

۱۳۸۱ / ۰۵ / ۲۵



مؤسسه عالی پژوهش در برنامه‌ریزی و توسعه



پایان نامه تحصیلی
برای دریافت درجه کارشناسی ارشد
رشته مهندسی سیستمهای اقتصادی-اجتماعی

عنوان

بررسی تابع صادرات کالاهای غیرنفتی در ایران
(۱۳۷۸-۱۳۳۸)

استاد راهنمای
دکتر غلامعلی فرجادی

استاد مشاور
دکتر سید احمد رضا جلالی نائینی
مهندس فرشاد فاطمی اردستانی

نگارش
سپیده کاوه

مهرماه ۱۳۸۰

۱۴۰۳



بسم الله الرحمن الرحيم

ارزشیابی پایان نامه تحصیلی

دفاع نهایی پایان نامه خانم سپیده کاوه دانشجوی کارشناسی ارشد مهندسی
سیستمهای اقتصادی - اجتماعی با عنوان:

"بررسی تقاضای صادرات کالاهای غیر نفتی در ایران"

[سالهای ۱۳۹۰-۱۳۸۹]

بانمره ۱۸,۵ و درجه عالی در تاریخ ۱۳۸۰/۸/۱ مورد تصویب قرار گرفت.

امضای هیأت داوران:

- ۱- استاد راهنما: دکتر غلامعلی فرجادی
- ۲- استاد مشاور: دکتر سیداحمدرضا جلالی نائینی
- ۳- استاد داور: مهندس سیدفرشاد فاطمی اردستانی
- ۴- سرپرست حوزه معاونت آموزشی
و پژوهشی: جواد روحانی رصف

تقدیم به

همسر عزیزم که در تمامی مراحل پشتیبان و یاور من بوده‌اند.

سپاسگزاری

با تشکر از استاد محترم جناب آقای دکتر فرجادی که با وجود در گیری های فراوان، در تمامی مراحل انجام پروژه راهنمایی های مفید خود را داشته اند و با تشکر از استاد محترم جناب آقای دکتر جلالی نائینی که نکات مطرح شده ریز و دقیق ایشان روشنگر بسیاری از مطالب بوده است و با تشکر از جناب آقای مهندس فاطمی اردستانی که مسئولیت داوری پایان نامه را بر عهده داشتند.

چکیده

بررسی تابع صادرات غیرنفتی در ایران (۱۳۷۸-۱۳۳۸)

سپیده کاوه

طی سه دهه اخیر (۱۳۳۸-۶۷) نفت خام بالاترین سهم را در سبد صادراتی کشور تشکیل داده و نوسانات قیمت‌های آن تا سال ۱۳۶۷ اثرات شگرفی بر صادرات نفتی و غیر نفتی داشته است. صادرات غیر نفتی طی سالهای اخیر و با توجه به تاکید برنامه سوم توسعه بر افزایش صادرات غیر نفتی به قسمی که در سال پایانی برنامه یعنی سال ۱۳۸۳ صادرات غیر نفتی باید به رقم حدود ۸ میلیارد دلار برسد اهمیت یافته است و این امر تحقق نخواهد یافت، مگر با شناخت دقیق پارامترهای سیاستی و متغیرهای مهم اصلی تأثیرگذار بر صادرات غیرنفتی.

هدف اصلی این پایان نامه بررسی رفتار صادرات غیرنفتی و زیربخش‌های اصلی آن یعنی صادرات: کالاهای سنتی و کشاورزی، کالاهای صنعتی و کلوخه‌های کانی فلزی با استفاده از روش‌های همگرایی انگل - گرانجر طی سالهای (۱۳۳۸-۷۸) است. در فصل اول و دوم به بررسی مبانی نظری و تجربی پرداخته خواهد شد. در فصل سوم تاریخچه سیاستهای تجارت خارجی و عملکرد صادرات غیرنفتی طی ادوار مختلف: دوره قبل از انقلاب، دوره جنگ، دوره برنامه اول، دوره برنامه دوم بررسی می‌گردد و فصل چهارم به موضوع محدودیتهای قانونی و مقداری صادرکنندگان اختصاص یافته است. در فصل پنجم با استفاده از مطالعات انجام شده در سطح جهانی و در سطح داخلی به تصریح و برآورد معادلات مدل پرداخته شده است و کشش‌های بلند مدت و کوتاه مدت و همچنین تأثیر محدودیتها و مشوقهای صادراتی نیز بر مدلها محاسبه گردیده است.

برآورد مدل نشان می‌دهد که حذف موانع صادراتی نظیر پیمان سپاری ارزی و ایجاد مشوقهای صادراتی نیز از محرکه‌های اصلی توسعه صادرات غیرنفتی می‌باشند. همچنین ضرائب حاشیه نرخ ارز نیز نشان دهنده عدم انگیزه صادرکنندگان به صادرات با نرخهای ارز صادراتی می‌باشد چرا که در طی دوره مورد مطالعه صادرکنندگان مجبور به ارائه ارز حاصل از صادرات به نرخ تعیین شده توسط بانک مرکزی بوده اند از طرفی افزایش قیمت ارز در بازار آزاد باعث کاهش انگیزه صادرکنندگان گردیده است.

صفحه	فهرست مطالب	عنوان
		فصل اول : تئوری تجارت بین الملل
۱		۱-۱- نظریه سوداگران (مرکانتیلیست‌ها) در باره تجارت
۲		۱-۲- نظریه کلاسیک‌ها
۳		۲-۱- مزیت مطلق آدام اسمیت
۴		۲-۲- مزیت نسبی ریکاردو
۵		۳-۱- انتقادها بر تئوری کلاسیک‌ها
۶		۳-۲- منحنی امکانات و منحنی پیشنهاد تجارت
۷		۳-۳- نرخ مبادله تعادلی
۸		۴-۱- چگونگی برقراری تجارت از طریق منحنی‌های عرضه و تقاضا
۹		۴-۲- حساسیت منحنی پیشنهاد تجارت
۱۰		۴-۳- حساسیت تقاضای واردات
۱۱		۴-۴- حساسیت عرضه صادرات
		فصل دوم : مرواری بر ادبیات موضوع
۱۲		۱-۱- کارهای انجام شده در سطح جهانی
۱۳		۱-۱-۱- مدل خان و نایت (Khan & Knight, 1989)
۱۴		۱-۱-۲- مدل ترکیه (ارکان یا گور، ۱۹۸۷)
۱۵		۱-۲- تخمین تابع تقاضای صادرات برای کشور بنگلادش (۱۹۹۲)
۱۶		۱-۳- مونتنگر و سن حاجی (۱۹۹۸)
۱۷		۱-۴- بارات کالک (۲۰۰۰)
۱۸		۱-۵- شاهین بیگلو و یولاشان (۱۹۹۹)
۱۹		۱-۶- مدل یهمن اسکویی و بروکس (۱۹۹۹)
۲۰		۱-۷- کارهای انجام شده در مورد ایران
۲۱		۲-۱- براورد یک مدل اقتصاد سنجی با انتظارات عقلایی و کنترل سرمایه برای ایران (علی، ۱۳۷۵)

صفحه	فهرست مطالب	عنوان
۳۵	۲-۲-۲-۲- عوامل تعیین کننده صادرات غیر نفتی در ایران با استفاده از روش همگرایی انگل - گرنجر(ولدخانی-۱۳۷۶)	
۳۷	۳-۲-۲- صادرات غیر نفتی در مدل برنامه سوم توسعه اقتصادی اجتماعی (۱۳۷۸)	
۳۹	فصل سوم : تاریخچه سیاستهای تجارت خارجی و صادرات غیر نفتی ایران	
۵۲	۳-۱- سیاستهای تجاري	
۵۴	۲-۳- ارزیابی و تحلیل سیاستهای تجاري و ارزی کشور	
	۳-۳- بررسی وضعیت صادرات ایران طی دوره (۱۳۷۸-۱۳۳۸)	
۶۳	فصل چهارم : محدودیتهای قانونی و مقداری صادر کنندگان	
۶۴	۴-۱- تعهدات ارزی صادر کنندگان	
۶۴	۴-۱-۱- شاخص سهم تعهدات ارزی ایفا نشده در تعهدات	
۶۵	۴-۱-۲- شاخص سهم تعهدات ارزی واقعی در صادرات غیر نفتی	
۶۵	۴-۲- محدودیتها و مشوقیها در صادرات فرش	
۶۸	فصل پنجم : تصریح و برآورد معادلات مدل	
۷۱	۵-۱- تصریح مدل صادرات شیرنفتی ایران	
۷۱	۵-۲- برآورد مدل‌های صادرات غیرنفتی برای ایران طی دوره (۱۳۳۸-۷۸)	
۷۵	۵-۲-۱- برآورد مدل کل صادرات غیرنفتی	
۷۵	۵-۲-۲- مدل صادرات کالاهای کشاورزی و سنتی و صادرات فرش	
۷۷	۵-۲-۳- مدل صادرات کالاهای صنعتی	
۷۹	۵-۲-۴- صادرات کلوخه های کانی فلزی	
۸۳	فصل ششم : نتیجه گیری و ارائه راهکارهای سیاستی	
۸۴	۶-۱- نتیجه گیری	
۸۹	۶-۲- ارائه چند پیشنهاد	
۹۱	منابع پیوستها	



صفحه	فهرست نمودارها	عنوان
۶		نمودار (۱-۱) : منحنی امکانات تولید
۷		نمودار (۲-۱) : منحنی های بی تفاوتی
۸		نمودار (۳-۱) : محاسبه منحنی پیشنهاد تجارت
۹		نمودار (۴-۱) : منحنی پیشنهاد تجارت
۱۰		نمودار (۵-۱) : نرخ مبادله تعادلی
۱۳		نمودار (۶-۱) : تعادل در بازار بین الملل
۱۵		نمودار (۷-۱) : کشش در منحنی پیشنهاد تجارت
۵۹		نمودار (۳-۱) : صادرات نفت و غیر نفتی و کل صادرات (به قیمت ثابت ۱۹۹۰)
۶۰		نمودار (۲-۳) : سهم صادرات نفت و غیر نفتی از کل صادرات
۶۱		نمودار (۳-۳) : نمودار مقایسه ای گروههای اصلی صادرات کالا
۶۲		نمودار (۴-۳) : نمودار سهم گروههای اصلی در صادرات غیرنفتی
۶۶		نمودار (۱-۴) : تعهدات ارزی صادراتی
۶۷		نمودار (۲-۴) : سهم تعهدات ایغان شده در تعهدات ارزی صادراتی
۶۷		نمودار (۳-۴) : سهم تعهدات ارزی در صادرات غیرنفتی

عنوان	فهرست جداول	صفحه
	جدول (۱-۱) : مزیت مطلق آدام اسمیت	۳
	جدول (۲-۱) : مزیت نسبی ریکاردو	۴
	جدول (۳-۱) : ارتباط حاسیتهای منحنی پیشنهاد تجارت و تقاضای وارداتی و عرضه صادراتی	۲۱
	جدول (۱-۳) : نرخ رشد واقعی صادرات (نفت و گاز، خدمات، کالاهای غیر نفتی به قیمت ثابت ۱۹۹۰	۵۶
	جدول (۲-۳) : اقلام مهم صادرات غیر نفتی به قیمت ثابت ۱۹۹۰	۵۷
	جدول (۳-۳) : نرخ رشد واقعی صادرات غیر نفتی به تفکیک اقلام عمده آن به قیمت ثابت ۱۹۹۰	۵۸
	جدول (۱-۴) : تعهدات ارزی صادرکنندگان	۶۶
	جدول (۲-۴) : شاخص تعهدات ارزی صادرکنندگان	۶۷
	جدول (۱-۵) : نتایج آزمونهای ایستایی متغیرها	۸۱
	جدول (۲-۵) : نتایج آزمونهای ایستایی پسماند مدلها	۸۲
	جدول (۳-۵) : کششهای بلند مدت و کوتاه مدت مدلها صادرات غیر نفتی	۷۵
	جدول (۴-۵) : کششهای بلند مدت صادرات کالاهای کشاورزی و صادرات فرش	۷۷
	جدول (۵-۵) : کششهای کوتاه و بلند مدت صادرات صنعتی طی دوره (۱۳۳۸-۷۸)	۷۹
	جدول (۶-۵) : کششهای کوتاه و بلند مدت صادرات کلوخه های کانی فلزی	۸۰
	جدول (۱-۶) : بررسی کششها و ضرایب کوتاه مدت صادرات کالاهای غیرنفتی	۸۷
	جدول (۲-۶) : بررسی کششچای بلندمدت صادرات کالاهای غیرنفتی	۸۸

مقدمه

از دیر باز بشر نیازهایی داشته که خود به تنها بی قابلی قادر به تامین آن نبوده و ضرورتاً برای تامین آنها می بایست به مبادله با سایر انسان‌ها یا سرزمین‌های دیگر دست بزنند و برای تامین وارداتش می باید صادراتی داشته باشد. لذا، کم کم اهمیت صادرات و واردات و یا به عبارت دیگر، تجارت خارجی در زندگی انسان‌ها نمایان شد و به دنبان آن دولت‌ها به دلیل روشن شدن اهمیت آن، تجارت خارجی را تحت کنترل گرفتند.

امروزه دیگر دلایل و منافع حاصل از تجارت آزاد بر کسی پوشیده نیست. بنابراین به نظر می رسد کشورهای در حال توسعه، جهت رشد سریعتر اقتصاد خود می بایست از طریق کاهش موانع و محدودیت‌های تجاری، مبادرت به افزایش تولید و صادرات خود کنند. طرفداران آزاد سازی تجارت معتقدند که دخالت دولت در امر تجارت خارجی، موجب اخلال در عملکرد مکانیسم قیمت‌ها خواهد شد و برقراری تعریفه‌های بالا، آن‌هم به مدت طولانی، باعث عدم کارآیی در تخصیص منابع می گردد و وضع تعریفه‌های تبعیض آمیز نیز، موجب انحراف و مانع رشد صنایع و موسسه‌های رقابت آمیز خواهد شد. از سوی دیگر، اعمال سیاست‌های بازدارنده تجارتی برای نهاده‌های تولید، دارای اثرهای معکوس بر اقتصاد است.

طرفداران آزاد سازی تجارت، معتقدند که سیاست‌های بازدارنده تجارتی در بردارنده هزینه حقیقی بر حسب منابع داخلی برای اقتصاد می باشد.

ما در این فصل سعی بر آن داریم که دلایل و منافع حاصل از تجارت آزاد را از دید نظریه پردازان مختلف اقتصادی مورد بررسی قرار دهیم و اصولاً مکانیسم عملکرد تجارت خارجی و همچنین عوامل موثر بر عرضه و تقاضای صادرات را بررسی نمائیم.

فصل اول

تئوری تجارت بین الملل

۱-۱- نظریه سوداگران (مرکانتیلیست‌ها) در بازه تجارت

دیدگاه سوداگران که از قرن شانزدهم تا اواسط قرن هجدهم در برخی از کشورهای اروپایی رواج داشت مبتنی بر این بود که مهمترین راه برای ثروتمند شدن یک کشور، این است که صادراتش بیشتر از وارداتش باشد. این صادرات اضافی به صورت فلزات گرانبها که به طور عمدۀ طلا بود، به کشور بر می‌گشت و در نتیجه کشوری که طلای بیشتری داشت، ثروتمندتر بود. ولی از آنجا که امکان نداشت در یک زمان همه کشورها دارای مزاد صادرات شوند و از طرف دیگر مقدار طلای موجود در هر زمان، تقریباً ثابت بود، لذا یک کشور خاص در صورتی می‌توانست متفوّغ گردد که کشور یا کشورهای دیگر، متضرر شوند.

۱-۲- نظریه کلاسیک‌ها

۱-۲-۱- مزیت مطلق آدام اسمیت

آدام اسمیت^۱ در کتاب مشهور خود به نام ثروت ممل، دیدگاه سوداگران را مورد انتقاد قرار داده و به جای آن نظام تجارت آزاد را پیشنهاد کرد. اسمیت استدلال می‌کرد که از طریق نظام تجارت آزاد، هر کشور می‌تواند در تولید کالاهایی تخصص پیدا کند که آنها را با کارایی بیشتری نسبت به سایر کشورها تولید کند (در تولید آن کالا دارای مزیت مطلق است) و کالاهایی را وارد کند که آنها را با کارایی کمتری تولید می‌کند (در تولید آن دارای عدم مزیت مطلق است). که از این طریق هم تولید جهانی افزایش یافه و هم هر دو کشور متفوّغ می‌گردند.

جدول (۱-۱) نشان می‌دهد که کشور A در تولید گندم، نسبت به کشور B دارای مزیت مطلق است. در عوض، کشور B در تولید پارچه نسبت به کشور A دارای مزیت مطلق می‌باشد. هر گاه کشور A فقط گندم و کشور B تنها پارچه تولید کند، مجموع تولید گندم و پارچه افزایش خواهد یافت.

^۱ - Adam Smith

جدول ۱-۱ : مزیت مطلق آدام اسمیت

کشور	محصول	گندم	پارچه
A		۴	۲
B		۲	۴

اگر کشور A بخواهد هر دو کالا را تولید کند، می تواند ۴ واحد گندم و ۲ واحد پارچه تولید کند. کشور B نیز به ترتیب ۲ واحد گندم و ۴ واحد پارچه تولید می کند. حال اگر کشور A به تولید گندم که در آن مزیت مطلق دارد. و کشور B به تولید پارچه که در آن مزیت مطلق دارد پردازد، کشور A، ۸ واحد گندم و کشور B، ۸ واحد پارچه تولید خواهد کرد. بنابراین، مشاهده می شود که با استفاده از این تئوری، تولید جهانی افزایش یافته و هر دو کشور منتفع خواهند شد.^۱

۱-۲-۲- مزیت نسبی ریکاردو

"ریکاردو"^۲ با ارائه تئوری مزیت نسبی، اظهار داشت که: حتی اگر کشور در تولید هر دو کالا نیز دارای برتری مطلق باشد باز هم تجارت آزاد هر دو کشور را منتفع خواهد ساخت. بدین صورت که، کشوری که دارای مزیت مطلق در هر دو کالا است، بایستی کالایی را تولید نماید که مزیت مطلق بیشتری در تولید آن دارد و کالایی را وارد سازد که در آن مزیت مطلق کمتری دارد. این قانون جدید، به قانون مزیت نسبی معروف شد.

با مراجعه به جدول (۱-۲) مشاهده می شود که کشور B در مقایسه با کشور A دارای عدم مزیت هم در تولید پارچه و هم گندم است. با این وجود، عدم مزیت آن در تولید پارچه کمتر از گندم است. لذا کشور B دارای مزیت نسبی در تولید پارچه و کشور A دارای مزیت نسبی در تولید گندم است. همچنین کشور B دارای عدم مزیت نسبی در تولید گندم و کشور A دارای عدم مزیت نسبی در تولید پارچه است.

^۱ مجموع نیروی انسانی بر حسب (ساعت- کار) در هر دو کشور ثابت و برابر با ۲ واحد در نظر گرفته شده است.

² David Ricardo

جدول ۱-۲: مزیت نسبی ریکاردو

کشور	محصول	گندم (ساعت - کیلو)	پارچه (ساعت - متر)
A		۶	۳
B		۳	۲

با توجه به تئوری مزیت نسبی ، به نفع کشور A است که تنها گندم تولید کند و از تولید پارچه صرفنظر کند. در این صورت کشور B نیز می بایست به تولید پارچه اشتغال یابد.

براساس نظریه معروف ارزش کار که ریکاردو از آن استفاده کرده است ، ارزش هر کالا به طور مستقیم به مقدار کار یا زمان کار لازم برای تولید آن کالا، بستگی دارد که امروز این نظریه مردود شمرده می شود. ولی قانون مزیت نسبی، قانون معتبری است که آن را بر حسب هزینه فرصت های از دست رفته، می توان توضیح داد.

۱-۲-۳- انتقادها بر تئوری کلاسیک ها

تئوری کلاسیک ها، دارای اشکالاتی به شرح زیر می باشد:

۱- صرفاً عامل تولید کار در مقایسه هزینه ها منظور شده است به عبارت دیگر، کلاسیک ها مبنای هزینه را صرفاً ارزش کار انجام شده در تولید کالای مزبور می دانند.

۲- مبادله بین کشورها، تنها از دید تولید بررسی شده است و ملاک های دیگر مانند مصرف و قیمت نادیده گرفته شده است.

۳- تقاضا در تعیین جهت مبادله در نظر گرفته نشده است یعنی تنها هزینه تولید مشخص کننده مقدار تولید موثر در تجارت است در حالی که عامل تقاضا در امر

-۳- تقاضا در تعیین جهت مبادله در نظر گرفته نشده است یعنی تنها هزینه تولید مشخص کننده مقدار تولید موثر در تجارت است در حالی که عامل تقاضا در امر تجارت بسیار مهم می باشد. برای رفع این نقاچص ، نوکلاسیک ها تئوری های جدید را ارائه کردند که برخی از آنها توضیح داده خواهد شد.

۱-۳- نوکلاسیک ها

بر طبق تئوری نوکلاسیک ها منحنی امکانات تولید یک کشور، به جای اینکه با هزینه های ثابت باشد اغلب به صورت منحنی با هزینه های افزایش یابنده است. با استفاده از منحنی امکانات تولید، منحنی بی تفاوتی جامعه و نسبت قیمت ها، منحنی پیشنهاد تجارت^۱ بدست می آید. این منحنی نشان می دهد که هر کشور در قبال وارداتش، حاضر به صادرات چه میزان کالا است نوکلاسیکها با استفاده از آن، دلایل و منافع حاصل از تجارت را بیان می کنند. براساس مدل نوکلاسیکها دو فرض مهم در نظر گرفته می شود:

الف- نسبت های متفاوت عوامل تولید، کالاهای مختلف ایجاد می کند.

ب- بهره مندی از عوامل تولید در کشورها متفاوت است.

کشورهای با سرمایه بیشتر در کالاهای سرمایه بر و کشورهای دارای نیروی کار فراوان در تولید کالاهای کار بر تخصص می یابند.

۱-۳-۱- منحنی امکانات و منحنی پیشنهاد تجارت

منحنی امکانات تولید نشان دهنده این است که هر کشور برای افزایش تولید یک کالا باید از تولید کالای دیگر صرف نظر کند. حال اگر برای تولید یک واحد اضافی از کالای A مجبور به صرف نظر کردن از نسبت معینی از کالای B شده و این نسبت در تولید واحد های اضافی نیز ثابت بماند، منحنی امکانات تولید به صورت خط مستقیم خواهد بود که اصطلاحاً به آن منحنی امکانات تولید با هزینه های ثبت گفته می شود. حال اگر برای تولید یک واحد اضافی از A مجبور به صرف نظر کردن از نسبت معینی از کالاهای B بوده و این نسبت

^۱ Offer Curve