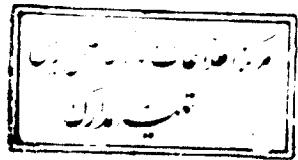


٢٩١١٩

۱۳۹۶ / ۰۷ / ۲۰

دانشگاه شهید بهشتی

دانشکده حقوق



پایاننامه

برای دریافت درجه کارشناس ارشد حقوق خصوصی

موضوع

«قضمین تعهدات بایع در حقوق ایران و کنوانسیون بیع  
بین المللی کالاها»

استاد راهنمای

دکتر مهدی شهیدی

استاد مشاور

دکتر مهراب داراب پور

۱۳۰۶۹/۲

نگارش

مریم ظریفی

سال تحصیلی ۷۷-۷۹

۲۴۱۱۹

پیشکش به عزیز ترینم:

«مهدی طریفی»

باشد که در عوض اندوهش را با من قسمت کند.

## «تقدیر و تشکر»

به حکم ادب:

۱- خدای را سپاس می‌گوییم که توفیق تلمذ در محضر استادی فرزانه را به من اعطا فرمود. پاس می‌دارم زحمات تمامی استادی را که خوش‌چین خرمن علمشان بوده‌ام، بویژه استاد فرزانه جناب آقا دکتر مهدی شهیدی که زحمت راهنمائی رساله حاضر را تقبل فرموده و با راهنمائی‌های عالمانه یاریم دادند. همچنین از زحمات استاد محترم مشاور جناب آقا دکتر مهراب داراب پور تشکر و قدردانی می‌کنم. به امید آنکه استاد محتشم ضعف مجموعه و ایرادات و کاستی‌های آنرا به حکم بزرگمهر حکیم که «همه چیز را همگان دانند....» با دیده اغماض بنگرنده.

۲- ارج می‌گذارم فداکاری پدر و مادر عزیزم را که در طول تحصیل بار زندگیم را ایشارگرانه بر دوش کشیده و همواره مشوق راهم بوده‌اند. از درگاهش برای خود توفیق خدمت و بدست آوردن دل دردمندان را مستلت دارم.

۳- و در آخر ضمن تقدیم احترامی شایسته، از همکاران گرامیم جناب آقا رحیم حیرتی و جناب آقا ناصر عسجدی که امکان ادامه تحصیل را مدیون زحمت‌ها والطاف بی‌شایان هستم، تقدیر و تشکر می‌نمایم.

## فهرست مطالب

صفحه ..... عنوان

۱ ..... «مقدمه»

### فصل اول تعریف و تحدید موضوع

۶	بخش اول - تعریف تعهدات بایع و شمارش آن .....
۶	گفتار اول - تعریف تعهدات بایع .....
۶	مبحث اول - تعریف تعهد .....
۸	مبحث دوم - تعریف بایع .....
۸	گفتار دوم - شمارش تعهدات بایع .....
۸	مبحث اول - تعهدات بایع در حقوق ایران .....
۹	الف - تعهد به تسلیم مبیع .....
۹	۱-مفهوم تعهد به تسلیم مبیع .....
۱۱	۲-مبای حقوقی این تعهد بایع .....
۱۱	۳-موضوع تسلیم .....
۱۲	ب - تعهد به تسلیم توابع مبیع .....
۱۲	۱-تعهد به دادن اطلاعات لازم در مورد مبیع .....
۱۴	۲-تعهد به تنظیم سند رسمی در بیع ملک غیر منقول .....
۱۵	ج - تعهد به ایمن بودن استعمال مبیع (تضمین ایمنی مبیع) .....
۱۶	مبحث دوم - تعهدات بایع در کنوانسیون .....
۱۶	الف - تعهد به تسلیم کالا .....
۱۷	ب - تعهد به تحويل مدارک و استاد مربوط به کالا .....
۱۸	ج - تعهد به انتقال مالکیت کالا .....
۱۹	بخش دوم تعریف تضمینات و اقسام آن .....
۱۹	گفتار اول تعریف تضمین (روشهای تضمین) .....
۱۹	مبحث اول - تعریف تضمین در حقوق ایران .....
۲۰	مبحث دوم - تعریف تضمین در کنوانسیون .....
۲۱	گفتار دوم - اقسام روشهای تضمینی .....
۲۱	مبحث اول - تضمینات پیش‌بینی شده در مقررات قانونی (اعم از حقوق داخلی یا کنوانسیون) .....
۲۲	مبحث دوم - تضمینات متدالق قراردادی (اعم از قراردادهای بیع داخلی یا بین‌المللی) .....
۲۲	مبحث سوم - تضمینات کیفری .....

### فصل دوم تضمینات پیش‌بینی شده در مقررات قانونی (حقوق داخلی و کنوانسیون)

بخش اول - تضمیناتی که اعمال آنها منجر به اجرای عین تعهد می‌شود .....

۲۴ .....

گفتار اول - اجبار بایع به اجرای عین تعهد .....	۲۴
مبحث اول - مبنای حقوقی اجبار به اجرای عین تعهد .....	۲۵
مبحث دوم - شرایط اعمال تضمین اجبار به اجرای عین تعهد .....	۲۷
الف - تعهد مورد اجبار قابل اجرا باشد .....	۲۷
ب - توسل به قاعده اجبار در خصوص مورد منعی نداشته باشد .....	۲۹
۱- عدول قانون از قاعده اجبار .....	۲۹
۲- تعارض اجرای قاعده اجبار با قواعد دیگر .....	۳۱
مبحث سوم - اجبار به اجرای عین تعهد بعد از تسلیم کالا (درکنوانسیون) .....	۳۲
الف - اجبار به تسلیم کالای جانشین و شرایط آن .....	۳۳
۱- عدم انطباق کالا با قرارداد .....	۳۳
۲- وقوع نقض اساسی .....	۳۳
۳- مثلی بودن مبیع .....	۳۳
۴- امکان بازگرداندن کالای تسلیم شده .....	۳۴
۵- ارسال اخطار .....	۳۴
ب - اجبار به تعمیر کالا و شرایط آن .....	۳۴
۱- رعایت محدودیت زمانی .....	۳۴
۲- معقول بودن درخواست تعمیر .....	۳۵
گفتار دوم - حق امتناع مشتری از اجرای تعهدات .....	۳۶
مبحث اول - حق حبس مشتری .....	۳۶
الف - مبنای حقوقی حق حبس مشتری .....	۳۶
ب - شرایط ایجاد حق حبس مشتری و قلمرو آن .....	۳۸
ج - زوال حق حبس مشتری .....	۴۱
۱- زوال حق حبس در اثر اراده طرفین .....	۴۱
۱-۱- اسقاط صريح حق حبس .....	۴۱
۱-۲- اسقاط ضمنی حق حبس .....	۴۲
۱-۲-۱- تعیین اجل برای تعهدات بایع .....	۴۲
۱-۲-۲- پرداخت ثمن با اختیار و اراده .....	۴۳
۲- استهلاک تعهد .....	۴۴
د - شیوه استناد به حق حبس و آثار آن .....	۴۴
مبحث دوم - حق تعليق اجرای تعهدات مشتری (مطابق کنوانسیون) .....	۴۷
الف - مبنای حقوقی و آثار تعليق اجرای تعهدات مشتری .....	۴۸
ب - شرایط ایجاد حق تعليق .....	۴۹
۱- آشکار شدن احتمال تخلف آتی بایع به علل خاص بعد از انعقاد قرارداد .....	۵۰

## عنوان

## صفحه

۲- احتمال نقض «بخش مهم و قابل ملاحظه‌ای از تعهدات» توسط بایع وجود داشته باشد.....	۵۱
ج - شیوه اجرای حق تعلیق و زوال آن.....	۵۱
۰۱ ..... مبحث سوم - حق امتناع از قبض .....	۵۱
۰۲ ..... الف - مبانی حقوقی حق امتناع از قبض .....	۵۲
۰۳ ..... ب - محل اجرای حق امتناع از قبض.....	۵۳
۰۴ ..... ۱- عدم مطابقت از حیث مقدار .....	۵۳
۰۵ ..... ۲- عدم انطباق از حیث زمان و مکان تسليم .....	۵۴
۰۶ ..... ۳- عدم انطباق از حیث وصف و جنس.....	۵۵
۰۷ ..... ج - وظائف مشتری پس از امتناع از قبض (مطابق کنوانسیون) .....	۵۵
۰۸ ..... گفتار سوم - اجراء غیر مستقیم (جرائم مالی) .....	۵۶
۰۹ ..... مبحث اول - ماهیت جرم مالی .....	۵۶
۱۰ ..... مبحث دوم - شرایط اعمال این تضمین.....	۵۷
۱۱ ..... الف - موضوع تعهد باید عملی باشد که انجام آن جز بوسیله شخص بایع ممکن نیست.....	۵۷
۱۲ ..... ب - دادرسی پایان پذیرفته و حکم صادر شده باشد و اجرای مستقیم حکم ممکن نباشد..	۵۷
۱۳ ..... ج - امکان اجرای عین تعهد متفقی نشده باشد.....	۵۷
۱۴ ..... بخش دوم - تضمیناتی که جنبه تهدیدی دارند (هراس از اعمال آنها تعهدات بایع را تضمین می‌کند) .....	۵۸
۱۵ ..... گفتار اول - حق فسخ مشتری.....	۵۸
۱۶ ..... مبحث اول - تعریف حق فسخ و ماهیت و مبانی آن.....	۵۸
۱۷ ..... مبحث دوم - موجبات حق فسخ مشتری .....	۶۱
۱۸ ..... الف - عدم انطباق کالای تسليم شده با مبيع (خيارات رؤیت و تخلف وصف، عیب، بعض صفة) .....	۶۲
۱۹ ..... ۱- خیار عیب .....	۶۲
۲۰ ..... ۱- تعریف خیار عیب و شرایط ایجاد آن .....	۶۲
۲۱ ..... ۲- موارد سقوط خیار عیب مشتری .....	۶۳
۲۲ ..... ۲- خیار رؤیت و تخلف وصف.....	۶۵
۲۳ ..... ۲- تعریف خیار و شرایط ایجاد آن .....	۶۵
۲۴ ..... ۲- موارد سقوط خیار رؤیت و تخلف وصف .....	۶۶
۲۵ ..... ۳- خیار بعض صفة .....	۶۶
۲۶ ..... ۳- تعریف خیار بعض صفة و شرایط ایجاد آن .....	۶۶
۲۷ ..... ۳- شرایط اعمال خیار بعض صفة.....	۶۷
۲۸ ..... ب - جواز فسخ مشتری بدون تخلف بایع، به حکم قانون یا توافق طرفین .....	۷۱
۲۹ ..... ۱- خیار مجلس .....	۷۱
۳۰ ..... ۱- تعریف خیار مجلس و شرایط آن .....	۷۱
۳۱ ..... ۲- موارد سقوط خیار مجلس .....	۷۲

۲- خیار حیوان ..... ۷۲	۲-۱- تعریف خیار حیوان و شرایط آن ..... ۷۲
۲-۲- شرایط سقوط خیار حیوان ..... ۷۳	۲-۳- خیار شرط مشتری ..... ۷۳
۲-۴- موارد سقوط خیار شرط مشتری ..... ۷۴	ج- کشف عدم تعادل ارزش اقتصادی عوضین معامله و یا برهم خوردن آن بر اثر تخلف بایع ..... ۷۴
۱- خیار غبن ..... ۷۵	۱-۱- تعریف خیار و شرایط ایجاد آن ..... ۷۵
۱-۲- موارد سقوط خیار غبن ..... ۷۵	۱-۲- تعریف و شرایط ایجاد خیار ..... ۷۵
۲- خیار تدلیس مشتری ..... ۷۵	۲-۱- موارد سقوط خیار تدلیس ..... ۷۶
۲-۲- خیار تخلف شرط مشتری ..... ۷۷	۲-۳- تعریف خیار و شرایط ایجاد آن ..... ۷۷
۲-۳- موارد سقوط خیار شرط ..... ۷۸	۲-۴- پیش‌بینی نقض اساسی قرارداد و عدم تسلیم کالا (موجبات مختص کنوانسیون) ..... ۷۸
د- پیش‌بینی نقض اساسی قرارداد و عدم تسلیم کالا ..... ۷۸	۱- پیش‌بینی نقض اساسی قرارداد ..... ۷۸
۱- عدم تسلیم کالا ..... ۷۹	۲- مبحث سوم آثار اجرای حق فسخ مشتری ..... ۷۹
الف- انحلال قرارداد بیع و سقوط تعهدات ناشی از آن ..... ۷۹	الف- استرداد ثمن و میع ..... ۸۰
ب- استرداد ثمن و میع ..... ۸۰	ج- اعاده مالکیت نمائات و منافع متصله میع ..... ۸۱
د- شراکت مشتری و بایع در میع به نسبت افزایش قیمت ناشی از تصرفات مشتری ..... ۸۱	د- گفتار دوم- قاعده تلف میع قبل از قبض ..... ۸۲
گفتار دوم- قاعده تلف میع قبل از قبض ..... ۸۲	مبحث اول- تعریف و مبنای قاعده ..... ۸۲
الف- فروع قاعده ..... ۸۲	الف- تعریف و مبنای قاعده ..... ۸۲
ب- فروع قاعده ..... ۸۴	ب- فروع قاعده ..... ۸۴
۱- تلف جزء میع ..... ۸۴	۱- تلف جزء میع ..... ۸۴
۲- عیب میع قبل از قبض ..... ۸۵	۲- عیب میع قبل از قبض ..... ۸۵
مبحث دوم شرایط اعمال قاعده ماده ۳۸۷ قانون مدنی ..... ۸۵	مبحث دوم شرایط اعمال قاعده ماده ۳۸۷ قانون مدنی ..... ۸۵
الف- میع باید عین معین یا کلی در معین باشد ..... ۸۵	الف- میع باید عین معین یا کلی در معین باشد ..... ۸۵
ب- تلف میع قبل از تسلیم به مشتری باشد ..... ۸۶	ب- تلف میع قبل از تسلیم به مشتری باشد ..... ۸۶

ج - مبیع باید تلف شود نه اتفاف ..... 88	
مبحث سوم - آثار اعمال قاعده تلف مبیع قبل از قبض ..... 90	
الف - انفساخ بیع و از بین رفتن تعهدات طرفین ..... 90	
ب - استرداد ثمن و نمائات متصله آن به مشتری ..... 91	
ج - تسليم نمائات منفصله مبیع به مشتری ..... 91	
مبحث چهارم - زوال قاعده تلف مبیع قبل از قبض ..... 91	
الف - اسقاط توافقی قاعده ..... 91	
ب - قبض مبیع توسط مشتری یا حاکم یا قائم مقام او ..... 92	
گفتار سوم - جبران خسارت مشتری ..... 92	
مبحث اول - تعریف و مبنای حقوقی جبران خسارت ..... 92	
مبحث دوم - شرایط لازم جهت اعمال تضمین جبران خسارت مشتری ..... 96	
الف - نقض تعهد توسط بایع ..... 96	
ب - ورود ضرر قابل مطالبه به مشتری و اثبات آن ..... 98	
۱- ضرر باید مستقیماً و بلا واسطه از نقض تعهد ناشی شده باشد ..... 99	
۲- ضرر باید جبران نشده باشد ..... 100	
۳- سبب و نوع ضرر باید قابل پیش‌بینی باشد ..... 100	
ج - رابطه علیت میان تقصیر متعهد و ورود خسارت ..... 101	
۱- قوه قاهره (حادثه خارجی) ..... 102	
۲- دخالت اشخاص ثالث و یا دخالت خود متعهدله ..... 104	
د - تصریح به جبران خسارت در عقد یا حکم عرف یا قانون ..... 105	
مبحث دوم - طریقه و کیفیت جبران خسارت و معیار ارزیابی خسارت ..... 106	
گفتار چهارم - حق تقلیل ثمن ..... 109	
مبحث اول - مبنای حقوقی تقلیل ثمن ..... 109	
مبحث دوم - موارد استناد به حق تقلیل ثمن ..... 110	
الف - بطلان قسمتی از قرارداد ..... 110	
ب - عدم انطباق کالا از حیث مقدار ..... 111	
ج - عدم انطباق کالا از حیث کیفیت ..... 111	
مبحث سوم - موارد سقوط حق تقلیل ثمن ..... 113	
الف - اسقاط صریح ..... 113	
ب - اسقاط ضمنی ..... 113	

### فصل سوم تضمینات قراردادی مقتداول

بخش اول تضمینات مقتداول در قراردادهای بیع داخلی ..... 115

گفتار اول - پیش‌بینی وجه التزام برای تعهدات بایع ..... ۱۱۶	۱۱۶
مبحث اول - تعریف وجه التزام و مستندات قانونی و فقهی آن ..... ۱۱۶	۱۱۶
مبحث دوم - آثار و احکام تعیین وجه التزام برای تخلفات بایع ..... ۱۱۸	۱۱۸
الف - وجه التزام همراه با اجرای عین تعهد قابل مطالبه نیست ..... ۱۱۸	۱۱۸
ب - متعهد و متعهدله در انتخاب اجرای تعهد یا پرداخت وجه التزام مختار نیستند ..... ۱۱۸	۱۱۸
ج - وجه التزام در صورتی قابل مطالبه است که هم قرارداد اصلی دارای شرایط صحیح معاملات باشد و هم شرط پرداخت وجه التزام ..... ۱۱۸	۱۱۸
د - وجه التزام جانشین خسارت ناشی از نقض تعهد است ..... ۱۱۸	۱۱۸
۱- وجه التزام در جایی قابل مطالبه است که خسارت قابل مطالبه باشد ..... ۱۱۹	۱۱۹
۲- مبلغ تعیین شده قابل تغییر از طرف حاکم نیست ..... ۱۱۹	۱۱۹
۳- استحقاق متعهدله به دریافت وجه التزام موکول به اثبات خسارت واقعی نیست ..... ۱۱۹	۱۱۹
۴- در صورت تخلف از جزء تعهد، تجزیه و تقسیم وجه التزام تعیین شده برای عدم ایفاء تعهد، گفتار دوم - انعقاد عقد بیع با تنظیم سند رسمی ..... ۱۱۹	۱۱۹
مبحث اول - تعریف سند رسمی ..... ۱۲۰	۱۲۰
مبحث دوم - ارکان سند رسمی ..... ۱۲۱	۱۲۱
الف - تنظیم سند بواسیله مأمور رسمی ..... ۱۲۱	۱۲۱
ب - صلاحیت مأمور رسمی در تنظیم سند ..... ۱۲۱	۱۲۱
ج - رعایت مقررات مربوط به تنظیم سند ..... ۱۲۱	۱۲۱
مبحث سوم - مزایای سند رسمی در مقایسه با سند عادی ..... ۱۲۲	۱۲۲
الف - از حیث قوّه اجرائی ..... ۱۲۲	۱۲۲
ب - از حیث قدرت اثباتی ..... ۱۲۲	۱۲۲
ج - رعایت قوانین ماهوی ..... ۱۲۲	۱۲۲
د - از حیث اعتبار تاریخ ..... ۱۲۲	۱۲۲
ه - از حیث ارزش رونوشت ..... ۱۲۲	۱۲۲
گفتار سوم - اخذ وثیقه از بایع ..... ۱۲۳	۱۲۳
مبحث اول - تعریف وثیقه و انواع آن ..... ۱۲۳	۱۲۳
الف - وثیقه عینی ..... ۱۲۳	۱۲۳
ب - وثیقه شخصی ..... ۱۲۳	۱۲۳
مبحث دوم - اقسام وثیقه‌های تعهدات بایع (متداول در بیع) ..... ۱۲۳	۱۲۳
الف - اخذ چک ..... ۱۲۴	۱۲۴
ب - نگه داشتن مقداری از ثمن به عنوان وجه الضمان ..... ۱۲۴	۱۲۴
ج - اخذ ضامن تضامنی از بایع ..... ۱۲۵	۱۲۵
بخش دوم - تضمینات متداول قراردادهای بیع بین‌المللی ..... ۱۲۵	۱۲۵

## عنوان

## صفحه

گفتار اول - تعیین وجه التزام در قراردادهای بین المللی	۱۲۵
مبحث اول - نظام حقوقی حاکم بر وجه التزام تعیین شده در قراردادهای بین المللی	۱۲۶
مبحث دوم - مطالعه تطبیقی نظامهای حقوقی رایج در خصوص وجه التزام	۱۲۷
الف - وجه التزام در حقوق فرانسه	۱۲۷
ب - وجه التزام در حقوق آلمان	۱۲۸
ج - وجه التزام در حقوق انگلیس	۱۲۸
مبحث سوم - اصول مشترک نظامهای حقوقی مذکور در مورد وجه التزام	۱۲۹
الف - معافیت متعهدله از اثبات ورود خسارت	۱۲۹
ب - قطعی و غیر قابل تغییر بودن وجه التزام اصل اولیه است	۱۲۹
گفتار دوم - استفاده از سیستم پرداخت بدون رسیک «اعتبار استنادی»	۱۲۹
مبحث اول - تعریف اعتبار استنادی	۱۲۹
مبحث دوم - مراحل صدور اعتبار استنادی و نظام حقوقی حاکم بر آن	۱۳۰
الف - مراحل صدور اعتبار استنادی	۱۳۰
ب - نظام حقوقی حاکم بر استنادی	۱۳۰
مبحث سوم - انواع اعتبارات استنادی	۱۳۰
الف - اعتبار قابل ابطال	۱۳۱
ب - اعتبار غیرقابل ابطال	۱۳۱
ج - اعتبار غیر تعهدی غیر قابل ابطال	۱۳۱
د - اعتبار تعهد شده قابل پرداخت	۱۳۱
مبحث چهارم - مزایای استفاده از سیستم اعتبار استنادی برای مشتری	۱۳۱
منابع	۱۳۳
الف - کتب فارسی و مربوط	۱۳۳
ب - مقالات فارسی	۱۳۵
ج - منابع انگلیسی	۱۳۶

## «مقدمه»

عقد بیع به عنوان یکی از رایج‌ترین و شاخص‌ترین عقود معین، تعهدات گوناگونی را برای هر دو طرف معامله دربردارد، چنانچه می‌توان گفت با انعقاد آن دو طرف مجموعه‌ای از تعهداتی متقابل را با هم آفریده‌اند. هر یک از بایع و مشتری در عین حال که به اجرای تعهدات خوش می‌اندیشند، خواهان اجرای تعهدات طرف مقابل نیز هستند. این همبستگی فیما بین تعهدات متقابل و لزوم رعایت عدالت معاوضی قانونگذاران و متعاملین را برابر آن داشته که با وضع قواعد یا شروط ضمن عقد حد الامکان این هدف نهائی از انعقاد عقد را تأمین و تضمین کنند. همواره روشهای مختلفی برای الزام طرفین به ایفاء تعهدات قراردادی در چهارچوب مقررات قانونی یا شروط قراردادی پیش‌بینی شده و بکار می‌رود. در عرصه مبادلات بین‌المللی نیز هدف و انگیزه در دو طرف قراردادهای بیع بین‌المللی، تصور دارا شدن و در اختیار گرفتن عوض متقابل است. بدین ترتیب در این زمینه نیز رووها و تدابیری برای تضمین تعهدات متقابل اندیشیده شده است. هراس از تخلف طرف مقابل و عدم توفیق در نیل به اهداف قراردادی، در قراردادهای بین‌المللی بیشتر از قراردادهای بیع داخلی است، چراکه بازرگانی بین‌المللی در مقایسه با تجارت داخلی مشکلات و پیچیدگیهای ویژه‌ای دارد. از جمله: فاصله مکانی میان بایع و مشتری و در نتیجه عدم امکان شناسایی متقابل و کسب اطلاعات در مورد اعتبار مالی طرف عقد، طولانی بودن مدت زمان اجرای بیع بین‌المللی، بکار گرفتن پول خارجی در این گونه معاملات و محدودیتهای خاصی که سیاست اقتصادی هر کشور در مورد استفاده از پول خارجی ایجاد می‌نماید و...<sup>(۱)</sup>. بدیهی است به جهت شدت وجود همین بیم و هراس، مقتضیات و نیازهای عملی در طول دوران متمادی موجب ایجاد رووها و مقرراتی شده‌اند که ضمانت اجرا و تأمین کننده اجرای تعهدات طرفین می‌باشند. این رووها و قواعد بر اثر تداوم و کثیر استعمال نهایتاً به پیدایش عرف و عادت مسلم منجر شده و همین عرف‌ها بتدریج بصورت قوانین داخلی و بین‌المللی، چهره آمره و قانونی بخود گرفته‌اند.

ارتباطات اقتصادی روزافزون کشورهای جهان به یکدیگر و تشیّت و مشکلاتی که از اعمال قوانین داخلی بر این روابط ناشی می‌شوند، موجب شده که تمایل و نیاز به ایجاد یکسری اصول و قواعد اساسی و بنیادی تجارت بین‌الملل و بویژه بیع بین‌المللی بصورت متحده و همگون احساس شود. فعالیتها و تلاش‌های چشمگیر و ارزش‌های نیز توسط منابع مختلف برای نیل به این مقصود صورت گرفته و کنوانسیون سازمان ملل متحده راجع به بیع بین‌المللی کالا<sup>(۲)</sup> در مورخ ۱۱ آوریل ۱۹۸۰ توسط

۱- دکتر ریعا اسکینی، مباحثی از حقوق تجارت بین‌المللی، مقاله منابع حقوقی بیع تجاری بین‌المللی، ص ۱۴۰-۱۶

۲- U.N. Convention on Contracts for the International Sale of Goods

کنفرانس حقوق تجارت بين الملل سازمان ملل متعدد نيز (UNCITRAL) در همین راستا به تصويب رسيد. تردیدی نیست که اين کنوانسيون و قواعد کنومنی حاکم بر بيع بين المللی به يکباره بوجود نیامده اند بلکه ریشه اولیه اين قواعد در راه حلهاي ابداعی بازرگانان بين المللی جهت رفع مشكلات خاص بيع بين المللی، نهفته است. اين بازرگانان نخست با اقدامات فردي و سپس در اوآخر قرن نوزدهم با تشکيل گروهها و انجمنهاي خصوصي به تهييه، تنظيم و انتشار «شريطي عمومي بيع» و «قراردادهاي نمونه»<sup>(۱)</sup> همت گماشتند و در واقع منابع اوليه حقوق متعدد و هم شکل حاکم بر بيع بين المللی را ايجاد نمودند.<sup>(۲)</sup> به دنبال اين فعالитеها، عرف و عادت تجار كشورهاي مختلف شکل انسجام يافته ای به خود گرفت، بطوري که در بعضی کشورها برای تمام پرسشهاي مربوط به نحوه اجرای قراردادهاي تجاري بين المللی، پاسخهای استانداری ارائه شد.<sup>(۳)</sup>

در دهه های اخير تلاشهای زيادي برای تدوين حقوق يکنواخت و همگن حاکم بر بيع بين المللی صورت گرفته است که از جمله آنها می توان به کنوانسيونهاي زير اشاره نمود:

- ۱- کنوانسيون راجع به قانون قابل اجرا در بيع بين المللی اموال منقول (۱۵ ژوئن ۱۹۵۰ - لاهه)؛
- ۲- کنوانسيون مربوط به قانون يکنواخت ناظر به بيع بين المللی اموال منقول (۲۵ آوريل ۱۹۶۴ لاهه)؛
- ۳- کنوانسيون راجع به قانون يکنواخت حاکم بر انعقاد قراردادهاي بيع بين المللی اموال منقول (۱۵ آوريل ۱۹۶۴ - لاهه)؛

۴- کنوانسيون مرور زمان در بيع بين المللی کالا (۱۴ ژوئن ۱۹۷۴ - نيوپورك).

با تشکيل کمسيون حقوق تجارت بين المللی سازمان ملل متعدد در سال ۱۹۶۸ تجدید نظر نسبت به کنوانسيونهاي لاهه در دستور کار کميسیون قرار گرفت و علیرغم انتقاداتی که به عجلانه بودن اين ایده وارد شده، پس از چهار هفته بررسی دقیق مواد کنوانسيونهاي لاهه در سال ۱۹۷۷، سرانجام در ماههای مارس و آوريل ۱۹۸۰ کنفرانس دیلماتیک در وین پایتخت اتریش، با شرکت نمایندگان ۶۲ کشور جهان تشکيل و متن تهیه شده را با عنوان «كنوانسيون سازمان ملل متعدد راجع به بيع بين المللی کالاها»<sup>(۴)</sup> به تصويب رساند. کنوانسيون مذکور از اول ژانويه ۱۹۸۸ لازم الاجراء شده و هدف آن توسعه تجارت بين المللی، ايجاد نظم نوين در بازرگانی بين المللی و رفع موانع حقوقی از طریق تصویب مقررات يکنواخت و اجرای مجموعهای از قواعد حقوقی درباره قراردادهاي بين المللی فروش کالاها، بصورتی مستقل از تمام قوانین و مفاهیم خاص حقوق داخلی کشورهاست تا بدینوسیله، از بروز مسائل مربوط به تعارض قوانین پیشگیری نماید.<sup>(۵)</sup>

كنوانسيون ۱۹۸۰ وين راجع به بيع بين المللی کالاها شامل چهار فصل و يك صد و يك ماده است و موضوعات گوناگونی را در زمينه بيع بين المللی مطرح نموده است؛ احکام مربوط به انعقاد قرارداد، شريطي کلي فروش کالا و حقوق و تعهدات طرفين نسبت به يكديگر، از جمله مفاد اين کنوانسيون هستند در واقع اهم مقررات راجع به قراردادهاي بين المللی بيع کالاها در کنوانسيون گنجانده

#### 1- contracts types

۱- دکتر ربيعا اسكنيني، همان مأخذ صص ۱۷.۱۹

۲- دکر حسين خزاعي، مقاله روشهای حمل در تجارت بين المللی، مجله دانشکده حقوق و علوم سياسی دانشگاه تهران شماره

۳- سال ۷۲ ص ۷۴

۴- از کنوانسيون ۱۹۸۰ وين، برای رعایت اختصار از اين پس در اين رساله به عنوان «کنوانسيون» ياد خواهد شد.

۵- Benjamin, Sale of Goods. 3rd. ed. Sweet & Maxwell Publication, London, 1987. p24

شده و در فصل اول آن نیز قلمرو اجرائی مشخص گردیده است.

هر چند شرایط اقلیمی و طبیعی و سیاسی، اعتقادی و اقتصادی کشورهای مختلف و نیازهای اجتماعی آنها با هم تفاوت دارند اما باید پذیرفت که حقوق مجموعه قواعد زندگی در اجتماع است و واقعیت این است که هر شیوه زندگی قانون ویژه خود رامی طلبد و بالیden به قانون مستحکم و سنتی داخلی و محصور ماندن در دیوارهای سنتها، نمی‌تواند داروی رفع نیازهای کنونی جامعه باشد.<sup>(۱)</sup> برای دادن فرصت به تحرک و انعطاف اندیشه و دسترسی به یگانگی، روح انسان باید از قیود سودجوئی‌های فردی و قومی و باورهای نادرست و موهم آزاد شود.<sup>(۲)</sup> علی‌ایحال برای همگام شدن با تحولات اجتماعی لاجرم باید از تجربیات سیستم‌های حقوقی کشورهای دیگر بخصوص سیستم‌های حقوق مدرن، برای بهبود بخشیدن به سیستم حقوق داخلی و رفع نواقص آن استفاده نمود. بدیهی است که در همین مسیر تکیه بر مسائل سنتی برای پایه‌ریزی منطق حقوقی و جهت بخشیدن به اندیشه مفید و ضروری خواهد بود.

باور داشتن به این اندیشه که «کوشش روزافزون برای رسیدن به تفاه و تزدیکی ملل به یکدیگر ضروری است و هر کامی که در این راه مقدس برداشته شود، در خود ستایش است»<sup>(۳)</sup> مبنی و انگیزه اصلی نگارنده در انتخاب موضوع رساله بصورت مطالعه تطبیقی حقوق داخلی با مقررات کنوانسیون است. موضوع تضمين تعهدات بایع نیز از آن جهت به نظر حقیر حائز اهمیت و جالب رسید که در عمل غالباً بایع است که مرتكب نقض قرارداد شده با عهد شکنی مشتری را از رسیدن به مطلوب باز می‌دارد. این وضعیت در معاملات بیع بین‌المللی اهمیت بیشتری پیدا می‌کند چراکه در زمینه صادرات و واردات بین‌المللی، کشورهای در حال توسعه و مصرف کننده من جمله ایران، مهمترین وارد کننده کالاها و تولیدات کشورهای صنعتی هستند خریداران ایرانی کما بیش ناگزیر از تهیه پاره‌ای از مایحتاج خود از فروشنده‌گان، تولیدکننده‌گان و عرضه کننده‌گان کشورهای دیگر هستند. در این عرصه نیز در غالب موارد عملاً خریداران هستند که قربانی عدم ایفاء تعهدات از طرف فروشنده‌گان کشورهای ییگانه می‌شوند.<sup>(۴)</sup> لذا شناسائی روشها و قواعدی که اجرای تعهدات بایع را در قراردادهای بیع داخلی و بین‌المللی، تضمين و تأمین می‌کند و بررسی نحوه استناد و توسل به هر یک از این تضمينات و کارائی آنها، واجد ارزش و اهمیت عملی است. تهیه کننده‌گان کنوانسیون سعی کرده‌اند تا حدامکان روش‌هایی را پیش‌بینی نمایند که طرفین قراردادهای بین‌المللی در وضعیت برابر و مقابل قرار گیرند؛ نقض قرارداد توسط یک طرف به طرف مقابل حقوقی اعطا می‌کند که با استناد به آنها می‌توان مตلاف را به ایفای تعهدات قراردادهایش اجبار کرد و یا اینکه از سایر طرق، تخلفات بایع را جبران نمود. لازم به ذکر است که علاوه بر تمهیماتی که در قانون داخلی و کنوانسیون برای ایفاء تعهدات بایع پیش‌بینی شده‌اند، خود مشتریان نیز در عمل تدبیری اندیشیده‌اند که این تدبیر بایستی از لحاظ مسائل و جوانب حقوقی ساخته و پرداخته شوند. کوتاه سخن اینکه «رویدادهای جهان، همچون زنجیری ناگستنی، پیوند خورده و منسجم در حرکت است. گذشته و آینده دو نیم یک حقیقت هستند که هر کدام دیگری را کمال می‌بخشد. پس رستگاری این

۱- دکتر ناصر کاتوزیان، عقود معین، جلد ۱، مقدمه

۲- دکتر مهدی شهیدی، دیباچه تفسیری بر حقوق بیع بین‌المللی کالا، جلد ۱، ص ۱۵

۳- همان مأخذ همان صفحه

۴- نصرت‌الله نوری‌خشن، انواع تقلب در معاملات رسمی بین‌المللی، مجله صنعت حمل و نقل شماره ۲۹۲ ص ۷۳

است که انسان با دو چشم خویش تمام حقیقت را ببیند»<sup>(۱)</sup>

در اين رساله که با استفاده از تأليفات موجود حقوقی و فقهی و همچون منابع و مأخذ مربوط به تفسير كنوانسييون، تدوين شده، پس از تعريف و تحديد موضوع در فصل اول در فصل دوم و سوم به ترتيب تضمينهات پيشين ييني شده در مقررات قانوني و تضمينات متداول قراردادي را بررسی خواهيم نمود و نهايتاً نيز تحت عنوان «نتيجه گيري» نتایج حاصله از اين کار تحقيقی را بر خواهيم شمرد.