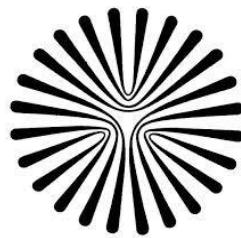


بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِيْمِ



دانشگاه پیام نور

بخش علمی : مدیریت ، اقتصاد و حسابداری

مرکز : کرج

پایان نامه برای دریافت مدرک کارشناسی ارشد

رشته : مدیریت اجرایی (استراتژیک)

عنوان پایان نامه :

بررسی عوامل موثر بر تنوع بخشی منابع مالی بانک مسکن

(مطالعه موردی : بانک مسکن استان تهران)

محمد نژاد جعفری جیفروودی

استاد راهنما :

دکتر بهروز لاری سمنانی

استاد مشاور :

دکتر علیرضا حاتمی

تابستان ۱۳۹۲

با سپاس و تشکر فراوان از :

دکتر بهروز لاری سمنانی

دکتر علیرضا حاتمی

دکتر محمد محمودی میمند

دکتر هاشم نیا

دکتر دانایی

خانم گودرزی

و تمامی پرسنل زحمتکش و اساتید گرانقدر دانشگاه پیام نور مرکز کرج

تقدیم به خانواده بزرگوارم

به سبب حمایت های بی دریغ عاطفی و مالی

و تمامی کسانی که در این راه ، پشتیبان و حامی من بوده اند.

چکیده :

در بانکداری نوین مؤلفه های متعددی وجود دارند که بررond جذب منابع پولی بانکها و مؤسسات مالی تأثیر می گذارند. شناسایی و تعیین میزان تأثیر نوع ارتباط این مؤلفه ها با موفقیت بانکها در تجهیز منابع پولی مقوله‌ای مهم می باشد. هدف اصلی این تحقیق ارایه مدل تنوع بخشی تامین مالی و رابطه آن با افزایش سطح جذب منابع مالی در بانک مسکن استان تهران می باشد. این تحقیق از انواع تحقیقات توصیفی، پیمایشی و کاربردی می باشد. در مراحل اجرایی این تحقیق از روش مدل یابی معادلات ساختاری استفاده می شود. در این مدل دو دسته متغیر های مکنون و مشاهده شده وجود دارد که بنابراین نیاز از ترکیبی از این متغیر ها برای بررسی وضعیت جوامع مختلف استفاده می شود . جامعه آماری این تحقیق مدیران و کارشناسان و افراد مربوط به تامین مالی بانک مسکن در شعب مناطق مختلف شهر تهران تشکیل می دهند. تعداد کل این افراد ۸۷۰ نفر می باشد. بنابر این تعداد نمونه آماری این تحقیق ۲۶۶ مورد معین گردید. ابزار جمع آوری اطلاعات در این تحقیق پرسشنامه می باشد. این پرسشنامه در قالب عوامل مشخص در مدل مفهومی ارایه شده است. در این تحقیق بمنظور انجام تجزیه و تحلیل های مورد نظر و تایید یا رد فرضیات تحقیق از نرم افزار AMOS استفاده خواهد شد. در بررسی رابطه بین متغیر های تحقیق مشخص گردید که فقط بین متغیر های تنوع و کیفیت خدمات و اطلاع رسانی و ارائه آموزش به مشتریان با تنوع پذیری تامین مالی رابطه معنی داری مشاهده نشده است. این در حالیست که رابطه بین سایر متغیر ها با تنوع پذیری تایید گردید. در بررسی روابط با تحلیل مسیر مشخص گردید کیفیت خدمات، منابع انسانی، امکانات شب، و فناوری اطلاعات با تنوع پذیری تامین مالی تایید نگردید.

کلید واژه: روش های تامین مالی، تنوع منابع مالی، بانک مسکن

فهرست :

۱	فصل اول: کلیات تحقیق
۲	۱-۱ بیان مسئله
۳	۲-۱ سابقه و ضرورت انجام تحقیق
۵	۳-۱ ضرورت انجام تحقیق
۶	۴-۱ اهداف مشخص تحقیق (شامل اهداف آرمانی، کلی، اهداف ویژه و کاربردی)
۶	۴-۱-۱ هدف اصلی
۶	۴-۱-۲ اهداف فرعی
۶	۵-۱ فرضیات تحقیق
۷	۶-۱ تعاریف واژگان
۷	۶-۱-۱ فناوری اطلاعات و ارتباطات
۷	۶-۱-۲ کیفیت خدمات
۸	۶-۱-۳ مهارت نیروی انسانی
۸	۶-۱-۴ تبلیغات
۸	۶-۱-۵ امکانات فیزیکی
۸	۶-۱-۶ رفتار و نحوه برخورد کارکنان با مشتریان (مشتری مداری)
۱۰	فصل دوم: ادبیات تحقیق
۱۱	۱-۲ مقدمه
۱۱	۲-۲ ساختار سرمایه و اهمیت آن
۱۳	۳-۲ تامین منابع
۱۳	۴-۲ مدیریت سود و ساختار سرمایه
۱۳	۵-۲ اندازه شرکت و ساختار سرمایه
۱۴	۶-۲ سودآوری و ساختار سرمایه

۱۴.....	۷-۲ عوامل موثر بر ساختار سرمایه
۱۶.....	۸-۲ نظریه های ساختار سرمایه
۱۷.....	۹-۲ نظریه های مرتبط با گزینش بین بدھی و سهام نظریه ستی
۱۸.....	۱-۹-۲ نظریه میلر و مودیالیانی
۲۰.....	۲-۹-۲ نظریه سلسله مراتبی
۲۲.....	۳-۹-۲ نظریه موازنہ ایستا
۲۴.....	۱۰-۲ مزایای ناشی از صرفه جویی مالیاتی بدھی و مخارج نابسامانی مالی آن
۲۵.....	۱۱-۲ نظریه نمایندگی و ساختار سرمایه
۲۷.....	۱۲-۲ کنترل شرکت
۲۸.....	۱۳-۲ زمانبندی بازار سرمایه و ساختار سرمایه
۲۹.....	۱۴-۲ نظریه های مرتبط با گزینش بین بدھی های عمومی و خصوصی
۳۰.....	۱۵-۲ عدم تقارن اطلاعاتی
۳۰.....	۱۶-۲ هزینه های نمایندگی
۳۲.....	۱۷-۲ هزینه سرمایه در بانکها
۳۲.....	۱۸-۲ مروری بر نظریه های ساختار سرمایه
۳۳.....	۱۹-۲ مذاکره مجدد کارا و انحلال شرکت
۳۴.....	۲۰-۲ اقلام ساختار سرمایه بانک
۳۵.....	۲۱-۲ سپرده های پس انداز
۳۵.....	۲۲-۲ سپرده های مدت دار
۳۵.....	۲۳-۲ وام
۳۷.....	۲۴-۲ تأمین مالی
۳۸.....	۲۵-۲ تأمین منابع مالی از خارج از سازمان
۴۰.....	۲۶-۲ عوامل تعیین کننده ساختار تأمین مالی

۴۰	۲۷-۲ اصل تطابق در تامین مالی.....
۴۰	۲۸-۲ تامین مالی و الگوی بازار کامل
۴۱	۲۹-۲ تامین مالی در شرایط انحراف از الگوی بازار کامل
۴۳	۳۰-۲ مزایا و معایب تامین منابع از بیرون (گروه مترجمان میثاق، ۱۳۸۵).....
۴۳	۱-۳۰-۲ مزایا
۴۳	۲-۳۰-۲ مشکلات.....
۴۳	۳۱-۲ روش های تامین مالی
۴۴	۳۲-۲ تامین مالی میان مدت و بلند مدت
۴۴	۳۳-۲ منابع تامین مالی بانکها در ایران
۴۶	۳۴-۲ سپرده های سرمایه گذاری بلند مدت
۴۶	۳۵-۲ وام از بانک مرکزی
۴۸	۳۶-۲ انواع روش های تامین مالی شرکت ها
۵۰	۱-۳۶-۲ منابع تامین مالی از طریق بدھی (استقراض)
۵۲	۲-۳۶-۲ خطهای اعتباری و اعتبارات اسنادی
۵۲	۳-۳۶-۲ وامدهندگان به پشتوانه دارایی (وام رهن)
۵۳	۴-۳۶-۲ اعتبار تجاری
۵۳	۵-۳۶-۲ عرضه کنندگان تجهیزات
۵۳	۶-۳۶-۲ شرکتهای تامین مالی تجاری
۵۳	۷-۳۶-۲ مؤسسات وام و پس انداز (S&Ls)
۵۳	۸-۳۶-۲ کارگزاری ها
۵۴	۹-۳۶-۲ شرکت های بیمه
۵۴	۱۰-۳۶-۲ اتحادیه های اعتباری
۵۵	۱۱-۳۶-۲ اوراق قرضه

۵۵.....	۱۲-۳۶-۲ عرضه‌های خصوصی
۵۵.....	۱۳-۳۶-۲ کمک‌های دولتی
۵۷.....	۳۷-۲ پیشینه تحقیق
۵۷.....	۱-۳۷-۲ تحقیقات داخل کشور
۶۰.....	۲-۳۷-۲ تحقیقات خارج از کشور
۶۴.....	فصل سوم: روش تحقیق
۶۵.....	۱-۳ مقدمه
۶۶.....	۲-۳ روش تحقیق
۶۶.....	۱-۲-۳ در اجرای این تحقیق از مراحل زیر پیروی می شود
۶۶.....	۳-۳ مدل مفهومی تحقیق
۶۸.....	۴-۳ فرضیات تحقیق
۶۸.....	۵-۳ جامعه آماری
۶۸.....	۶-۳ حجم نمونه و نمونه گیری
۶۹.....	۷-۳ معرفی ابزار های جمع آوری اطلاعات
۷۰.....	۸-۳ روش جمع آوری داده ها
۷۰.....	۹-۳ روش تجزیه و تحلیل داده ها
۷۱.....	۱۰-۳ مدل یابی معادلات ساختاری
۷۱.....	۱-۱۰-۳ پایه های مدل یابی معادلات ساختاری
۷۳.....	۲-۱۰-۳ موارد استفاده مدل یابی معادلات ساختاری
۷۶.....	فصل چهارم تجزیه و تحلیل اطلاعات
۷۷.....	۴-۱ مقدمه
۷۸.....	۴-۲ آمار توصیفی
۷۸.....	۴-۲-۲ بررسی وضعیت جنسیت در نمونه آماری

۷۹.....	۴-۲-۲- بررسی وضعیت تحصیلات در نمونه آماری
۸۰.....	۴-۳-۲- بررسی وضعیت سن در نمونه آماری
۸۱.....	۴-۴- بررسی وضعیت سابقه کاری
۸۲.....	۴-۳- تحلیل یافته ها
۹۸.....	فصل پنجم نتیجه‌گیری و پیشنهادها
۹۸.....	۱-۵ مقدمه
۹۸.....	۲-۵ خلاصه یافته‌های پژوهش
۹۸.....	۱-۲-۵ نتایج آمار توصیفی
۹۹.....	۲-۲-۵ بحث و تفسیر نتایج تحقیق: بررسی رابطه متغیر های تحقیق
۱۰۲.....	۳-۲-۵ نتایج تحلیل مسیر مدل مفهومی
۱۰۳.....	۴-۲-۵ نتیجه گیری کلی
۱۰۳.....	۳-۵ محدودیت های تحقیق
۱۰۴.....	۴-۵ پیشنهادات تحقیق
۱۰۶.....	پیوست
۱۴۶.....	منابع

فهرست جداول :

جدول ۱-۳ توزیع سوالات پرسشنامه.....	۷۰
جدول ۴-۱ بررسی وضعیت جنسیت در نمونه آماری.....	۷۸
جدول ۴-۲ بررسی وضعیت تحصیلات در نمونه آماری.....	۷۹
جدول ۴-۳ بررسی وضعیت سن در نمونه آماری.....	۸۰
جدول ۴-۴ بررسی وضعیت سابقه کاری در نمونه آما.....	۸۱
جدول ۴-۵ بررسی رابطه بین موقعیت جغرافیایی و تنوع منابع مالی.....	۸۲
جدول ۴-۶ بررسی رابطه بین تعداد شعب و تنوع منابع مال.....	۸۳
جدول ۴-۷ بررسی رابطه بین فناوری اطلاعات و ارتباطات و تنوع منابع مالی.....	۸۴
جدول ۴-۸ بررسی رابطه بین تنوع خدمات و تنوع منابع مالی.....	۸۵
جدول ۴-۹ بررسی رابطه بین کیفیت خدمات و تنوع منابع مالی.....	۸۶
جدول ۴-۱۰ بررسی رابطه بین طراحی و زیبایی فضای داخلی و خارجی شعب و تنوع منابع مالی.....	۸۷
جدول ۴-۱۱ بررسی رابطه بین مهارت نیروی انسانی و تنوع منابع مالی.....	۸۸
جدول ۴-۱۲ بررسی رابطه بین تبلیغات و تنوع منابع مالی.....	۸۹
جدول ۴-۱۳ بررسی رابطه بین امکانات فیزیکی و تنوع منابع مالی.....	۹۰
جدول ۴-۱۴ بررسی رابطه بین اطلاع رسانی و ارائه آموزش به مشتریان و تنوع منابع مالی.....	۹۱
جدول ۴-۱۵ بررسی رابطه بین برخورد کارکنان با مشتریان و تنوع منابع مالی.....	۹۲
جدول ۴-۱۶ بررسی برآذش مدل در بخش عملکرد.....	۹۵
جدول ۴-۱۷ تخمین روابط.....	۹۶

فهرست نمودار:

شکل ۲-۱ تأثیر روش های مختلف مالی بر هزینه کل شرکت براساس نظریه ستی	۱۸
شکل ۲-۲ تأثیر نسبت بدھی به کل دارایی بر ارزش شرکت بر اساس نظر میلر و مودیلیانی	۲۰
شکل ۲-۳ ساختار سرمایه بهینه با توجه به نظریه نمایندگی	۲۶
شکل ۳-۱: مدل مفهومی تحقیق	۶۶
نمودار ۴-۱ بررسی وضعیت جنسیت در نمونه آماری	۷۸
نمودار ۴-۲ بررسی وضعیت تحصیلات در نمونه آماری	۷۹
نمودار ۴-۳ بررسی وضعیت سن در نمونه آماری	۸۰
نمودار ۴-۴ بررسی وضعیت سابقه کاری در نمونه آماری	۸۱
نمودار ۴-۵ مدل مفهومی تحقیق	۹۳
نمودار ۴-۶ مدل مفهومی در حال اندازه گیری	۹۴

فصل اول

کلیات تحقیق

۱-۱ بیان مسئله

بانک به عنوان بخش حیاتی در سیستم های مالی نقش مهمی را در توسعه اقتصادی کشورها بازی می کنند^۱(سعید و تامین ۲۰۱۱). بانکهای تجاری موسسات مالی هستند که وجود راکد مردم را جمع آوری کرده و به تجار، صاحبان صنایع و سایر متقاضیان تسهیلات اعطاء می کنند. در واقع، بانک با عملیات خود موجبات انتقال منابع را از اشخاصی که به علل مختلف مانند: فقدان دانش و تخصص، کمبود سرمایه و ترس از ریسک سرمایه گذاری، نمی خواهند یا نمی توانند در فعالیتهای اقتصادی مشارکت نمایند به اشخاصی که برای سرمایه گذاری به منابع مالی محتاجند، فراهم می سازد و از آنجایی که هدف بانک تجاری کسب سود است، طبیعی است بانک با استیمنی منابع را هرچه ارزان قیمت تر جذب کرده و با حداکثر نرخ سود به متقاضیان تسهیلات دهد. از این رو، هدف اولیه و اساسی بانک همانند سایر سازمان های انتفاعی، حداکثر کردن ثروت صاحبان آن می باشد (rstemi و همکاران، ۱۳۹۰). در بانکداری نوین مؤلفه های متعددی وجود دارند که بررond جذب منابع پولی بانکها و مؤسسات مالی تأثیر می گذارند. شناسایی و تعیین میزان تأثیر نوع ارتباط این مؤلفه ها با موفقیت بانکها در تجهیز منابع پولی مقوله ای مهم می باشد. امروزه شرایط و موقعیت های مؤسسات مالی و بانکها با یکدیگر یکسان نیست و ممکن است مؤلفه های تأثیرگذاربر تامین منابع پولی حتی برای هر یک از شعب یک گروه بانکی متفاوت باشد . (یزدانی دهنوی، ۱۳۸۹) رعایت و اجرای اصولی و منطقی هر یک از این مؤلفه ها در جذب منابع مالی توسط بانک می تواند در توانمند بودن بانک بوده و قدرت بانک را در جذب منابع مالی و بالطبع توان آن در پرداخت وام را تعیین نمایند . برخی از این مؤلفه های تأثیر گذار بر میزان جذب منابع مالی شامل مؤلفه های فناوری اطلاعات و ارتباطات، مهارت ، نیروی انسانی شاغل در بانکها، تنوع و کیفیت خدمات بانکی، رضایت مشتریان از کارکنان و مطلوبیت محیط داخلی و محل استقرار شعب و مؤلفه های موثر دیگر در زمینه جذب منابع که در ادامه این تحقیق بیان می گردد. در بانکداری نوین این موارد ابزارهای مهمی هستند که برای جذب بهینه منابع پولی از آنها استفاده می شود. گرچه عواملی چون صنعتی شدن جوامع،

^۱ Said & tumin

گسترش و تحول در فعالیت های اجتماعی و در نتیجه پدیدار شدن نیازهای جدید از عوامل مهم و اثر گذار در ایجاد و گسترش نهادهای مالی بوده اند ولی توسعه و پیشرفت های اقتصادی نیز یکی از مهمترین عوامل در گسترش و تحول این نهادها به شمار می روند، در واقع نهادهای مالی جهت تسهیل در پیشرفت های دیگر نهادهای اقتصادی شکل گرفته اند و لذا می توان عنوان نمود وجود نهادها و بازارهای مالی پیشرفت همراه با به کارگیری روش های نوین، با درجه توسعه یافتنی یک کشور ارتباط مستقیم دارد. در این شرایط جذب بیشتر منابع مالی و رقابت مؤثر در جذب این منابع توسط گروه های مختلف بانکی از موضوعاتی است که مورد توجه نهاد های مالی و اعتباری قرار داشته و دارد. البته گرچه بلاfaciale پس انقلاب با حذف بانک های خصوصی، همه گروه های بانکی زیر نظر دولت اداره شدند، ولی کم و بیش در جذب بیشتر منابع مالی با یکدیگر به رقابت پرداخته اند. امروزه به جز رقابت بین گروه های بانکی دولتی و خصوصی موجود، ایجاد بانک های خصوصی جدید، مؤسسات مالی و اعتباری جدید و همچنین گسترش دامنه فعالیت مؤسسات قرض الحسنه نیز مزید بر علت شده و لذا در سیستم بانکی کشور در جذب منابع مالی به رقابت پرداخته اند(رازانی ۱۳۸۲). در این میان یکی از استراتژی های کاربردی به منظور مقابله با این تهدید و تبدیل آن به فرصت، تنوع بخشیدن به روش های تامین مالی در بانک می باشد. در این تحقیق نیز تلاش داریم تا به بررسی تنوع مالی موجود در بانک مسکن پردازیم.

سوال اصلی:

- عوامل موثر بر متنوع سازی منابع مالی بانک مسکن استان تهران چیست؟

۱-۲ سابقه و ضرورت انجام تحقیق

در زمینه تنوع بخشی تامین مالی در بانک ها تحقیقاتی صورت نگرفته و اکثر تحقیقات در این حوزه به بررسی تامین مالی در بانک ها، اولویت بندی، مدل سازی و غیره پرداخته اند که در ادامه برخی از این تحقیقات بیان می گردد:

مغوبی نژاد (۱۳۷۸) در تحقیق خود تحت عنوان "بررسی عوامل مؤثر بر افزایش میزان سپرده گذاری مشتریان در شعب بانک تجارت شهرستان رفسنجان (از دیدگاه مشتریان)" به بررسی مهمترین عوامل مؤثر در افزایش میزان سپرده گذاری از دیدگاه مشتریان، که از سرمایه های ارزنده بانک محسوب میشوند، پرداخت و به این نتیجه رسید که عوامل بهبود روابط اجتماعی کارکنان با مشتریان، ویژگیهای فردی خوب و مناسب کارکنان، تبلیغات، میزان سودپرداختی و عرضه خدمات مطلوب، رامهم دانست. به منظور آزمون فرضیات تحقیق از طریق پرسشنامه و نیز اطلاعات آماری شعب بانک تجارت شهرستان رفسنجان در سال ۱۳۷۸ جمع آوری و سپس با استفاده از روش های مناسب آماری ارتباط هر یک از عوامل مذکور با میزان افزایش میزان سپرده مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفته است.

بنابراین روش تحقیق آن توصیفی-پیمایشی است. (مغوبی نژاد ۱۳۷۸)

رازانی (۱۳۸۲) در پایان نامه خود با عنوان "بررسی و معرفی روش های جدید و مؤثر جذب منابع مالی در شعب بانک تجارت استان لرستان" به بررسی عوامل مؤثر در جذب منابع مالی در گروه بانکی تجارت در استان لرستان از قبیل: ارائه تسهیلات سهیلت، فضای فیزیکی مطلوب، تجدید نظر در شیوه جوائز، اهمیت قائل شدن برای مشتری، قوانین و مقررات مناسب، جذب منابع بلند مدت نموده است و همچنین به بررسی میزان رقابت پذیری بین گروه های بانکی کشور، بررسی روند متغیرهای پولی کشور طی دوره (۱۳۷۴-۱۳۸۰) و همچنین عملکرد بانک مزبور با سایر گروه های بانکی پرداخته است. در این تحقیق، روش توصیفی-پیمایشی مورداستفاده قرار گرفته است. (رازانی ۱۳۸۲)

حضرما (۱۳۸۵) در مقاله ای تحت عنوان "عوامل موثر بر تجهیز منابع مالی کشور" عوامل فن آوری اطلاعات و ارتباطات، مهارت نیروی انسانی شاغل در بانکها، تنوع و کیفیت خدمات بانکی،

رضایت مشتریان از کارکنان و مطلوبیت محیط داخلی و محل استقرار شعب در بانکداری نوین، ابزارهای مهمی هستند که برای جذب بهینه منابع پولی از آنها استفاده می‌شود.

آبهیمان و همکاران^(۲۰۰۹) با مطالعه برخی شعبه‌های بانک‌های بزرگ دولتی هند، عواملی همچون نیروی انسانی، سطح تحصیلات کارکنان، محیط بانک، محل استقرار و موقعیت مکانی بانک، تبلیغات، قوانین و مقررات دولتی و کاهش دخالت‌های دولت در امور بانکی را از عوامل مؤثر بر جذب سپرده‌های مردم بر شمرده اند. به عقیده آنها مهمترین و اثرگذارترین عامل جذب سرمایه‌های افراد، نیروی انسانی است (آبهیمان، سوبهاش واشوک^۱ ۲۰۰۹).

یونگ‌جانگ^۲ (۲۰۰۶) به مطالعه سودآوری بلندمدت در بانک‌های تایوان پرداختند و به این نتیجه رسیدند که خدمات بانکی مهمترین عامل در سودآوری و کسب منفعت برای شعب بانکی مورد مطالعه محسوب می‌شود. در ادامه کارکنان بانک‌ها مهمترین و اساسی‌ترین عامل جهت دستیابی به افزایش سودآوری و کسب منفعت محسوب شده است. (یونگ چنگ و جون هوا ۲۰۰۶)

۱-۳ ضرورت انجام تحقیق

بانکها به عنوان موسسات مالی و خدماتی نقش تعیین کننده‌ای در گردش پول و ثروت جامعه به عهده داشته و از این‌رو از جایگاه ویژه‌ای در اقتصاد هر کشور برخوردارند. در این راستا فعالیت مطلوب و موثر بانکها می‌تواند در رشد بخش‌های مختلف اقتصادی و افزایش سطح کمی و کیفی تولیدات اثرات مهمی بر جای گذارد. در نظام بانکی هر کشور، تجزیه و تحلیل بانکها با مقاصد گوناگونی مانند ارزشیابی سهام، سودآوری، ارزیابی عملکرد، کارایی و ... صورت می‌گیرد، ضمن آنکه تجربه وقوع بحران مالی اخیر و اثرات مخرب ناشی از انتقال بحران از بخش پولی به بخش واقعی اقتصاد، لزوم توجه هر چه بیشتر به مقوله مدیریت منابع مالی و سرمایه‌ای در فعالیتهای بانکی آشکار ساخته است. منبع اولیه موسسات مالی بخصوص بانک‌ها آورده‌هایی است که توسط مشتریان خصوصی، دولتی و شرکتی در این بانک‌ها با انواع مختلف به مقاصد مختلف قرار می‌گیرند

^۱ Abhiman

^۲ Young cheng

با توجه به این مورد می توان اهمیت منابع مالی را برای بانک ها بیان نمود . از طرفی زمانی سازمان ها و موسسات مالی می توانند به اهداف خود نایل آیند که توان جذب این منابع را داشته باشند . امروز در سیستم بانکی کشور با انواع چالش های مختلفی روبرو می باشیم . تحریم های خارجی ، افزایش تعداد بانک های رقیب ، خروج برخی از سرمایه ها از بانک ها به سمت فعالیت های سود آور دیگر و برخی دیگر از این دست موارد باعث شده تا در مسیر جذب منابع مالی بانک ها اختلال ایجاد شود . که این امر در کنار حیاتی بودن جذب منابع برای بانک ها مشکلات زیادی را بوجود آورده است . با توجه به اهمیت این بحث در این تحقیق به بررسی یکی از راهکارهای افزایش توان تامین مالی بانکی با نام تنوع بخشی تامین مالی در بانک مسکن می پردازیم .

۱-۴ اهداف مشخص تحقیق (شامل اهداف آرمانی، کلی، اهداف ویژه و کاربردی)

۱-۴-۱ هدف اصلی

- شناسایی عوامل موثر بر تامین مالی و رابطه آن با افزایش سطح جذب منابع مالی در بانک مسکن استان تهران.

۱-۴-۲ اهداف فرعی

- بررسی ساختار تامین مالی و تنوع بخشی در تامین مالی و همچنین تاثیر آن بر افزایش جذب منابع مالی بانک مسکن.

• شناسایی عوامل موثر

- شناسایی عوامل موثر در افزایش سطح جذب منابع مالی در بانک مسکن.

۱-۵ فرضیات تحقیق

- موقعیت جغرافیایی شعب بر تنوع منابع مالی بانک مسکن استان تهران موثر است.
 - تعداد شعب بر تنوع منابع مالی بانک مسکن استان تهران موثر است.
 - فناوری اطلاعات و ارتباطات بر تنوع منابع مالی بانک مسکن استان تهران موثر است.

- تنوع و کیفیت خدمات بر تنوع منابع مالی بانک مسکن استان تهران موثر است.
- طراحی و زیبایی فضای داخلی و خارجی شعب بر تنوع منابع مالی بانک مسکن استان تهران موثر است.
- مهارت نیروی انسانی شعب بر تنوع منابع مالی بانک مسکن استان تهران موثر است.
- تبلیغات بر تنوع منابع مالی بانک مسکن استان تهران موثر است.
- امکانات فیزیکی شعب بر تنوع منابع مالی بانک مسکن استان تهران موثر است.
- اطلاع رسانی و ارائه آموزش به مشتریان بر تنوع منابع مالی بانک مسکن استان تهران موثر است.
- برخورد کارکنان با مشتریان با تنوع منابع مالی بانک مسکن استان تهران موثر است.

۱-۶ تعاریف واژگان

۱-۶-۱ فناوری اطلاعات و ارتباطات

عبارت است از شبکه های مدیریت تولید، پردازش، توزیع و مصرف بهینه اطلاعات به منظور افزایش کارایی نظام (هزبر کیانی و اخوان، ۱۳۸۶).

۱-۶-۲ کیفیت خدمات

کیفیت پدیده‌ای چند بعدی است. بنابر این رسیدن به کیفیت خدمات، بدون شناسایی جنبه‌های مهم کیفیت امکان‌پذیر نیست. زیثامل و همکارانش^۱ (۱۹۹۱) در تحقیقات اولیه خود به ۱۰ بعد از ابعاد کیفیت خدمات اشاره کردند. لیکن آنها در بررسی‌های بعدی خود بین ارتباطات، شایستگی، تواضع، قابلیت اعتماد و امنیت و نیز بین دسترسی و درک کردن همبستگی قوی یافتند. بنابراین ابعاد اخیر را در دو بعد کلی اطمینان خاطر و همدلی ترکیب کردند. بدین ترتیب آنها ابعاد

^۱ Zeithamel et al

پنجمگانه عوامل محسوس، قابلیت اعتماد، پاسخگویی و همدلی و قابلیت اعتماد را به عنوان پایه‌ای برای ساختن ابزاری جهت سنجش کیفیت خدمات که به مدل سر کو آل معروف است، به کار بردند.

۱-۶-۳- مهارت نیروی انسانی

به طور کلی مهارت‌های منابع انسانی را می‌توان در قالب مهارت‌های انسانی، شامل ایجاد ارتباط با همکاران، مهارت‌های فنی، شامل توانایی کار با ابزار‌های سازمانی و توانایی‌های ادراکی شامل درک پیچیدگی‌های کل سازمان و تصور همه عناصر و اجزای تشکیل‌دهنده کار و فعالیت سازمانی به صورت یک کل واحد (سیستم) می‌باشد (رضاییان، ۱۳۸۳).

۱-۶-۴- تبلیغات

تبلیغات عبارت است از : بخش زیادی از آگهی‌ها که در آن‌ها هدف - خبر گیرنده نیست - بلکه فروش بیشتر برای آگهی دهنده است و معتقد است که در قسمت زیادی از پیکارهای تبلیغاتی که در آن‌ها هدف - سود گیرنده نیست - بلکه انتخاب نامزد هدف است را در برخواهد گرفت(شاه محمدی، ۱۳۹۰).

۱-۶-۵- امکانات فیزیکی

تجهیزات و مدارک مدرن و مطابق با فناوری روز ، متناسب بودن فضای بانک و تعداد باجه ها با توجه به تعداد مراجعین، وجود امکاناتی از جمله صندلی‌های راحت، آب سرد کن، سیستم سرمایشی و گرمایشی مناسب و فضای مطبوع می‌باشد.

۱-۶-۶- رفتار و نحوه برخورد کارکنان با مشتریان (مشتری مداری)

رعایت احترام افراد در لحن و نحوه صحبت با آنان توسط کارکنان، حفظ اسرار مشتریان و ایجاد اعتماد در آنان از طریق رفتارهای مطلوب کارکنان، گوش دادن و اهمیت دادن به پرسشها و مشکلات مشتریان با صبر و حوصله توسط کارکنان، خوش برخورد ، صبور و متبعی بودن کارکنان و