



دانشگاه پیام نور مرکز کرج

بخش علمی مدیریت، اقتصاد و حسابداری

پایان نامه

برای دریافت مدرک کارشناسی ارشد

رشته : مدیریت اجرائی (گرایش استراتژیک)

عنوان پایان نامه:

**بررسی رابطه مدیریت عملکرد استراتژیک و اثربخشی عملکرد**

**سازمان (مطالعه موردی شرکت لبندی پاک)**

رویا حسینی

استاد راهنما : دکتر حبیب الله دانا

استاد مشاور : دکتر شهرام هاشم نیا

آذر ۱۳۹۱

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِيْمِ



دانشگاه پیام نور مرکز کرج

بخش علمی مدیریت، اقتصاد و حسابداری

پایان نامه

برای دریافت مدرک کارشناسی ارشد

رشته : مدیریت اجرائی (گرایش استراتژیک)

**عنوان پایان نامه:**

**بررسی رابطه مدیریت عملکرد استراتژیک و اثربخشی عملکرد**

**سازمان (مطالعه موردی شرکت لبینات پاک)**

رویا حسینی

استاد راهنما : دکتر حبیب الله دانا

استاد مشاور : دکتر شهرام هاشم نیا

۱۳۹۱ آذر

پیوست ۳ (صورتجلسه دفاع از پایان نامه)

تاریخ: ...../...../.....

شماره: .....



بسمه تعالیٰ

**صورتجلسه دفاع از پایان نامه دوره کارشناسی ارشد**

جلسه دفاع از پایان نامه دوره کارشناسی ارشد خانم /

آقای .....

دانشجوی رشته ..... به شماره دانشجویی .....

تحت عنوان «.....»

با حضور هیات داوران در روز ..... مورخ ..... ساعت ..... در محل

ساختمان ..... برگزار شد و هیات داوران پس از بررسی، پایان نامه مذکور را

شایسته نمره به عدد ..... با درجه ..... به حروف ..... تشخیص داد.

ردیف	نام و نام خانوادگی	هیات داوران	مرتبه دانشگاهی	دانشگاه/موسسه	امضاء
۱		استاد راهنمای			
۲		استاد مشاور			
۳		استاد داور			
۴	نماینده تحصیلات تكمیلی				

## گواهی اصالت

اینجانب رویا حسینی دانشجوی ورودی سال ۱۳۸۷ مقطع کارشناسی ارشد رشته مدیریت اجرایی گواهی می‌نمایم چنانچه در پایان نامه خود از فکر، ایده و نوشه دیگری بهره گرفته‌ام با نقل قول مستقیم یا غیرمستقیم منع و مأخذ آن را نیز در جای مناسب ذکر کرده‌ام. بدیهی است مسئولیت تمامی مطالبی که نقل قول دیگران نباشد بر عهده خویش می‌دانم و جوابگوی آن خواهم بود.

دانشجو تایید می‌نماید که مطالب مندرج در پایان نامه (رساله) نتیجه تحقیقات خودش می‌باشد و در صورت استفاده از نتایج دیگران مرجع آن را ذکر نموده است.

نام و نام خانوادگی دانشجو

تاریخ و امضاء

اینجانب رویا حسینی دانشجوی ورودی سال ۱۳۸۷ مقطع کارشناسی ارشد رشته مدیریت اجرایی گواهی می‌نمایم چنانچه براساس مطالب پایان نامه خود اقدام به انتشار مقاله، کتاب و ... نمایم ضمن مطلع نمودن استاد راهنما، با نظر ایشان نسبت به نشر مقاله، کتاب و ... به صورت مشترک و با ذکر نام استاد راهنما مبادرت نمایم.

نام و نام خانوادگی دانشجو

تاریخ و امضاء

کلیه حقوق مادی مترتب از نتایج مطالعات، آزمایشات و نوآوری ناشی از تحقیق موضوع این پایان نامه متعلق به دانشگاه پیام نور می‌باشد.

آذر ۱۳۹۱

تعدیم به مادرم

نماز پرداز لطف، هربانوی طراوت زندگیم.

تعدیم به پدرم

خورشیدگرم پو، تابنده و مستی بخش زندگیم.

تعدیم به همسر عزیزم

که وجودشان روشنی بخش حیاتم، کلامشان راه کشای طریقتم و هر شان

تسلاسی وجودم است.

## پاگذری

سپاس بکران ایزد منان را که در پرتو لایزر اش توفیق آموختن میسر کردید.

رحمت واسعه اش فرصتی معتبرم داد و بر خود لازم می دانم تا از محضر استادان گرفتار شدم

دکتر حبیب الله دانایی و دکتر شهرام هاشم نیا

مراتب تقدیر و مشکر خود را که در تهیه این پژوهه مساعدت نموده اند، اعلام نمایم که با نظرات

خردمندانه و مساعدت های بیدریغشان، تکوین این مجموعه را میسر ساختند.

## چکیده

هدف از انجام این تحقیق بررسی رابطه مدیریت عملکرد استراتژیک و اثر بخشی عملکرد سازمانی در شرکت لبیات پاک می باشد.

- تحقیق از دیدگاه هدف کاربردی، از نظر نحوه گرد آوری داده ها، توصیفی پیمایشی و مهمترین ابزار جمع آوری داده های آن، پرسشنامه می باشد برای طراحی پرسشنامه ابتدا با دو نفر از کارشناسان شرکت لبیات پاک مصاحبهای داشتیم و مجموع عواملی که ممکن بود بر اثر بخشی عملکرد سازمان موثر باشد را مشخص ساختیم سپس پرسشنامه براساس مقیاس 7 مرتبه‌ای لیکرت طراحی و تدوین شد جهت سنجش روایی و پایایی پرسشنامه‌ها هم ابزار گردآوری اطلاعات با هماهنگی و تایید اساتید مورد استفاده قرار گرفته تا بدین وسیله اطمینان از روایی تحقیق حاصل شود و جهت سنجش پایایی هم از روش آلفای کرونباخ استفاده شده است و نتایج دلالت بر پایایی پرسشنامه‌ها دارد. در این تحقیق دو معیار رضایت مشتری و میزان فروش سودآوری به عنوان معیارهای اثربخشی عملکرد سازمان در نظر گرفته شده است.

به منظور سنجش فرضیات تحقیق از آزمون‌های همبستگی و رگرسیون خطی استفاده گردید. کلیه محاسبات و تحلیل‌های آماری با نرم افزار SPSS انجام شده است.

نتایج تحقیق نشان می دهد رابطه مثبت و معناداری میان مدیریت عملکرد استراتژیک و رضایت مشتری ( $r=0.299$ ) و میزان فروش و سود آوری ( $r=0.544$ ) به عنوان معیارهای اثر بخشی عملکرد سازمانی وجود دارد. به عبارت دیگر، نتایج کلی تحقیق اذعان دارد که اگر به کارکردهای مدیریت عملکرد از منظر استراتژیک نگاه شود و متناسب با آن برنامه ریزی صورت پذیرد، عملکرد سازمانی افزایش و بهبود خواهد یافت.

موضوع گرایش استراتژیک و تعیین استراتژی های سازمانی به ویژه در حوزه مدیریت عملکرد در ایران کمتر کار شده است و محققین چندانی در این موضوع به مطالعه و بررسی نپرداخته اند. تحقیق حاضر از جمله محدود کارهایی است که در حوزه استراتژیک و عملکرد سازمانی به انجام رسیده است.

**کلید واژه‌ها:** مدیریت عملکرد استراتژیک، اثربخشی،

## فهرست مطالب

عنوان	صفحه
فصل اول : کلیات تحقیق	
۱-۱- مقدمه	۲
۲-۱- موضوع تحقیق	۲
۳-۱- بیان مسأله تحقیق	۲
۴-۱- اهمیت و ضرورت تحقیق	۳
۵-۱- اهداف تحقیق	۴
۶-۱- سؤال های تحقیق	۴
۷-۱- فرضیه های تحقیق	۵
۸-۱- قلمروی تحقیق	۵
۹-۱-۱- قلمرو مکانی	۵
۹-۱-۲- قلمرو زمانی	۵
۹-۱- تعریف عملیاتی متغیرها	۶
۹-۱-۱- مدیریت عملکرد	۶
۹-۲-۱- کارایی	۷
۹-۳-۱- اثربخشی	۷
۹-۴-۱- بهره وری	۷

## فصل دوم : ادبیات موضوع

۱-۲- مقدمه	۹
۲-۱- مدیریت منابع انسانی	۹
۲-۱-۱- مراحل عمله فرایند مدیریت منابع انسانی	۱۲
۲-۲-۱- وظایف مدیریت منابع انسانی	۱۲

۱۴	۳-۲- مفهوم استراتژی و مدیریت استراتژیک
۱۶	۴-۲- مدیریت استراتژیک منابع انسانی
۱۸	۱-۴- تاریخچه شکل گیری مدیریت منابع انسانی استراتژیک
۱۹	۲-۴-۲ - ضرورت بکارگیری مدیریت استراتژیک منابع انسانی
۲۱	۵-۲- تفاوت مدیریت منابع انسانی و مدیریت استراتژیک منابع انسانی
۲۲	۶-۲- کارکردهای مدیریت استراتژیک منابع انسانی
۲۴	۷-۲- استراتژی های تامین ، جذب و استخدام کارکنان
۲۷	۸-۲- استراتژی توسعه منابع انسانی
۲۷	۹-۲- استراتژی مدیریت عملکرد کارکنان
۲۸	۱۰-۲- استراتژی جبران خدمات و پاداش
۳۱	۱۱-۲- استراتژی روابط کارکنان
۳۴	۱۲-۲- کارکردهای مدیریت منابع انسانی
۳۵	۱-۱۲-۲- طراحی شغل
۳۶	۲-۱۲-۲- کارگزینی
۳۶	۳-۱۲-۲- آموزش
۳۷	۴-۱۲-۲- ارزیابی عملکرد
۴۰	۵-۱۲-۲- پاداش
۴۲	۶-۱۲-۲- حمایت سازمانی
۴۲	۱۳-۲- مدیریت استراتژیک
۴۵	۱۴-۲- تعریف استراتژی و مدیریت استراتژیک
۵۸	۱۵-۲- عملکرد سازمانی
۶۳	۱۶-۲- پیشینه تحقیق

## فصل سوم : روش شناسی تحقیق

۷۱	۱-۳- مقدمه
۷۱	۲-۳- رویکرد تحقیق با توجه به هدف

۷۱	۱-۲-۳- تحقیقات اکتشافی
۷۲	۲-۲-۳- تحقیقات توصیفی
۷۲	۳-۲-۳- تحقیقات تشریحی
۷۲	۳-۳- نوع تحقیق با توجه به هدف
۷۲	۴-۳- روش انجام تحقیق
۷۳	۴-۴-۱- روش توصیفی- کیفی
۷۴	۴-۴-۱- روش پیمایشی
۷۴	۴-۲-۱- روش همبستگی
۷۴	۵-۳- روش های جمع آوری اطلاعات
۷۵	۱-۵-۳- اطلاعات ثانویه
۷۵	۲-۵-۳- اطلاعات اولیه
۷۵	۱-۲-۵-۳- مصاحبه
۷۶	۲-۲-۵-۳- پرسشنامه
۷۷	۶-۳- مدل مفهومی تحقیق
۷۷	۷-۳- جامعه آماری
۷۷	۸-۳- تحلیل پرسشنامه
۷۸	۱-۸-۳- سنجش روایی و پایایی پرسشنامه
۸۴	۹-۳- خلاصه فصل و نتیجه گیری

## فصل چهارم : تجزیه و تحلیل داده ها

۸۶	۱-۴- مقدمه
۸۶	۲-۴- انواع تجزیه تحلیل
۸۶	۴-۱-۲-۴- تجزیه تحلیل توصیفی
۸۷	۴-۳- مشخصات پاسخگویان
۸۹	۴-۴- وضعیت پاسخگویان از لحاظ جنسیت

۹۰	۴-۵- وضعیت پاسخگویان از لحاظ سن
۹۱	۴-۶- وضعیت پاسخگویان از لحاظ تحصیلات
۹۳	۴-۷- وضعیت پاسخگویان از لحاظ سابقه فعالیت در شرکت
۹۴	۴-۸- شاخص های توصیفی
۹۶	۴-۹- روش تجزیه و تحلیل استنباطی
۹۷	۴-۱-۹- فرضیات مطروحة در پژوهش
۹۷	۴-۲-۹- روند تجزیه و تحلیل فرضیات پژوهش به کمک آمار استنباطی
۹۷	۴-۳-۹- بررسی نرمال بودن متغیرها
۹۸	۴-۱۰- بررسی فرضیات از لحاظ وجود رابطه همبستگی معنادار
۱۰۱	۴-۱۱- آزمون های رگرسیون
۱۰۵	۴-۱۲- خلاصه فصل و نتیجه گیری

## فصل پنجم: نتیجه گیری و پیشنهادات

۱۰۷	۱-۵- مقدمه
۱۰۷	۲-۵- نتایج کلی
۱۰۸	۳-۵- نتایج عملیاتی یا کاربردهای تحقیق
۱۰۸	۴-۵- جنبه نوآوری تحقیق
۱۰۹	۵-۵- پیشنهادات برای انجام تحقیقات آتی
۱۱۱	منابع

## فهرست جداول

۲۶	جدول ۱-۱- منابع تهیه نیروهای انسانی سازمان
۳۱	جدول ۲-۲- استراتژی های منابع انسانی و مولفه های آن
۳۳	جدول ۲-۳- کارکردهای مدیریت منابع انسانی موثر بر عملکرد
۴۱	جدول ۲-۴- مثالهایی از پاداش های درونی و بیرونی
۶۰	جدول ۲-۵- شاخص های ارزیابی عملکرد غیر مالی
۸۰	جدول ۳-۱: بررسی گویه ها و مولفه های تحقیق از لحاظ پایایی
۸۸	جدول ۴-۱: مشخصات و ویژگی های جمعیت شناختی پاسخگویان در حالت کلی
۸۹	جدول ۴-۲: وضعیت پاسخگویان (کل) از لحاظ جنسیت
۹۰	جدول ۴-۳: وضعیت پاسخگویان (کل) از لحاظ سنی
۹۱	جدول ۴-۴: مقایسه وضعیت نمونه انتخابی بر اساس تحصیلات
۹۳	جدول ۴-۵: وضعیت پاسخگویان از لحاظ سابقه فعالیت
۹۵	جدول ۴-۶: شاخص های توصیفی مربوط به عملکرد سازمانی
۹۶	جدول ۷-۴: شاخص توصیفی مدیریت عملکرد استراتژیک
۹۸	جدول ۸-۴: آزمون کولموگوروف- اسمیرنوف متغیرهای تحقیق
۹۹	جدول ۹-۴: همبستگی و معناداری همبستگی میان مدیریت عملکرد استراتژیک و رضایت مشتری
۹۹	جدول ۱۰-۴: وضعیت همبستگی بین مدیریت عملکرد استراتژیک و رضایت مشتری
۱۰۰	جدول ۱۱-۴: همبستگی و معناداری همبستگی میان مدیریت عملکرد استراتژیک و میزان فروش و سود آوری
۱۰۰	جدول ۱۲-۴: وضعیت همبستگی بین مدیریت عملکرد استراتژیک و میزان فروش و سود آوری
۱۰۱	جدول ۱۳-۴: تجزیه تحلیل ANOVA
۱۰۲	جدول ۱۴-۴: محاسبه ضرایب و معناداری مدیریت عملکرد استراتژیک - رضایت مشتری
۱۰۲	جدول ۱۵-۴: تجزیه تحلیل ANOVA
۱۰۳	جدول ۱۶-۴: محاسبه ضرایب و معناداری رگرسیون عملکرد- فروش
۱۰۷	جدول ۱-۵ خلاصه نتایج فرضیات

## فهرست اشکال

۱۲	شکل ۲-۱-۲- مراحل مدیریت منابع انسانی
۱۴	شکل ۲-۲- وظایف مدیریت منابع انسانی
۲۴	شکل ۲-۳-۲- کارکردهای مدیریت منابع انسانی استراتژیک
۳۹	شکل ۲-۴-۲- مراحل ارزیابی در سیستم ارزیابی
۴۲	شکل ۲-۵-۲- ابعاد مدیریت استراتژیک در تحقیق
۶۲	شکل ۲-۶-۲- شاخص های ارزیابی عملکرد سازمانی
۷۷	شکل ۳-۱-۳- مدل مفهومی تحقیق

## فهرست نمودارها

- ۸۹ نمودار ۱-۴ : مقایسه وضعیت مردان و زنان در نمونه انتخابی
- ۹۱ نمودار ۲-۴ : مقایسه وضعیت سنی مردان و زنان در نمونه انتخابی
- ۹۲ نمودار ۳-۴ : مقایسه وضعیت تحصیلات در نمونه انتخابی
- ۹۲ نمودار ۴-۴ : مقایسه وضعیت نمونه انتخابی از لحاظ سطح تحصیلات
- ۹۴ نمودار ۵-۴ : مقایسه وضعیت نمونه انتخابی از لحاظ سابقه فعالیت

او

# کلیقات

## ۴۰۵

تحقیقات نشان می دهد که سازمانهای سنتی و سلسله مراتبی که مدیریت بر پایه دیدگاه فرماندهی و کنترل است تنها ۲۵ درصد ظرفیت منابع انسانی بکار گرفته می شود امروز در زمانه ای زندگی می کنیم که هر سازمانی نتواند سریع تر ، ارزانتر و با کیفیت بالاتر از رقبای جهانی خود تولید کند از صحته بازار حذف می گردد . در میدان رقابت پر هیاهو تنها سازمانهایی ماندگار است که از تمامی ظرفیت منابع انسانی خود بهره گیرد و آنان که الگوهای سنتی مدیریت را که مبتنی بر فرماندهی مدیر و فرمانبری کارکنان است بر می گزینند رفتندی است . آنچه مدیران امروز به دنبال آن هستند یافتن راه حل مشکلات کار با استفاده از مدارک و دفاتر و در فاصله زمانی کوتاهتر است . مدیریت عملکرد را می توان در واقع یک روش استراتژیک و یکپارچه دانست هم از این جهت که روشی برای مهیا کردن موقعیتی پایدار به منظور عبور عملکرد کارکنان در سازمان می باشد و هم به واسطه افزایش قابلیتهای مشارکتی فردی و گروهی که در بین کارکنان ایجاد می نماید . مدیریت عملکرد با تاثیر مثبت بر عملکرد سازمان افزایش بهره وری افزایش کار و خدمات و ارتقا سطح رضایتمندی مشتریان را فراهم می نماید .

این فصل ضمن مروری بر موضوع تحقیق بیان مسأله تحقیق، اهداف، فرضیه‌ها، سوالات تحقیق، قلمرو تحقیق و در نهایت، تعریف‌های متغیرهای عملیاتی، سعی در ترسیم تصویر و ذهنیتی جامع از کلیات این تحقیق خواهد داشت.

## ۴۰۶ موجہ

موضوع این پژوهش بررسی رابطه مدیریت عملکرد استراتژیک و اثر بخشی عملکرد سازمانی می باشد.

## ۴۰۷ بیان ذله

جان دیوی (۱۹۳۳) در کتاب «چگونه ما فکر می کنیم» می گوید: «اولین مرحله تحقیق

احساس وجود یک مسئله است (نراقی و نادری، ۱۳۷۵). آلبرت انیشتین اشاره می کند: «تعریف و بیان مسئله مهم تر از حل مسئله است، به عبارتی مسئله ای که خوب حل جی شود نصف آن حل است» (میرآبی، ۱۳۸۲)

افزایش جو رقابتی سبب شده است که سازمان های امروز، با مشکلات و مسائل مختلفی مواجه گردند. فرایند جهانی شدن و به وجود آمدن سازمان تجارت جهانی، پیشرفت های وسیع در حوزه تکنولوژی و فن آوری، تغییرات سریع در الگوهای مصرف و تقاضا، کمبود منابع ، افزایش تعداد تولید کنندگان و هزینه های بالای تولید چالش هایی هستند که بنگاه ها و شرکت های مختلف با آن روبرو هستند. ارتقای عملکرد سازمانی همواره یکی از اهداف اصلی سازمانها و واحدهای کسب و کار بوده است. این عملکرد از جنبه های مختلف مانند عملکرد مالی، عملکرد انسانی و بهره وری دنبال می شود و مدیران همواره در صددند تا به بهبود عملکرد سازمانی کمک نمایند. عوامل متعددی بر عملکرد سازمانها تاثیر گذارند به طوری که شاید نتوان لیست جامعی از مجموع آنها تهیه نمود. اما با این حال در سالهای اخیر، به طور قابل توجهی بر مقوله مدیریت عملکرد استراتژیک و علی الخصوص برنامه ریزی استراتژیک و تاثیرات مثبت آن بر اثر بخشی عملکرد سازمانی تاکید می شود. اهمیت این دو مقوله از آن جهت بالاست که همگی جز منابع موجود سازمانها محسوب می گردند و به منظور ارتقای آنها، نیازی به سرمایه گذاری قابل توجه نیست. از آنجایی که اغلب سازمانها، در صددند تا با استفاده از منابع موجود و با صرف حداقل هزینه ممکن، عملکرد خود را بهبود بخشنده، استفاده از منابع موجود اهمیت دو چندانی می یابد.

اما سوالی که مطرد می گردد این است که چگونه می توان با استفاده از منابع موجود، عملکرد سازمان را ارتقایشید چگونه با در نظر گفتن شرایط و عوامل بازار، می توان از اهرم هایی مانند مدیریت استراتژیک در جهت افزایش اثربخشی عملکرد سازمانی بهرهورده

## ۱-۱-۱ میت و دورک

فعالیت در شرایط رقابتی سبب شده است تا سازمانها، بیش از پیش به اهمیت بازنگری در روش‌های افزایش و بهبود عملکرد سازمانی توجه کنند. محققین و صاحبنظران اذعان دارند که در شرایط کنونی،

شرکت ها مجبورند تا بیشتر بر فعالیت رقبا تمرکز داشته باشند، شرایط بازار را به طور مستمر ارزیابی کنند، به دنبال راه های کاهش هزینه و مخارج باشند، عملکرد خود را بهبود بخشنند و به منظور جلب رضایت بیشتر مشتریان تلاش کنند. از آن جایی که مهمترین عامل تولیدی هر سازمان منابع انسانی آن می باشد، ضروری است نقش مدیریت عملکرد، بعنوان یکی از راهبردهای توسعه و به روز آوری منابع انسانی، در بهبود عملکرد کارکنان و همسویی عملکرد آنان با اهداف کلان سازمانها و در نتیجه بهبود عملکرد و اثر بخشی سازمانی مورد بررسی قرار گیرد.

### ۱۰۰ ۳

هدف تحقیق، همزمان با گزینش موضوع تعیین می شود (فرخزاد، ۱۳۸۴). هدف اصلی این تحقیق که همان موضوع تحقیق قلمداد می شود عبارت است از:

بررسی رابطه مدیریت عملکرد استراتژیک و اثر بخشی عملکرد سازمانی در شرکت لبیات پاک.  
جهت دستیابی به هدف اصلی، اهداف فرعی به صورت ذیل تعریف می گردد:

لها فرعی:

- بررسی رابطه مدیریت عملکرد استراتژیک با رضایت مشتری در شرکت لبیات پاک
- بررسی رابطه مدیریت عملکرد استراتژیک با میزان فروش و سود آوری در شرکت لبیات پاک.

### ۱۰۰ سوال تای

قابل توجه است که سوال های تحقیق به صورت جهت دار بیان نشده است، زیرا که سوال پیش بینی هی گونه رابطه ای بین متغیرها نیست، همان طور که دربح مربوط به فرضیه های تحقیق خواهد آمد، پیش بینی جهت روابط میان متغیرها را در بیان فرضیه های تحقیق، منظور می کنیم. سوال های این تحقیق، از نوع توصیفی است. سوالات توصیفی، گویی های چه هستند و چه بودند را شامل می شود. این نوع سوال ها (توصیفی)، صریح ترین سوال ها هستند و اغلب در جستجوی اطلاعاتی در مورد ویژگی های توصیفی هستند. (هدریک، ۱۳۷۸) سوالات تحقیقی در این تحقیق عبارت است از:

سوال اصلی :

- چه رابطه‌ای بین مدیریت عملکرد استراتژیک و اثر بخشی عملکرد سازمانی وجود دارد.

سوالات فرعی:

- چه رابطه‌ای بین مدیریت عملکرد استراتژیک و رضایت مشتری وجود دارد.
- چه رابطه‌ای بین مدیریت عملکرد استراتژیک و میزان فروش و سود آوری وجود دارد.

## فرضیه‌های تحقیق حاضر عبارتند از:

فرضیه اصلی:

مدیریت عملکرد استراتژیک رابطه مثبت و معناداری با اثر بخشی عملکرد سازمانی دارد.

فرضیات فرعی:

(H<sub>1</sub>) مدیریت عملکرد استراتژیک رابطه مثبت و معناداری با رضایت مشتری دارد.

(H<sub>2</sub>) مدیریت عملکرد استراتژیک رابطه مثبت و معناداری با میزان فروش و سود آوری دارد.

## لمروی

لمروی زمانی:

قلمرو زمانی تحقیق محدود به بازه‌ای است که اطلاعات جمع آوری شده است که عبارت است از:

اسفند ۱۳۹۰ تا اردیبهشت ۱۳۹۱.

## لمروی مکانی

اطلاعات جمع آوری شده مربوط به شرکت لبنتیات پاک می‌باشد.