل ملاحظه ای از سرمایه و نیروی انسانی را به سرت کالاهای

سرمایه ای و خدمات لازم در سایع داروسازی داخلی متمرکز کند.

در ضمن توجیه به این اصل نیز نهایت اهمیت را دارد که در این گونه

جواب برای تاءمین مواد و محصولات داروئی مورد نیاز چه ضوابط و سیاستهایی

(۵)

منظورشود ، که هم توقعات اساسی بگاربرند (گاربریشکی یا خدمات درمانی بهداشتی) ، و هم انتظارات واقعی مصرف کنند : و همینین هدفهای درمانی کشورنیز تامین و رضمن دهانگ با سیاستهای اقتصادی مملکت (ازلحاظ موازنہ پرداختیها ، استفاره ، صحیح ازماناب طبیعی و خدمات داخلی ، اشتغال و رفاه مصرف کنند) باشد .

تجزیه و تحلیل مسیت دارو از نظر نوع کالا ، این نسباب و سیاستها را به درستی روشن میسازد :

دارو کالائی است که در نتیجه تحقیق علمی و با تکنیک خاصی تهییه و در تهییه معمینی که محتاج به تخصص است بتوسط عوامل تجویز کنند (گاربری خدمات درمانی بهداشتی) ، برای مصرف کنند ، بگاربرد میشود .
بدل و ریختن دارو کالائی است که حامل یک خدمت علمی پزشکی بوده و ایک دستگاه تحت یقین تولیدی بیک گارتر تخصصی عرضه میشود ، تا براساس سهارت و آشناei به اصول پزشکی و درمانی ازان بهره برداری گردد .

کیفیت انتقال این خدمات علمی و تحقق یقین نه زاید کوشش و تحریق را نشاند از و دستگاه تولیدی است ، بگارتر تخصصی (بگاربرند یا تجویز کنند) نهایت اهمیت را دارد ، اگر این انتقال درست انجام نگیرد نیل به هدفها

(و)

مشکل است . برای انتقال صحیح خدمات علمی و تحقیقی متناسب با هدفهای

درمانی امروزه کشور ، توجه به عوامل زیر ضروری بدنظر میرسد :

۱- تکمیل خدمات تحقیقی برای دستگاههای تولیدی (تربیت کاربر

مجرب و با سابقه ، داشتن امدادات علمی کافی ، مجهز بودن به وسائل تحقیقی

کافی) .

۲- هدفهای خدمات تحقیقی و علمی دستگاههای تولیدی باید بیشتر

ضمنطبق با هدفهای پژوهشی کشور باشد نه با هدفهای سودجوئی .

۳- بعملت نیازورت ، امکان استفاده ازنتایج خدمات علمی (محصولات

داروئی) انحصاری نشورشای دیگر درست شرایط خاصی بیسر باشد .

۴- تکمیل امدادات و لوازم کادر خدمات طبی ، ازنتایج تحقیقات

علمی دستگاه تولیدی ، درجهار یزد قوانین نظام پژوهشی برای هدایت و آگاهی

کادر ریزشگی ازنتایج تحقیقات (خواص درمانی داروها) .

۵- وجود گادر خدمات درمانی و بهداشتی با تخصصهای لازم (تجویز

کنند) متناسب با تعداد جمعیت ، جهت استفاده صحیح ازنتایج خدمات

علمی و تحقیقی (محصولات داروئی) .

۶- داشتن نیازهای لازم بر تهییه محصول ، و متابقت آن با استاندارد

های رسمی ، تعیین قیمت محصول باقی موادین اقتصادی و کنترل آن در بازار .

(ز)

با توجه به موارد یار شده بالا، و عنوان پایان نامه که "نقش عوامل تبلیغاتی

دارود ربار و صنایع داروسازی ایران" میباشد توجیه زیر ضرورت دارد:

چون مفهوم تبلیغات وسیع کلمه عبارت است از: "رسانیدن یا تفهمی م

یک مطلب، از یک کانون، یک گروه یا گروههای مختلف، توسط یک میدیا

تبلیغاتی، یا میدیا مختلف، برای نیل بیک هدف یا هدفهای مختلف"

میباشد، در اینجا هم کانون اصلی تبلیغاتی، همان دستگاه تحقیقی و علمی

کارخانه تولیدی است، موضوع تبلیغ نتایج خدمات تحقیقی و علمی به صورت

کالای داروئی میباشد، میدیا های تبلیغاتی کار خدمات تحقیقی و کار خدمات

طبی و سایر عوامل تبلیغاتی داروئی محسوب میشوند، گروههای مورد نظر

تبلیغات در اینجا در درجه اول کار خدمات درمانی وبهداشتی (تجویز

کنندگان) و در درجه دوم مصرف کنندگان هستند، و بالآخره هدف تبلیغ حفظ

بهداشت و سلامت نیروی انسانی جامعه میباشد.

حال اگر دریگی از ارکان این سلسله مراتب، از مرحله تحقیق تا مرحله

تجویز و مصرف، نقشی یا نتائجی وجود را شتله باشد، عوارض آن به صور مختلف

ظاهر میگردند، بررسی پایان نامه تا حدودی این جریان را روشن ترمینماید.

قلمرو تحقیق:

از یک جهت متوجه بررسیهای بازار و صنایع داروسازی ازلحاظ هدفهای

(ج)

اقتصادی، درمانی و نظام پزشکی میشود، واژجهت دیگر توجه به بازارهای داروئی قبل و بعد از صنعتی شدن، بمنظور تفکیک مجاری صحیح و غلط تولید و توزیع محسولات داروئی، و نشان دادن اثرات مثبت و منفی عوامل تبلیفاتی داشته، سپس رامنه بررسیها بخدمات تحقیقی (دستگاه تولیدی)، خدمات علمی (دستگاه فروش) و کادر خدمات پزشکی و بهداشتی (تجویز کننده)، برای مشخص کرد ن خطوط اصلی ارتباطی بین آنها از لحاظ تبلیفات داروئی را میتوان پیدا کرد.

منابع تحقیق :

برای تهیه گزارش، مجلات داروسازی رامین، داروپزشکی، مجلات ماهانه و سالیانه بانک مرکزی، و نشریه بازار داروئی ایران (I.P.M.) وابسته به مؤسسه بین المللی آماری (I.M.S.)، فارماکوپه - داروسازی آمریکا (P.O.S.U) مورد مطالعه قرار گرفت.

روش تحقیق :

برای رعایت روش مذبور در تهیه و تنظیم این مجموعه، علاوه بر تحقیق بر اساس مطالعه مجلات و کتب، بمنظور روشن شدن پارهای از مسائل و کسب اطلاعات جدید، مصاحبه های متعددی با مدیران داروئی شرکت سهامی

(ط)

تولید دارو و شرکت کی بی سی - سایان نماید در زمینه های متعدد بعمل آمد .

رعایت مطالب :

بطورکلی مشتمل بر یک مقدمه ، نه فصل و نسماں بشرح زیر میباشد :

فصل اول : شامل تاریخچه مختصری از داروسازی ، رابطه دارو با اقتصاد و

خدمات درمانی و بهداشتی .

فصل دوم : مشتمل بر سازمانهای درمانی و بهداشتی کشور و گسترش خدمات

درمانی .

فصل سوم : بازار داروئی ایران قبل از سال ۱۳۴۵ .

فصل چهارم : صنایع جدید داروسازی و سیستم کنترل محصولات داروئی .

فصل پنجم : وضع واردات دارو بعد از سال ۱۳۴۵ و سیستم کنترل آن .

فصل ششم : بررسی بازار دارو .

فصل هفتم : تعیین عوامل موثر در فروش دارو .

فصل هشتم : تبلیغات داروئی (خدمات تحقیقی - خدمات طبی) .

فصل نهم : استنتاج .

* * * * *

فصل اول

تاریخچه داروسازی در جهان متمدن :

تاریخ پیدایش داروداروسازی خارج از بحث این فصل است، در اینجا

هدف از تاریخچه داروسازی، توجه بزماني است که علم شيمي وارد مرحله جدیدی

گردید، ولا واژه در در دور رنسانس موفق به تجزيه آب به دو عنصر اکسيژن و هيدروژن

گردید و بین بردن به وجود عناصر ساده و خاصيت ترکيبي فلزات و شبه فلزات، و

بالاخره با پیدایش شيمي آلی و کشف مشتقات بنزنی، سبب گردید که روی خواص -

داروئي ترکيبات شيميائي مطالعات بيشرتري انجام گيرد، و بدريج تعداد زيادي

از محصولات ترکيبي شيميائي وارد فارماکوپه شوند.

با پيشرفت فنون و علوم آرمايشگاهی، استخراج مواد موثره از گیاهان عملی

گردید. داروهائی جالينوسی (Galenic) که چند قرن حاکم بر

طب بود تا حدودی جای خود را به داروهای جدید با خصم کم، واثرات زياد، و

فرمهاي مطلوب را دارد.

پاستور بانبوغ خدارادر خود بشرىت را از چنگال امراض واگير که به نگام

شيوع يك جامعه را نابود نمیگردند نجات را در موفق به کشف سرم و واكسن گردید

اين اقدام مقدمه اي برای کشف سایر داروهای بیولوژیکی بود.

در سال‌های اخیر با پیشرفت تکنولوژی صنایع داروسازی هم پا به پای سایر صنایع پیش رو، راه ترقی و تکامل پیموده بطوریکه بعضی از صنایع داروسازی برای تحقیق درباره تهیه یک محصول مورد نیاز جامعه پزشکی سالیانه متحمل هزینه‌های سنگفتی می‌شوند.

امروز صنایع داروسازی کشورهای متقدی محصولات ارزند بیولوژیکی، آنتی بیوتیکی، استروئیدی، مشتقات هورمونها و داروهای آرام بخش را که اسلحه بزرگی برای حفظ سلامت انسان محسوب می‌شوند، درد سرس جوامع بشری گذاشته اند. مسلماً "آنده درانتظار محصولات بهتر و خدمات ارزند تری از این صنعت می‌باشد.

بطورکلی می‌توان ادعا کرد که تاریخ تمدن بشری تاحد زیارت شدت تأثیر تکاپوی انسانها برای رفع آلام و درمان بیمارها قرار گرفته، بطوریکه بشر همواره برای حفظ سلامت، و مبارزه با بیماری و مرگ در تلاشی پیگیر جهت تکمیل معلومات داروئی و درمانی خود بوده است.

تاریخچه داروسازی در ایران :

در این قسمت هم هدف اصلی محظوظ به زمانی می‌شود که داروهای شیمیایی جدید وارد کشور گردیده است. تا آنجاییکه برای نویسنده امکان رسیدگی داشته،