

اللهُ أَكْبَرُ



دانشگاه آزاد اسلامی

واحد تهران مرکزی

دانشکده مدیریت - گروه مدیریت صنعتی

پایان نامه برای دریافت درجه کارشناسی ارشد (M.A)

گرایش: "تولید "

عنوان:

بررسی و سطح بندی شاخص‌های انتخاب تامین‌کنندگان چابک و رتبه‌بندی تامین‌کنندگان با

استفاده از روش تحلیل سلسله مراتبی (مطالعه موردي: شركت ساپا)

استاد راهنمای:

دکتر امیر بیات ترک

استاد مشاور:

دکتر طهمورث سهرابی

پژوهشگر:

زیبا کردی کلاکی

زمستان ۱۳۹۲

تقدیر و تشکر:

تشکر و سپاس بی پایان مخصوص خدایی است که بشر را آفریده و و به او قدرت اندیشیدن داده است پس از ارادت خاضعانه به درگاه خداوند بی همتا لازم است از استاد ارجمند جناب آقای دکتر امیر بیات ترک که در تهیه‌ی این تحقیق راهنمایی‌های لازم را نمودند و جناب آقای دکتر طهمورث سهرابی به خاطرسعه صدرو رهنمودهایشان تشکر و قدردانی نموده و همچنین از جناب آقای مهندس امیر مهدی میثمی بسیار سپاسگزارم چرا که بدون راهنماییهای دلسوزانه ایشان تدوین این پایان نامه بسیار مشکل می نمود.

تقدیم به :

با احترام تقدیم به پدر عزیزم، اول استادم، که همواره چتر محبتش بر سرم است بزرگواری
که الفبای زندگی را از او آموختم.
مادرمهربانم، بلند تکیه گاهم، که دامان پرمهرش یگانه پناهم است مهربانی که عشق ورزیدن را
از او آموختم.

فهرست مطالب

۱	چکیده.....
۲	فصل اول: کلیات تحقیق.....
۳	۱-۱- مقدمه.....
۴	۱-۲- بیان مسأله تحقیق.....
۵	۱-۳- بیان اهمیت انجام تحقیق.....
۶	۱-۴- اهداف تحقیق.....
۷	۱-۵- سوال‌های تحقیق.....
۸	۱-۶- فرضیات تحقیق.....
۹	۱-۷- تعریف مفاهیم و اصطلاحات.....
۱۰	۱-۸- قلمرو تحقیق.....
۱۱	۱-۹- محدودیت‌های تحقیق.....
۱۲	۱-۱۰- سازمان‌دهی تحقیق.....
۱۳	فصل دوم : مبانی نظری و پیشینه پژوهش.....
۱۴	۱-۱- مقدمه.....
۱۵	۱-۲- تاریخچه مدیریت زنجیره تامین.....
۱۶	۱-۳- تعاریفی از چابکی.....
۱۷	۱-۴- بعد چابکی.....
۱۸	۱-۵- زنجیره تامین چابک.....
۱۹	۱-۶- متدهای سنجش چابکی.....
۲۰	۱-۷- زنجیره عرضه چابک و خط سیر چابک.....
۲۱	۱-۸- شاخص‌های سنجش تامین کننده چابک.....
۲۲	۱-۹- ویژگی‌های(قابلیت‌های) تامین کننده چابک.....
۲۳	۱-۱۰- دلایل پیچیدگی تصمیمات انتخاب تامین کننده
۲۴	۱-۱۱- عوامل تاثیرگذار در انتخاب تامین کننده.....
۲۵	۱-۱۲- چارچوب کلی در امر خرید و انتخاب تامین کنندگان.....
۲۶	۱-۱۳- تکنیک هاومند های تصمیم‌گیری جهت ارزیابی و انتخاب تامین کنندگان.....
۲۷	۱-۱۴- شاخصه‌ها و شاخص‌های ارزیابی و انتخاب تامین کننده.....
۲۸	۱-۱۵- جمع‌بندی شاخص‌های مهم در ارزیابی و انتخاب تامین کنندگان.....
۲۹	۱-۱۶- شاخص‌های مهم در ارزیابی و انتخاب تامین کنندگان چابک
۳۰	فصل سوم: روش پژوهش
۳۱	۱-۱- مقدمه.....
۳۲	۱-۲- روش تحقیق.....
۳۳	۱-۳- فرآیند اجرایی تحقیق.....
۳۴	۱-۴- جامعه آماری

۵۵	۳-۵- روش گردآوری اطلاعات.....
۵۸	۳-۶- حجم نمونه آماری.....
۵۸	۳-۷- روش های نمونهگیری.....
۵۸	۳-۸- روایی و پایایی تحقیق.....
۶۰	۳-۹- روش های تجزیه و تحلیل داده ها.....
۶۱	۳-۹-۱- اصول فرایند تحلیل سلسله مراتبی
۶۱	۳-۹-۲- مدل فرایند تحلیل سلسله مراتبی
۶۴	۳-۹-۳- سازگاری در قضاوت ها.....
۶۶	فصل چهارم: تجزیه و تحلیل اطلاعات.....
۶۷	۴-۱- مقدمه.....
۶۸	۴-۲- آمار توصیفی اطلاعات جمعیت شناختی پاسخ دهنگان.....
۶۹	۴-۲-۱- مشخصات پاسخ دهنگان از نظر سن.....
۶۹	۴-۲-۲- وضعیت پاسخ دهنگان از نظر سطح میزان تحصیلات
۶۹	۴-۲-۳- فروانی آزمودنیها بر اساس جنسیت.....
۷۰	۴-۲-۴- فروانی آزمودنیها بر اساس پست سازمانی.....
۷۰	۴-۳- بررسی پایایی تحقیق.....
۷۱	۴-۴- تجزیه و تحلیل فرضیه ها
۹۶	۴-۵- محاسبه وزن نسبی شاخص های انتخاب تامین کنندگان چاپک با روش AHP
۹۸	۴-۶- محاسبه وزن نسبی زیر معیارها نسبت به هر یک از معیار اصلی.....
۱۱۳	۴-۷- محاسبه وزن نسبی تامین کنندگان شرکت سایپا با روش AHP
۱۱۴	۴-۷-۱- وزن تامین کنندگان نسبت به معیار انعطاف پذیری.....
۱۱۴	۴-۷-۲- وزن تامین کنندگان نسبت به معیار رضایتمندی مشتری
۱۱۵	۴-۷-۳- وزن تامین کنندگان نسبت به معیار کاهش زمان تاخیر
۱۱۵	۴-۷-۴- وزن تامین کنندگان نسبت به معیار کاهش هزینه
۱۱۶	۴-۷-۵- وزن تامین کنندگان نسبت به معیار سرعت تحويل
۱۱۶	۴-۷-۶- وزن تامین کنندگان نسبت به معیار دقت اطلاعات.....
۱۱۷	۴-۷-۷- وزن تامین کنندگان نسبت به معیار قیمت
۱۱۷	۴-۷-۸- وزن تامین کنندگان نسبت به معیار حمل و نقل
۱۱۸	۴-۷-۹- وزن تامین کنندگان نسبت به معیار روش های فناوری اطلاعات
۱۱۸	۴-۷-۱۰- وزن تامین کنندگان نسبت به معیار بهبود کیفیت
۱۱۹	۴-۷-۱۱- وزن معیار های ارزیابی تامین کنندگان چاپک.....
۱۲۱	۵-۱- مقدمه.....
۱۲۲	۵-۲- نتایج تحقیق.....
۱۲۳	۵-۳- تحلیل فرضیه ها

۱۲۴	۲-۲-۵ - پاسخ به سوالات تحقیق
۱۳۰	۳-۵ - پیشنهادات
۱۳۲	منابع و مأخذ
۱۳۶	چکیده لاتین

فهرست جداول

جدول ۲ - ۱ - شاخصه های انتخاب تامین کننده مناسب.....	۳۳
جدول ۲ - ۲ - شاخص های ارزیابی تامین کنندگان.....	۳۴
جدول ۲ - ۳ - شاخص های انتخاب تامین کننده از نظر الرام.....	۳۵
جدول ۲ - ۴ - شاخص های انتخاب تامین کننده.....	۳۶
جدول ۲ - ۵ - تحمیل شاخص های ارزیابی و انتخاب تامین کنندگان بر اساس نظر استم و گلهر.....	۳۷
جدول ۲ - ۶ - شاخص های انتخاب تامین کنندگان و اهمیت آن ها.....	۳۸
جدول ۲ - ۷ - شاخص های مهم در فرآیند انتخاب تامین کننده.....	۳۹
جدول ۲ - ۸ - شاخص های انتخاب تامین کنندگاه با توجه به سطح یکپارچگی خردبار-فروشنده.....	۴۱
جدول ۲ - ۹ - جدول جامع مقایسه ای شاخص های انتخاب تامین کنندگان.....	۴۵
جدول ۲ - ۱۰ - جدول جامع مقایسه ای ارزیابی و انتخاب تامین کنندگان چاپک	۴۸
جدول ۲ - ۱۱ - فاکتورهای اصلی ارزیابی و انتخاب تامین کنندگان چاپک.....	۵۰
جدول ۳ - ۱ - تفکیک متغیر های پژوهش به سوالات تحقیق.....	۵۷
جدول ۳ - ۲ - ضریب آلفای محاسبه شده به ازاء هر یک از شاخص های تامین کننده چاپک	۵۹
جدول ۳ - ۳ - ضریب آلفای کرونباخ پرسشنامه دوم	۵۹
جدول ۴ - ۱ - ویژگی های جمعیت شناختی مدیران و کارشناسان شرکت سایپا	۶۸
جدول ۴ - ۲ - ضریب آلفای کرونباخ ۵۲ سوال	۷۰
جدول ۴ - ۳ - ضریب آلفای کرونباخ ۱۰ سوال.....	۷۱
جدول ۴ - ۴ - نتایج آزمون فرضیه اول.....	۷۲
جدول ۴ - ۵ - آماره های آزمون فرضیه اول.....	۷۲
جدول ۴ - ۶ - نتایج آزمون فرضیه اول.....	۷۲
جدول ۴ - ۷ - توزیع نظرات پاسخ دهندها در مورد بعد انعطاف پذیری.....	۷۳
جدول ۴ - ۸ - نتایج آزمون فرضیه دوم	۷۵
جدول ۴ - ۹ - داده های آماری فرضیه دوم	۷۵
جدول ۴ - ۱۰ - نتایج آزمون فرضیه دوم	۷۶
جدول ۴ - ۱۱ - توزیع نظرات پاسخ دهندها در مورد بعد رضایتمندی مشتری	۷۶
جدول ۴ - ۱۲ - نتایج آزمون فرضیه سوم	۷۷
جدول ۴ - ۱۳ - داده های آماری فرضیه سوم.....	۷۸
جدول ۴ - ۱۴ - نتایج آزمون فرضیه سوم	۷۸
جدول ۴ - ۱۵ - توزیع نظرات پاسخگویان سوالات بعد کاهش زمان تاخیر.....	۷۹
جدول ۴ - ۱۶ - نتایج آزمون فرضیه چهارم.....	۸۰
جدول ۴ - ۱۷ - داده های آماری فرضیه چهارم.....	۸۱
جدول ۴ - ۱۸ - نتایج آزمون فرضیه چهارم.....	۸۱
جدول ۴ - ۱۹ - توزیع نظرات پاسخ دهندها در مورد بعد کاهش هزینه	۸۲

جدول ۴ - ۲۰ - نتایج آزمون فرضیه پنجم.....	۸۳
جدول ۴ - ۲۱ - داده های آماری فرضیه پنجم.....	۸۴
جدول ۴ - ۲۲ - نتایج آزمون فرضیه پنجم.....	۸۴
جدول ۴ - ۲۳ - توزیع نظرات پاسخ دهنگان در مورد سرعت تحويل.....	۸۴
جدول ۴ - ۲۴ - نتایج آزمون فرضیه ششم.....	۸۵
جدول ۴ - ۲۵ - داده های آماری فرضیه ششم.....	۸۶
جدول ۴ - ۲۶ - نتایج آزمون فرضیه ششم.....	۸۶
جدول ۴ - ۲۷ - توزیع نظرات پاسخ دهنگان در مورد بعد دقت اطلاعات.....	۸۶
جدول ۴ - ۲۸ - نتایج آزمون فرضیه هفتم.....	۸۷
جدول ۴ - ۲۹ - داده های آماری فرضیه هفتم.....	۸۸
جدول ۴ - ۳۰ - نتایج آزمون فرضیه هفتم.....	۸۸
جدول ۴ - ۳۱ - توزیع نظرات پاسخ دهنگان در بعد قیمت.....	۸۸
جدول ۴ - ۳۲ - نتایج آزمون فرضیه هشتم.....	۸۹
جدول ۴ - ۳۳ - داده های آماری فرضیه هشتم.....	۹۰
جدول ۴ - ۳۴ - نتایج آزمون فرضیه هشتم.....	۹۰
جدول ۴ - ۳۵ - توزیع نظرات پاسخ دهنگان در بعد حمل و نقل	۹۰
جدول ۴ - ۳۶ - نتایج آزمون فرضیه نهم.....	۹۱
جدول ۴ - ۳۷ - داده های آماری فرضیه نهم.....	۹۲
جدول ۴ - ۳۸ - نتایج آزمون فرضیه نهم.....	۹۲
جدول ۴ - ۳۹ - توزیع نظرات پاسخ دهنگان در بعد روش های فناوری اطلاعات.....	۹۳
جدول ۴ - ۴۰ - نتایج آزمون فرضیه دهم.....	۹۴
جدول ۴ - ۴۱ - داده های آماری فرضیه دهم	۹۴
جدول ۴ - ۴۲ - نتایج آزمون فرضیه دهم.....	۹۵
جدول ۴ - ۴۳ - توزیع نظرات پاسخ دهنگان در بعد بهبود کیفیت.....	۹۵
جدول ۴ - ۴۴ - اولویت بندی شاخص های انتخاب تامین کنندگان چاک.....	۹۸
جدول ۴ - ۴۵ - اولویت بندی زیر معیار های معیار انعطاف پذیری	۱۰۰
جدول ۴ - ۴۶ - اولویت بندی زیر معیار های رضایتمندی مشتری	۱۰۱
جدول ۴ - ۴۷ - اولویت بندی زیر معیار های کاهش زمان تأخیر.....	۱۰۳
جدول ۴ - ۴۸ - اولویت بندی زیر معیار های مربوط به معیار کاهش هزینه.....	۱۰۴
جدول ۴ - ۴۹ - اولویت بندی زیر معیار های مربوط به معیار سرعت تحويل.....	۱۰۵
جدول ۴ - ۵۰ - اولویت بندی زیر معیار های معیار دقت اطلاعات.....	۱۰۷
جدول ۴ - ۵۱ - اولویت بندی زیر معیار های معیار قیمت	۱۰۸
جدول ۴ - ۵۲ - اولویت بندی زیر معیار های معیار حمل و نقل	۱۰۹
جدول ۴ - ۵۳ - اولویت بندی زیر معیار های معیار روش های فناوری اطلاعات.....	۱۱۰
جدول ۴ - ۵۴ - اولویت بندی زیر معیار های بهبود کیفیت.....	۱۱۱

جدول ۴ - ۵۵ - وزن تامین کنندگان نسبت به معیار انعطاف پذیری.....	۱۱۴
جدول ۴ - ۵۶ - وزن تامین کنندگان نسبت به معیار رضایتمندی مشتری	۱۱۴
جدول ۴ - ۵۷ - وزن تامین کنندگان نسبت به معیار کاهش زمان تاخیر	۱۱۵
جدول ۴ - ۵۸ - وزن تامین کنندگان نسبت به معیار کاهش هزینه.....	۱۱۵
جدول ۴ - ۵۹ - وزن تامین کنندگان نسبت به معیار سرعت تحويل.....	۱۱۶
جدول ۴ - ۶۰ - وزن تامین کنندگان نسبت به معیار دقیقت اطلاعات.....	۱۱۶
جدول ۴ - ۶۱ - وزن تامین کنندگان نسبت به معیار قیمت.....	۱۱۷
جدول ۴ - ۶۲ - وزن تامین کنندگان نسبت به معیار حمل و نقل.....	۱۱۷
جدول ۴ - ۶۳ - وزن تامین کنندگان نسبت به معیار روشای فناوری اطلاعات.....	۱۱۸
جدول ۴ - ۶۴ - وزن تامین کنندگان نسبت به معیار بهود کیفیت	۱۱۸
جدول ۴ - ۶۵ - ماتریس مقایسه زوجی کلیه شاخص های ارزیابی تامین کنندگان چابک	۱۱۹
جدول ۴ - ۶۶ - اولویت بندی نهایی تامین کنندگان.....	۱۲۰
جدول ۵ - ۱ - شاخص های اصلی ارزیابی تامین کنندگان چابک و فراوانی تئوریک	۱۲۵
جدول ۵ - ۲ - اولویت بندی شاخص های انتخاب تامین کنندگان چابک.....	۱۲۸
جدول ۵ - ۳ - اولویت بندی تامین کنندگان شرکت سایپا	۱۳۰

فهرست شکل ها

شکل ۲-۱- مدل مفهومی از زنجیره تامین چابک.....	۲۱
شکل ۲-۲- عوامل تاثیرگذار بر فرآیند انتخاب تامین کننده.....	۲۹
شکل ۳-۱- فرآیند اجرایی تحقیق.....	۵۵
شکل ۳-۲- نمایش فرآیند انجام تحلیل سلسله مراتبی.....	۶۲
شکل ۴-۱- نمودار فراوانی مربوط به وضعیت افراد پاسخ دهنده از نظر سن.....	۶۹
شکل ۴-۲- نمودار فراوانی مربوط به وضعیت افراد پاسخ دهنده از نظر سطح تحصیلات.....	۶۹
شکل ۴-۳- توزیع فراوانی مربوط به وضعیت افراد پاسخ دهنده از نظر جنسیت.....	۶۹
شکل ۴-۴: توزیع فراوانی مربوط به وضعیت افراد پاسخ دهنده از نظر پست سازمانی.....	۷۰
شکل ۴-۵- نمودار توزیع نظرات پاسخ دهنگان در مورد بعد انعطاف پذیری	۷۴
شکل ۴-۶- نمودار توزیع نظرات پاسخ دهنگان در مورد بعد رضایتمندی مشتری	۷۷
شکل ۴-۷- نمودار توزیع میانگین نظرات پاسخ دهنگان در بعد کاهش زمان تاخیر.....	۸۰
شکل ۴-۸- نمودار توزیع میانگین نظرات پاسخ دهنگان در بعد کاهش هزینه	۸۲
شکل ۴-۹- نمودار توزیع میانگین نظرات پاسخ دهنگان در بعد سرعت تحویل.....	۸۵
شکل ۴-۱۰- نمودار توزیع میانگین نظرات پاسخ دهنگان در بعد دقت اطلاعات.....	۸۷
شکل ۴-۱۱- نمودار توزیع میانگین نظرات پاسخ دهنگان در بعد قیمت	۸۹
شکل ۴-۱۲- نمودار توزیع میانگین نظرات پاسخ دهنگان در بعد حمل و نقل	۹۱
شکل ۴-۱۳- نمودار توزیع میانگین نظرات پاسخ دهنگان در بعد روش های فناوری اطلاعات.....	۹۳
شکل ۴-۱۴- نمودار توزیع میانگین نظرات پاسخ دهنگان در بعد بهبود کیفیت.....	۹۶
شکل ۴-۱۵- ماتریس مقایسات زوجی معیار های اصلی تامین کنندگان چابک.....	۹۷
شکل ۴-۱۶- وزن شاخص های انتخاب تامین کنندگان چابک با استفاده از نرم افزار EXPERT CHOICE	۹۷
شکل ۴-۱۷- ماتریس مقایسات زوجی زیرمعیار های معیار انعطاف پذیری.....	۹۹
شکل ۴-۱۸- اولویت بندی زیرمعیار های معیار انعطاف پذیری با استفاده از نرم افزار EXPERT CHOICE	۹۹
شکل ۴-۱۹- ماتریس مقایسات زوجی زیرمعیار های رضایتمندی مشتری	۱۰۰
شکل ۴-۲۰- اولویت بندی زیرمعیار های رضایتمندی مشتری با استفاده از نرم افزار EXPERT CHOICE	۱۰۱
شکل ۴-۲۱- ماتریس مقایسات زوجی زیرمعیار های کاهش زمان تاخیر	۱۰۲
شکل ۴-۲۲- اولویت بندی زیرمعیار های کاهش زمان تاخیر با استفاده از نرم افزار EXPERT CHOICE	۱۰۲
شکل ۴-۲۳- ماتریس مقایسات زوجی زیرمعیار های مرتبه معیار کاهش هزینه	۱۰۳
شکل ۴-۲۴- اولویت بندی زیرمعیار های معیار کاهش هزینه با استفاده از نرم افزار EXPERT CHOICE	۱۰۳
شکل ۴-۲۵- ماتریس مقایسات زوجی زیرمعیار های مرتبه معیار سرعت تحویل	۱۰۴
شکل ۴-۲۶- اولویت بندی زیرمعیار های مرتبه معیار سرعت تحویل با استفاده از EXPERT CHOICE	۱۰۵

چکیده

در دهه اخیر، نحوه تأمین مواد اولیه و انتخاب تأمین‌کنندگان در زنجیره تأمین، چالشی برای بیشتر سازمان‌ها بوده است. از آنجا که عملکرد تأمین‌کنندگان، اثر اساسی بر موفقیت یا شکست زنجیره تأمین دارد، انتخاب تأمین‌کننده، یک وظیفه راهبردی شناخته می‌شود.

شناسایی عوامل مؤثر بر این فرآیند و به خصوص رتبه بندی آنها گام بزرگی در جهت موفقیت این صنعت به شمار می‌آید. به همین منظور در این پایان نامه در ابتدا معیارهای سنجش چاکی تأمین‌کنندگان با استفاده از مطالعات کتابخانه ای و نظر خبرگان استخراج شده است. مهمترین این عوامل شناسایی شده و در ۱۰ شاخص دسته بندی گردید و سپس با استفاده از ابزار پرسشنامه از روش تحلیل سلسله مراتبی و نرم افزار expert choice سطح بندی زیر شاخص‌ها و شاخص‌ها انجام شد، و مشخص گردید شاخص قیمت بالاترین رتبه را کسب کرده است و شاخص حمل و نقل بی اهمیت ترین شاخص از دید خبرگان این تحقیق می‌باشد. به منظور سنجش پایایی پرسشنامه‌ها از آزمون آلفای کرونباخ استفاده شد که آلفای محاسبه شده موید پایایی مناسب پرسشنامه‌های به کار گرفته شده در این تحقیق می‌باشد همچنین اعتبار و روایی آن با استفاده از نظر خبرگان تایید گردیده است. از طریق تست فرضیه t-test و آزمون یک میانگین، اثبات فرضیه‌ها انجام شد. پس از آن در پرسشنامه دوم رتبه بندی تأمین‌کنندگان انجام شد و مشخص گردید شرکت بهسازین رتبه اول را در بین تأمین‌کنندگان شرکت سایپا کسب کرده است.

كلمات کلیدی: زنجیره تأمین، تأمین‌کنندگان چاک، تحلیل سلسله مراتبی

فصل اول

کلیات پژوهش

۱-۱- مقدمه

با آغاز قرن بیست و یکم چهره جهان تقریباً در همه ابعاد، بویژه از بعد رقابت بازار، ابداعات تکنولوژیکی و تقاضای مشتری تغییر کرده است. بازارهای تولید ابیوه هنگامیکه تقاضا و انتظارات مشتریان رو به افزایش و بالا رفتن است ، تنها بصورت یک اثر بکار خود ادامه می دهد. این پیشرفتها باعث ایجاد بازنگری کلی در مورد مقدمات تجارت و دید استراتژیک شده است. شرکت ها دریافته اند که چابکی برای حفظ بقا و رقابت پذیریشان اصلی اساسی است؛ همچنین هیچ شرکتی کلیه منابع مورد نیاز برای مواجه با هر فرصتی را ندارد، لذا برای رسیدن به عرصه رقابت در بازار جهانی شرکت ها باید برای بجريان اندختن عملیات هایشان با تأمین کنندگان و مشتریان در یک ردیف قرار گیرند و برای رسیدن به سطحی از چابکی که ماورای دسترس شرکت های منفرد است، بخوبی با یکدیگر کار کنند، این یکپارچه سازی "زنجبیره عرضه چابک" نامیده می شود(ASC)^۱. در زنجبیره عرضه چابک، شرکت ها یعنی تأمین کنندگان، طراحان، تولیدکنندگان، سرویس های توزیع و ... از لحاظ قانونی و حقوقی جدا هستند اما از لحاظ عملیاتی به یکدیگر وابسته اند؛ همچنین در زنجبیره عرضه چابک، شرکت ها از طریق جریان پیش رونده ای از مواد و جریان پس رونده ای از اطلاعات با یکدیگر پیوند یافته اند. زنجبیره تأمین چابک روی ارتقاء انطباق و انعطاف پذیری مرکز است و توانایی پاسخگویی و واکنش سریع و مؤثر به بازارهای در حال تغییر را دارد. زنجبیره تأمین چابک بعنوان الگوی عرضه قرن بیست و یکم مورد حمایت قرار گرفته شده است، و بعنوان یک استراتژی برد برای شرکت هایی که آرزو دارند که رهبران ملی و بین المللی باشند، قلمداد می شود.

با اینحال، در بطن "زنجبیره تأمین چابک" ابیوه سوالات مهمی راجع به چابکی وجود دارد که باید پاسخ داده شوند؛ اینکه، واقعاً چابکی چه چیزی است و چگونه می توان آن را اندازه گیری کرد؟ چگونه شرکت ها خواهند فهمید که چه زمانی چابک هستند، هنگامیکه هیچ معیار یا شاخص ساده ای در دسترس نیست؟ اگر شرکتی بخواهد که چابکی اش را بهبود دهد، چگونه می تواند موانع اصلی بهبود را تشخیص دهد؟ این مطالعه، در تلاش است تا با مرکز ویژه روی سنجدش چابکی و تشخیص موانع اصلی افزایش چابکی تا حدودی به این سوالات پاسخ دهد.

۱-۲- بیان مساله تحقیق

مدیریت زنجیره تامین موضوع مشهوری در کسب و کار امروزه است. بسیاری از سازمان‌ها به منظور دستیابی به مزیتهای رقابتی، فرایندها، فعالیت‌ها و عملیات مربوط به زنجیره تامین را مدیریت و ترسیم می‌کنند. این کار از طریق به کارگیری رویکرد سیستمی برای مدیریت جریان اطلاعات، مواد و از تامین کننده مواد خام، کارخانه هاو انبارها تا مشتری نهایی صورت می‌گیرد.

اعضای اصلی در زنجیره تامین شامل تامین کنندگان، تولیدکنندگان، توزیع کنندگان و خرده فروشان است. پیمانکاران قراردادی و تامین کنندگان بخش مهمی از سیستم زنجیره تامین هستند در نتیجه انتخاب تامین کننده مناسب و محول نمودن برخی از عملیات تولید داخله تامین کنندگان بخش مهمی از این زنجیره را تشکیل می‌دهد. انتخاب تامین کننده چابک و مناسب در زنجیره تامین فاکتور کلیدی به منظور بهبود مزیت‌های رقابتی در کل زنجیره محسوب می‌شود.

در جهان صنعتی امروز، رقبا بیش از پیش در تلاش برای به دست اوردن سهم بازار برای خود هستند. همچنین سازمانها در تلاش برای دستیابی به تعالی در تحويل کالای با کیفیت و ارائه محصولاتی با هزینه پایین و در حداقل زمان ممکن به مشتریان واعتماد به کارایی شان در زنجیره تامین و نیز بدباند حصول مزیت‌های رقابتی می‌باشد. در زنجیره تامین، تامین کنندگان به عنوان یک مولفه کلیدی موقفيت عمل می‌کنندزیرا انتخاب درست تامین کننده می‌تواند باعث کاهش هزینه، افزایش سود، بهبود در کیفیت و تضمین در تحويل به موقع شود.

در حقیقت هزینه مواد خام و قطعات بخش بزرگی از هزینه کل محصول را تشکیل می‌دهد. در بسیاری از صنایع این هزینه بیش از ۷۰ درصد هزینه کل را تشکیل می‌دهد. بنابراین مساله انتخاب تامین کننده مساله‌ای است که نمی‌توان به راحتی از آن گذر کرد.

۱-۳- بیان اهمیت انجام تحقیق

- بالافرایش اهمیت فعالیت خرید و تدارکات تصمیم‌های خریدمهمتر شده و از آنچاکه امروزه سازمان‌هایی‌تر به تامین کنندگان وابسته شده‌اند، پیامدهای مستقیم و غیرمستقیم تصمیمگیری ضعیف، و خیمتر جلوه می‌کند. (دبیر و همکاران ۲۰۰۱)
- در بیشتر صنایع، هزینه مواد خام و اجزای تشکیل دهنده محصول، قسمت عمده‌ای از بهای تمام شده محصول را در بر می‌گیرد. (قدسی پور و همکاران، ۱۹۹۸). در این شرایط، بخش تدارکات می‌تواند نقشی کلیدی در کارایی واثربخشی سازمان ایفا کند و تاثیرمستقیم روی کاهش هزینه‌ها، سودآوری و انعطاف پذیری شرکت داشته باشد. (قدسی پور و همکاران ۲۰۰۱)
- اخیراً با حضور مفهوم مدیریت زنجیره تامین بیشتر محققان دانشمندان و مدیران پی برده‌اند که انتخاب تامین کننده مناسب و مدیریت آن وسیله‌ای است که از آن می‌توان برای افزایش رقابت پذیری زنجیره تامین استفاده نمود. (لیو همکاران ۲۰۰۱)

- محیط پیرامون سازمان‌های سرعت در حال تغییر است که از جمله این تغییرات نوع تقاضاونیاز‌های مشتریان است. محدودیت مهم دیگری که سازمان‌هار ادرتنگناقرارداده است، کمیابی و محدودیت منابع و امکانات است. یکی از راه‌های کاهش این مشکلات استفاده مناسب از تامین کنندگان چابک و منابع بیرونی است.

۱-۴- اهداف تحقیق

هدف اصلی: رتبه‌بندی تامین کنندگان شرکت سایپا
اهداف فرعی:

- بررسی و تعیین شاخص‌های انتخاب تامین‌کنندگان چابک در شرکت سایپا
- سطح بندی (اولویت بندی) شاخص‌های انتخاب تامین‌کنندگان چابک در شرکت سایپا

۱-۵- سوال‌های تحقیق

سوال اصلی: رتبه هر یک از تامین کنندگان شرکت سایپا چگونه است؟

سوال‌های فرعی:

- شاخص‌های انتخاب تامین کنندگان چابک در شرکت سایپا کدام می‌باشد؟
- اولویت شاخص‌های انتخاب تامین کنندگان چابک در شرکت سایپا چگونه می‌باشد

۱-۶- فرضیات تحقیق

- ۱- میان انعطاف پذیری و انتخاب تامین کننده چابک رابطه معناداری وجود دارد.
- ۲- میان رضایتمندی مشتری و انتخاب تامین کننده چابک رابطه معناداری وجود دارد.
- ۳- میان کاهش زمان تاخیر و انتخاب تامین کننده چابک رابطه معناداری وجود دارد.
- ۴- میان کاهش هزینه و انتخاب تامین کننده چابک رابطه معناداری وجود دارد.
- ۵- میان سرعت تحویل و انتخاب تامین کننده چابک رابطه معناداری وجود دارد.
- ۶- میان دقت اطلاعات و انتخاب تامین کننده چابک رابطه معناداری وجود دارد.
- ۷- میان قیمت و انتخاب تامین کننده چابک رابطه معناداری وجود دارد.
- ۸- میان حمل و نقل و انتخاب تامین کننده چابک رابطه معناداری وجود دارد.
- ۹- میان روش‌های فناوری اطلاعات و انتخاب تامین کننده چابک رابطه معناداری وجود دارد.
- ۱۰- میان بهبود کیفیت و انتخاب تامین کننده چابک رابطه معناداری وجود دارد.

۱-۷- تعریف مفاهیم و اصطلاحات

مدیریت زنجیره تامین

ubarrest az frayand brnameh rizzi, agra o kntrol umliat mrtibat ba zngirh tamin dr behnhtrin holt mckn. Mdiriyet zngirh tamin drbrgirndh tamami jahjaiha o zhixrh mowad owliah, mogoudi dr hin kar o mchsol tamam shde az nqteh shrouw owliah ta nqteh payan mcrf mi bashed.

چابکی

chabki yasriy boudn sazman be munay hadakthr anutaf pdziriy ast, be tro rikeh ne tnteha be tghirat dr mchsol, bazar vniyaz mshtrian pash dhd, blkeh frschiayi ra frahm arvd ke btoand dr mian rqba be unvan sazman brtr shnaxte shod. dr hqiqet mnta chabki be sisym hoi tolidmenutf (FMS) bas mi grrd.

Mhqcan tghrif mxtlfvi az chabki arae dadeh nd ke dr ayngah be qnd tghrif ashareh mi shod:

- ✓ Akroal o hmkaransh dr sal (۲۰۰۶) chabki ra twaniyi yk sazman dr arae pash seriyu be tghirat tqaضا che az ntr hgm ge az ntr tntu tghrif krdnd.
- ✓ Chabki be munay astfahd az danch o hmkarri magazi dr bazar ast ta az frscyt hoi soud or dr bazar mtghir bher brdarri shod (jonz o hmkaransh ۲۰۰۰)

۱-۸- قلمرو تحقیق

Qlmro ein tghrif az lhatzmani, mkaniy o mswouy be qrad dzil mi bashed:

- Qlmro tghrif az lhatzmani mhdod be sal ۱۳۹۲ mi bashed.
- Qlmro tghrif az lhatz mkaniy mutuf be shrkty savya mi bashed.
- Qlmro tghrif az lhatz mswouy ba tojeh be hfd o mtalb biny shd stgh bndi shaxch hoi antxap tamin knndgan o rtbehndi tamin knndgan shrkty savya mi bashed.

۱-۹- محدودیت‌های تحقیق

be taur kl brxi az mhdudiyt hoi tghrif ra mi towan dr mowad dzil unvan nmud:

- Mswouy rtbehndi tamin knndgan dr wad mord mtaaleh o wadhiy mshabhe ulavo br miyarha o faktorh ayi mdon o ya csmni ulmi daryi wizgkiy ayi xasci nyiz mi bashed ke bussa br asas saxtarh ayi ulmi o sisymatiyk qabil tbiyin o rdibayi nmibashed. brrsi ayin uwaml (be taur mthl antxaphayi hmrh ba rant) az jmlh mowadi budeh ke ayin tghrif boasste mähit pîcideh o mbem an ha be an ha nprdaختe ast.
- Tedad afrod mthscsi ke dr wad mord mtaaleh (shrkty savya) daryi tħxscs o xbrgki lazm jhet pashkgwyi be sowlat rtbeh dhi shaxch ha o tamin knndgan boudha.

محدود بوده است. از این جهت تلاش گردیده تا نظرات کلیه متخصصان مربوطه که اشراف جامعی در ارتباط با موضوع تحقیق داشته‌اند دریافت گردد.

- پرداختن به موضوعی که یکی از استراتژیک ترین حوزه‌های فعالیت شرکت‌های تولیدی (خصوص خودرو سازان) می‌باشد محدودیت‌های خاص خود را به همراه داشته است؛
بیان نظرات واقعی متخصصان که می‌تواند منجر به انتخاب تامین کننده‌ای که زمرة نظرات مدیریتی نبوده یکی از ملاحظات پاسخگویی می‌توانسته باشد که با نحوه تعامل صورت پذیرفته و حفظ محترمانگی اطلاعات تلاش گردیده این محدودیت کنترل گردد.

۱ - ۱ - سازمان‌دهی تحقیق

این تحقیق در پنج فصل تنظیم گردیده است:

در فصل اول ضمن ارائه توضیحاتی ابتدایی تلاش گردیده موضوع تحقیق، اهمیت و ضرورت، اهداف و سوالات، مفاهیم و تعاریف اصلی، کلیات روش تحقیق و قلمرو و محدودیت‌های تحقیق تبیین گردیده است.

در فصل دوم با ارائه مطالبی شامل ادبیات، مبانی نظری و پیشینه نظری پژوهش، تلاش گردیده تا کلیه ابعاد و موضوعات مرتبه با پژوهش تبیین و شفاف گردد. لازم به ذکر است این فصل با ارائه تعاریف و مفاهیم اصلی مرتبط با پژوهش آغاز شده و با ذکر اهمیت و تبیین جایگاه آن ادامه یافته و سپس چارچوب‌ها، مدل‌ها و روش‌های مرتبط با موضوع تحقیق ارائه شده است.

در فصل سوم به روش‌شناسی تحقیق پرداخته شده که شامل روش تحقیق، جامعه آماری، روش‌های گردآوری داده‌ها، روش‌های تجزیه و تحلیل داده‌ها می‌باشد.

فصل چهارم به ارائه و تجزیه و تحلیل داده‌های کسب شده در فرآیند پژوهش می‌پردازد.
در نهایت در فصل پنجم پس از ارائه نتایج پژوهش در خصوص موضوع پژوهش بحث و بررسی شده است و همچنین پشنhadat آتی بیان گردیده است.

فصل دوم

مبانی نظری و پیشینه پژوهش