

دانشکده علوم اجتماعی و اقتصادی یایان نامه

برای دریافت مدرک کارشناسی ارشد

رشته: مدیریت بازرگانی گرایش (بازرگانی بین المللی)

گروه: **مديريت**

عنوان:

بررسی تأثیر تصویر ذهنی کشور مبدأ بر ارزش ویژه نام تجاری (مطالعه موردی کالاهای الکتریکی)

خيرالله بنائي

اسادراهنا:

دكتر حبيب اله دانايي

اسادمثاور:

دكتر اوژن كريمي

شهریور ۱۳۹۰





دانشکده علوم اجتماعی و اقتصادی مرکز کرج

يايان نامه

برای دریافت مدرک کارشناسی ارشد

رشته: مدیریت بازرگانی گرایش (بازرگانی بین المللی)

گروه: مدیریت دانشگاه پیام نور

عنوان:

بررسی تأثیر تصویر ذهنی کشور مبدأ بر ارزش ویژه نام تجاری (مطالعه موردی کالاهای الکتریکی)

خيرالله بنائي

استادراسنا:

دكتر حبيب اله دانايي

اسادمثاور:

دکتر اوژن کریمی

شهریور ۱۳۹۰

چکیده:

حجم زیادی از تحقیقاتی که در دنیا با توجه به کشور مبداء انجام شده است، نشان می دهد که کشور مبداء یک محصول به عنوان عاملی بالقوه در ارزیابی و ایجاد ارزش برای محصول به حساب می آید. با توجه به این مسئله هدف این تحقیق بررسی تأثیر تصویر ذهنی کشور مبداء بر ارزش ویژه نام تجاری می باشد که به این منظور سه کشور (ایران، ترکیه، کره جنوبی) به عنوان کشورهای مبداء ، و از هر کشور، یک نام تجاری به ترتیب (پارس، بکو، ال جی) برای این پژوهش انتخاب شده است. جامعه آماری این تحقیق، مشتریانی که به فروشگاههای کالاهای الکتریکی در اردیبهشت و خرداد سال ۹۰ در شهرستان جلفا مراجعه کرده اند، می باشد. روش نمونه گیری تصادفی ساده می باشد و یک نمونه ۱۸۹۹ نفری از مشتریان مورد بررسی قرار گرفت. ابزار پژوهش در این بررسی پرسشنامه می باشد که پایایی آن به شیوه روایی محتوا براساس نظر اساتید مجرب و اشخاص صاحبنظر در حوزه کالاهای الکتریکی مورد تأثید قرار گرفت.

نتایج تحلیل رگرسیون نشان می دهد که تصویر ذهنی کشور مبداء تأثیر مثبت و قابل ملاحضهای بر ابعاد ارزش ویژه نام تجاری دارد. نتایج همچنین نشان می دهد که تصویر ذهنی کشور چه به صورت مستقیم و چه غیر مستقیم از طریق تأثیر بر ابعاد ارزش ویژه نام تجاری بر ارزش ویژه نام تجاری تأثیر می گذارد.

کلیدواژه ها: کشور مبداء، ارزش ویژه نام تجاری، وفاداری به نام تجاری، آگاهی از نام تجاری/ تداعی ها، تمایز نام تجاری

فهرست مطالب

صفحه	عنوان
١	فصل اول: كليات تحقيق
۲	١-١ مقدمه
ىش	۱-۲- بیان مسأله و پرسش های پژوه
٣	١-٢-١ بيان مسئله
۴	۱-۲-۲ - پرسش های پژوهش
۵	۱ – ۳ – مدل مفهومی پژوهش
9	۱–۴– اهمیت و ضرورت پژوهش
V	۱–۵– فرضیههای پژوهش
Λ	۱-۶- اهداف پژوهش
Λ	۱–۶–۱ هدف اصلی پژهش
Λ	۱–۶–۲ اهداف فرعی
Λ	٧-١- قلمرو پژوهش
Λ	١-٧-١ قلمرو موضوعي
٩	۱-۷-۲ قلمرو مکانی
٩	۱-۷-۳ قلمرو زمانی تحقیق
جم نمونه	۱ –۸ – روش نمونه گدی و تعییز جو

– روش پژوهش	۹-۱
۱- مرور مختصرپیشینه تحقیق۱۰	•-1
١- جنبه نو آوری پژوهش	1-1
۱ – تعریف واژگان۱	
ر دوم: ادبیات و پیشینه پژوهش	
– مقدمه	
– تعاریف برند	
اهميت برند	
-١- براى مشتريان	٣-٢
-۲- برای شرکتها	٣-٢
- رویکردهای مختلف به برند در مطالعات چند دهه اخیر	4-1
– عناصر برند	۵-۲
-١ - نام برند	۵-۲
-٢ نام دامنه برند	۵-۲
-٣- لو گو و سمبل برند	۵-۲
-۴- کاراکتر برند	۵-۲
-a- شعار برند	۵-۲
-9- آهنگ برند	۵-۲

٢-۵-٧- بسته بندى برند
٢-۶- محصولات و برندها
٢-٧- ارزش و يژه برند
٢-٨- تعاريف ارزش ويژه برند
٢-٩- ارزش ويژه برند از ديدگاه آكر
۲-۹-۱- برند آگاهی
۲-۹-۲ كيفيت ادراك شده
۲-۹-۳ وفاداری به برند
۲-۹-۴ تداعی برند
۲-۱۰- ارزش ویژه برند از دیدگاه کلر
۱۱-۲ ابعاد ارزش ویژه برند از دیدگاه کلر
۱-۱۱-۲ دانش برند مبنای ارزش و یژه برند
۲-۱۱-۲ برند آگاهی
۲-۱۱-۳ مزایای برندآگاهی
٢-١١-۴ تصويربرند ۴۷
۲-۱۲- ابعاد ارزش ویژه برند و ارزش ویژه برند
۲–۱۳ کشور مبداء
۲-۱۴ تاریخچه کشور مبداء

٢-١٥- اهميت كشور مبداء	۵٣
۲-۱۶ تعریف تصویر ذهنی کشورمبداء	۵۳
۲–۱۷– کشور مبداء و ارزیابی محصول	۵۷
۲-۱۸ کشور مبداء و تصمیم خرید مشتری	۵۹
۲–۱۹– کشور مبداء و ارزش ویژه برند	۶۱
۲۲- برندهای انتخابی تحقیق	۶۴
۲-۲۱ پیشینه پژوهش	۶ ۸
۲-۲۲ جمع بندی ادبیات پژوهش	٧٣
فصل سوم: روش تحقیق	
۲–۱– مقدمه	٧۶
٣-٢- روش پژوهش ٧	VV
۳–۲–۱– روش تحقیق براساس هدف تحقیق	VV
٣-٢-١-١ تحقيق بنيادى٧	VV
۳-۲-۱-۲ تحقیق کاربردی	VV
۳-۲-۱-۳ - تحقیق و توسعه	٧٨
٣-٢-٢ براساس نحوه گردآوري داده ها	٧٨
۳-۲-۲-۱ تحقیق توصیفی(غیرآزمایشی)	٧٨
۳-۲-۲-۲ پژوهش آزمایشی یا میدانی	٧٩

٣-٣- جامعه آماری	۸٠
٣-۴- نمونه آماری	
٣-٢-٢ تعيين حجم نمونه	۸۰
٣-٤-٢- روش نمونه گيري:	۸۲
٣-٥- متغيرهای پژوهش	۸۳
٣- ۶- روش گرد آوری اطلاعات:	۸۳
٣-٧- تهيه و تنظيم پرسشنامه	۸۵
۳–۷–۱ – روایی پرسشنامه:	۸۵
۳-۷-۲ پایایی پرسشنامه	۸۶
۳–۸– تکنیکهای آماری مورد استفاده	۸٧
فصل چهارم:تجزیه و تحلیل داده ها	۹.
۱–۴ مقدمه	۹١
۴–۲ آمار توصیفی	۹١
۴–۲– ۱ جنسیت پاسخدهندگان:	97
۴-۲-۲ گروه سنی پاسخ گویان:	۹۳
۴-۲-۳ و ضعیت از دواج:	۹۳
۴-۲-۴ سطح تحصیلات:	94
۴–۲–۵ وضعیت شغلی:	۹۵

99	۴-۲-۶ در آمد پاسخگویان:
	۴–۳ آمار استنباطی
٩٧	۴–۱–۳ آزمون فرضیه فرضیه اول
١	۴-۳-۲ آزمون فرضیه دوم
۱۰۳	۴-۳-۳ آزمون فرضیه سوم
1.9	۴-۳-۴ آزمون فرضیه چهارم
۱۰۹	۴-۳-۵ آزمون فرضیه پنجم
111	۴-۳-۶ آزمون فرضیه ششم
114	۴-۳-۷ زمون فرضیه هفتم
۱۱۸	فصل پنجم :نتیجه گیری
119	۵–۱– مقدمه
۱۲۱	۵-۲- نتایج حاصل از فرضیات تحقیق
۱۲۱	۵-۲-۱ نتیجه گیری در موردفرضیه اول:
۱۲۲	۵-۲-۲ نتیجه گیری در مورد فرضیه دوم:
۱۲۳	۵-۲-۳ نتیجه گیری در مورد فرضیه سوم:
174	۵-۲-۴ نتیجه گیری در مورد فرضیه چهارم:
۱۲۵	۵-۲-۵ نتیجه گیری در مورد فرضیه پنجم
179	۵-۲-۶ نتیجه گیری در مورد فرضیه ششم

۱۲۸	۵-۲-۷ نتیجه گیری در مورد فرضیه هفتم
179	۵–۳– سایر نتایج
١٣٠	۵–۵– جمع بندی:
۱۳۱	۵-۶- پیشنهادهای تحقیق
۱۳۱	۵-۶-۱ پیشنهادهای کاربردی:
۱۳۳	۵-۶-۲- پیشنهادهای پژوهشی
	فهرست منابع
فحه	عنوان
۱۳۶	منابع فارسى
۱۳۷	منابع انگلیسی
184	پيوستها:
188	پيوست الف) پرسشنامه
۱۵۰	پیوست ب) بروندادهای نرم افزار (spss)
۱۵۰	پیوست ب۱) انحراف معیار بدست آمده برای هریک از برندها
۱۵۰	پیوست ب۲) پایایی پرسشنامه
104	پیوست ب۳) خروجی های آمار توصیفی
۱۵۷	پیوست ب۴) بروندادهای آزمون فرضیهها
107	پیوست ب ۴-۱) بروندادهای مربوط به برند بکو

199	مربوط به برند پارس	بیوست ب ۴-۲) بروندادهای .
1VF	مربوط به برند الجي	بیوست ب ۴–۳) بروندادهای .

فهرست جداول و نمودارها

عبوان
جدول ۳-۱- انحراف معیار محاسبه شده برای هر یک از برندهای تحقیق
جدول ۳-۲ ترتیب سوالهای پرسشنامه
جدول ۳–۳ ضریب آلفای کرونباخ بدست آمده برای پایایی پرسشنامه
جدول ۴-۱- جنسیت پاسخدهندگان
جدول ۴–۲– گروه سنی پاسخدهندگان
جدول ۴–۳– وضعیت تأهل پاسخدهندگان
جدول ۴-۴ سطح تحصیلات پاسخدهندگان
جدول ۴–۵– وضعیت شغلی پاسخدهندگان
جدول ۴-9- سطح درآمد پاسخدهندگان
جدول ۴-۷- ضرائب رگرسیون برای فرضیه الف برای برند پارس
جدول ۴-۸- ضرائب رگرسیون برای فرضیه ا ب برای برند بکو
جدول ۴-۹- ضرائب رگرسیون برای فرضیه ا ج برای برند ال جی
جدول ۴-۱۰- ضرائب رگرسیون برای فرضیه۲ الف برای برند پارس
حده ل ۴–۱۱– ضائب رگ سون د ای فرضه ۲ ب د ای د ند یکو

١٠٢	ئى	ج براي برند الج	برای فرضیه ۲	ضرائب رگرسيون	جدول ۴–۱۲–
1.4	رس	الف برای برند پاه	برای فرضیه ۳	ضرائب رگرسيون	جدول ۴–۱۳–
۱۰۵		ب برای برند بکو	برای فرضیه ۳	ضرائب رگرسيون	جدول ۴-۱۴_
۱۰۵	ئى	ج براي برند الج	برای فرضیه ۳	ضرائب رگرسيون	جدول ۴-۱۵-
۱۰۷	ِس	لف برای برند پار	برای فرضیه ۱۴	ضرائب رگرسيون	جدول ۴–۱۶_
١٠٧		ب برای برند بکو	برای فرضیه۴ د	ضرائب رگرسيون	جدول ۴–۱۷–
۱۰۸	ى	ج برای برند الجح	برای فرضیه۴ ِ	ضرائب رگرسيون	جدول ۴–۱۸–
1.9	ۣس	لف برای برند پار	برای فرضیه ۵ ا	ضرائب رگرسيون	جدول ۴-۱۹_
١١٠		ب برای برند بکو	برای فرضیه ۵ د	ضرائب رگرسيون	جدول ۴-۲۰_
111	ى	ج برای برند الجح	برای فرضیه۵۔	ضرائب رگرسيون	جدول ۴-۲۱–
117	ِس	لف برای برند پار	برای فرضیه ۱۶	ضرائب رگرسيون	جدول ۴-۲۲_
		ب برای برند بکو	برای فرضیه ۶ د	ضرائب رگرسيون	جدول ۴-۲۳_
114	ى	ج برای برند الجي	برای فرضیه ۶ ِ	ضرائب رگرسيون	جدول ۴-۲۴_
110	ِس	لف برای برند پار	برای فرضیه ۱۷	ضرائب رگرسيون	جدول ۴-۲۵_
116		ب برای برند بکو	برای فرضیه۷ د	ضرائب رگرسيون	جدول ۴_۲۶_
117	ى	ج برای برند الجي	برای فرضیه۷۔	ضرائب رگرسيون	جدول ۴-۲۷_
۱۲۱		يه اول	سیون برای فرض	خلاصه نتیجه رگر	جدول ۵-۱-
۱۲۲		به دوم	ىيون براى فرضي	خلاصه نتیجه رگرس	جدول ۵-۲- ـ

174	جدول ۵–۳– خلاصه نتیجه رگرسیون برای فرضیه سوم
174	جدول ۵-۴- خلاصه نتیجه رگرسیون برای فرضیه جهارم
170	جدول ۵–۵– خلاصه نتیجه رگرسیون برای فرضیه پنجم
177	
١٢٨	جدول ۵-۷- خلاصه نتیجه رگرسیون برای فرضیه هفتم
	جدول۵-۸- رتبه بندی برندها براساس شاخصهای مورد مطالعه
	نمودار۴-۱- جنسیت پاسخ دهندگان
91	نمودار۴-۲- وضعیت تاهل پاسخدهندگان
٩٢	نمو دار ۴-۳- تحصیلات پاسخ دهندگان
٩٣	نمودار ۴-۴- وضعیت شغلی پاسخدهندگان
٩٣	نمودار۴-۵- وضعیت در آمدی پاسخدهندگان
	فهرست شكلها، تصويرها و رابطهها
1-å a	*·



Payame Noor University

Faculty of Economics and Social Sciences

Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements for the Degree of M.A. in **Business Management (International Business)**

Department of Management

Investigating the Effect Image of Country-of-origin of Brand equity (case study electrical goods)

Kheyrollah banaei

Supervisor:

D.r Habibollah danaei

Advisor:

D.r Ogan karimi

Month ,Year September 2011



Payame Noor University

Faculty of Economics and Social Sciences

karaj

Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements for the Degree of M.A. in **Business Management (International Business)**

Department of Management

Title
Investigating the Effect Image of Country-of-origin of Brand equity
(case study electrical goods)

Kheyrollah banaei

Supervisor:

D.r Habibollah danaei

Advisor:

D.r Ogan karimi

Month ,Year September 2011 Investigating the Effect Image of Country-of-origin of Brand equity

(case study electrical goods)

Abstract

The country of origin is considered as an effective factor in choosing products. Since a great amount of studies on the country of origin through the world have shown that the country of origin for a product is a potential factor in evaluating products. In this study the effect brand's

country-of-origin image on brand equity is investigated and necessary conclusions and

suggestions are presented. So three countries (Iran, Turkey, Southern Korea) and three brands

of these countries (PARS, BEKO, LG) have been selected in this paper. Statistical population

of this study is customers who visited electrical product markets of Jolfa in May and Jun

2011. Random sampling method is used in this research and a 289 individual sample of

customers is examined. Research tool is Questionnaire which its reliability on the basis of

Cronbach's alpha and its validity according to content validity on the basis of experienced

teachers' opinion in electronic products field are confirmed. Results of Regression analysis

illustrate that subjective image of brand equity has positive and striking influence on brand

equity. The regression analysis results show that brand's country-of-origin image positively

and significantly influences dimensions of brand equity. The results also show that brand's

country-of-origin image influences brand equity, either directly or indirectly, through the

mediating effects of brand distinctiveness, brand loyalty and brand awareness.

Keywords: Country of origin, Brand equity, Brand loyalty, Brand awareness/ associations,

Brand distinctiveness



کلیات

1-1 مقدمه

جهانی شدن موجب شدت رقابت در بازارها و افزایش ریسک معرفی محصولات جدید شده است. بدون تردید لازمه موفقیت در عرصه بینالمللی، پذیرش محصولات شرکت توسط مشتریان در بازارهای مقصد میباشد. جهانی شدن سریع بازارها، رشد بیسابقه تجارت جهانی را در دهههای اخیر به بارآورده است. همزمان با این رشد خارق العاده، صاحبنظران بازاریابی نیز تحقیقات خود را در این زمینه افزایش دادهاند.

با افزایش تجارت بینالملل و گشوده شدن مرزهای اقتصادی کشورها بر روی محصولات خارجی، مصرف کنندگان امکان انتخاب وسیعی از میان کالاهای ساخت کشور خود و کشورهای خارجی را دارند. به عبارتی می توان گفت که محصولات ساخته شده در کشورهای خارجی قابل دسترس تر برای مصرف کنندگان در مقایسه با چندین دهه قبل می باشد. این عامل محققین را بر آن داشت تا مطالعه کنند که مصرف کنندگان در عمل با توجه با ارزشها و گرایشهای خود از یک طرف و ادراک کیفیت و ارزش کالاهای مختلف از سوی دیگر چگونه دست به انتخاب می زنند. آیا عامل کشور سازنده را در هنگام خرید مدنظر می دهند یا صرفاً به ارزشهای درک شده از کالا توجه می کنند. یکی از موضوعات مورد توجه این محققین، تصویر ذهنی 'بازار از کشور مبداء ۲ می باشد بطوریکه تا سال موضوعات مورد توجه این محققین، تصویر ذهنی 'بازار از کشور مبداء ۲ می باشد بطوریکه تا سال

مشتری هنگام خرید یک محصول، با تصمیمات متعددی در مورد محصول، شیوه خرید و استفادههای آن روبرو می باشد. محققان علوم رفتاری تلاشهای زیادی را جهت درک بهتر چگونگی شکل گیری

^{\ -}Image

^{&#}x27;- Country of origin

[&]quot;-International Journal

این تصمیمات انجام دادهاند. در بین بیشمار عوامل موثر بر تصمیم خرید و مصرف یک محصول، تأثیر متغیر کشور مبداء قابل توجه میباشد. زیرا تصویر ذهنی کشور سازنده محصول انعکاس دهنده ادراک کلی مشتری در مورد کیفیت آن محصول و کم و کیف ملت آن کشور میباشد.

در این فصل به منظور مشخص نمودن روند پژوهش، ضمن تعریف موضوع تحقیق، بیان مسأله، اهمیت و ضرورت تحقیق، اهداف پژوهش، چهارچوب نظری تحقیق و مدل مفهومی آن بیان می گردد و با اشاره به فرضیات تحقیق، ابزار گردآوری اطلاعات در نمونه آماری تحقیق بررسی می گردد.

۱-۲ بیان مسأله و پرسشهای پژوهش

1-2-1 بيان مسئله

عنوان تحقیق که کشور مبداء باشد، معمولاً به توصیف نگرشهای مشتری بر کشور مبداء بر می گردد. رفتارهای خرید یا تصورات از محصول، میزان تأثیر کشور مبداء بر روی مشتریان بوسیلهی احساسات نسبت به کشور تعیین می شود. بوسیلهی کیفیت نسبی استنباط شده از کشور (ارزیابی شناختی کشور) و برداشت عمومی از واژه «Made in» ساختهی کشور موردنظر می باشد (رقابت کشور در ساخت محصولات ویژه). بسیاری از تحقیقات نشان می دهد که کشور مبداء و شاخه مبداء (بر ند مبداء) بر روی تصمیمات خرید و نگرشهای مشتریان تأثیر می گذارد، شدت تأثیر کشور مبداء و شاخهی مبداء بر روی محصولات و ارزیابی سرویس دهی رضایت بخش بوده است.

یک شاخص خارجی نظیر نام برند می تواند باعث افزایش علاقمندی در مطالعات در حوزه کشور مبداء شود. برخی از مطالعات گذشته، اثرات کشور مبداء را نشان داده است. بطور مثال، در مطالعهای